

**МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ  
«УРАЛЬСКАЯ ГОРНАЯ ШКОЛА – РЕГИОНАМ»**

---

11-12 апреля 2016 года

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЙ БИЗНЕС**

УДК 338.124.4

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА В РОССИИ**

Логинова К.А.

Научный руководитель Михайлюк О.Н. д-р экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

Такие экономические проблемы как безработица, бедность, социальное неравенство очень актуальны в наше время и все больше волнуют население нашей страны. В российском обществе наблюдается беспредельно высокая разница по доходам, потреблению и сбережениям населения, по располагаемому человеческому и социальному капиталу. Анализируя уровень жизни населения России можно убедиться в том, что проблема бедности является одной из главных задач государства, которую необходимо решить.

Под уровнем жизни понимается степень удовлетворения материальных, духовных и социальных потребностей населения, а также комплекс экономических, социальных, экологических и иных показателей, которые в свою очередь отражают доходы, благосостояние, качество жизни согласно общепринятым мировым стандартам и установленным в обществе представлениям. Чтобы реально оценить уровень жизни в разных странах популярным институтом Legatum Institute была проведена оценка уровня жизни, данный рейтинг включает в себя такие факторы как заработная плата, качество медицины и образования, свобода для ведения предпринимательской деятельности, уровень безопасности, экология, уровень коррупции, личная свобода и ряд других факторов. На основании данных составленного рейтинга были определены самые лучшие страны для проживания в 2016 году и страны, где жизнь людей находится на грани выживания. Согласно составленному рейтингу, по уровню жизни в 2016 году Россия находится на 90 месте из 142 стран мира, между Гватемалой и Лаосом. По экономическим показателям Россия находится на 95 месте, свободе предпринимательства - 88 месте, по уровню коррупции и эффективности управления страной - 99 месте, уровню безопасности на 92 месте, по качеству образования на 35 месте, и уровню свободы граждан – на 89 месте среди стран мира. Вышеприведенные статистические данные позволяют сделать вывод о том, что уровень жизни в России довольно низкий и не соответствует мировым стандартам [1].

Сегодня в России значительная часть населения находится на границе бедности или близка к «социальному дну». Расслоение общества очень ярко выражено, т.к. разница в доходах бедных и богатых составляет десятки, сотни и тысячи раз. Мало того этот процесс имеет динамический характер: бедные становятся беднее, а богатые богаче. Главным фактором, который определяет высокий уровень бедности в России, является низкий уровень заработной платы.

Для поддержания жизни в низких социальных слоях государство вводит различные социальные выплаты и социальные пособия. Законодательством РФ установлен прожиточный

минимум, который составляет в среднем на душу населения 9670 рублей, для трудоспособного населения – 10 320 рублей, для пенсионеров – 7 955 рублей, для детей – 9 880 рублей. Представленная цифра сопоставима с платой за коммунальные услуги. Исходя из данных Росстата, примерно четверть россиян зарабатывают чуть больше прожиточного минимума. Эта часть населения легко может опуститься ниже уровня бедности даже при небольшом росте цен или снижении уровня доходов. Подводя итог, можно сказать, что многие слои населения вплотную подошли к черте бедности, а также в России минимальный размер оплаты труда не соответствует прожиточному минимуму. Сегодня даже средняя заработная плата не позволяет вести нормальный образ жизни, что пагубно сказывается и на экономических процессах, и на демографической ситуации в целом [2].

На уровень жизни россиян влияют следующие факторы:

1. Инфляционные процессы. Катализатором сложившейся ситуации стала растущая инфляция. Она привела к падению доходов. Если в январе 2015 года рост цен перешагнул рекордную отметку 1998 года (3,9%), то к концу 2015 цены возросли на 20%.

2. Уровень зарплаты не меняется. Еще одним неблагоприятным явлением является снижение роста номинальных зарплат (согласно официальной статистике на 6%). Это может спровоцировать задержки выплат во всех регионах России, что еще более понизит планку средней заработной платы.

3. Уровень бизнеса оставляет желать лучшего. Не остались в стороне от кризиса и представители малого и среднего бизнеса. Государственных мер, направленных на их поддержание, недостаточно.

4. Индексация не покрывает инфляцию. Пенсии, социальные выплаты и заработные платы индексируются по условному проценту инфляции, который практически в два раза ниже реального. Правительством России принято решение индексировать в 2016 году выплаты из бюджета на 7%, хотя уже сейчас необходима индексация в 11,2%.

5. Растет уровень безработицы (согласно Федеральной службе статистики равен 5,9%) [3].

Отсутствие нормальных экономических условий жизнедеятельности, значительной части населения страны, снижает качество человеческого капитала. Обесценивание труда понижает экономическую ответственность работника за выполненный труд, негативно влияет на производительность общественного труда. Все вышеперечисленное воздействует на экономическое развитие России и мешает созданию институтов социального государства. Усиление неравномерности в распределении собственности, доходов, прав и благ мешают росту внутреннего рынка России, а также и образованию промежуточного класса.

Здоровый рост экономики не подверженный изменениям, колебаниям не может базироваться только на состоятельном и роскошном населении в условиях массовой бедности. Как раз бедность определяет недоступность источников развития для большей составной части населения страны: высококачественным услугам здравоохранения и образования, высокооплачиваемой работе, возможности благополучной социализации молодежи и детей [4].

Государство ведет борьбу с бедностью, назначая различные социальные пособия и выплаты малоимущим, поощряя трудовую деятельность, укрепляя законодательство о социальной защите и т.д. Однако бедность по-прежнему остается важной проблемой и в России, и во всем мире. Перечень вышеприведенных основных проблем, мешающих развитию российской экономики и росту благосостояния российских граждан, позволяет сделать вывод о неудовлетворенном состоянии российского государства.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. <http://bs-life.ru/finansy/16/uroven-zizny2012.html>
2. <http://urfo.org/ekb/552403.html>
3. <http://krizisrussia.ru/novosti/uroven-zhizni-v-rossii-v-2016-statistika-i-prognozy.html>
4. Чепурин М.Н., Киселева Е.А. Учебник: «Курс экономической теории» Киров: "АСА", 2009.

832 с.

## ПРОИЗВОДСТВО ТОМАТОВ В ТЕПЛИЦАХ-ВЕГИТАРИЯХ

Хуан Фучжун

Научный руководите Мальцев Н.В., д.э.н., профессор  
Уральский государственный горный университет

Проблемы импортозамещения овощей в России требуют поиска новых эффективных технологий производства. По нашему мнению может быть интересен опыт китайских овощеводов в производстве дешёвых и качественных овощей. Наша задача – обосновать эффективность инвестиций в теплицу-вегитарий.

Промышленные теплицы в Китае, или как их называют, вегетарии представляют собой большие комплексы, построенные по особенной технологии. Традиционная китайская теплица представляет собой половину арочной конструкции, которая примыкает одной стороной к стене здания. Для строительства стен используется кирпич или глина, что выгодно и экономично. Стена является дополнительным источником отопления конструкции. Собрать китайскую теплицу вполне можно в любом хозяйстве. При этом все элементы конструкции и покрытия придется заказывать в Китае. Цена парника, который будет снабжен всем перечисленным выше, будет составлять около 100-120 долларов за кв.м.

В отличие от российских теплиц, которые зачастую покрываются поликарбонатом, китайские парники покрыты особенной пленкой бело-голубого цвета, что дает следующие преимущества: яркая освещенность; значительная экономия дорогой электроэнергии; значительная экономия тепла за счет расположения в южном направлении; прочность и высокое качество; долгий процесс эксплуатации; пленка не рвется и не растягивается, задерживает вредные для растений излучения; срок службы пленки составит 3 года.

Отопление в теплицах газовое или угольное. Любая промышленная теплица оснащена системой капельного орошения. Кроме того, для получения хороших урожаев китайцы активно используют удобрения. Вид и количество удобрений подбираются индивидуально.

Переход российского предприятия на технологию отапливаемых теплиц-вегитариев позволит значительно повысить экономическую эффективность производства и реализации томатов. По нашим расчетам возможен эффективный рост в развитии практически всех культур, выращиваемых в таких теплицах. Неуклонно будет расти балансовая прибыль хозяйства

Предварительные расчеты показывают, что реализация проекта позволит установить более низкие отпускные цены на продукцию за счет более низкой ее себестоимости и иметь значительные преимущества в конкурентоспособности производства.

Предприятие может практиковать наступательную стратегию развития.

Во-первых, будет увеличена заготовка томатов – в 4-5 раз.

Во-вторых, предприятие сохранит прямые связи с населением, чем снизит некоторые риски при проблемах во взаимоотношениях при реализации продукции в перерабатывающие организации.

По нашим расчетам потребность в инвестициях в нашем конкретном случае, для реализации проекта составит 1 млн. 980 тыс. руб. Реализация потенциальных возможностей хозяйства и их развитие в большей степени зависит от наличия средств на строительство теплицы и приобретения оборудования. Собственных средств у нашего предприятия недостаточно. По нашим расчетам необходимы субсидии в размере 1 млн 100 тыс. руб. При этом чистая прибыль на год полного освоения проекта составит более 2,5 млн. руб.

Указанные в проекте мероприятия могут позволить улучшить материально-техническую базу хозяйства, создадут основу для дальнейшего повышения эффективности производства: выручка от реализации продукции возрастет в 3, прибыль – в 11 раза, рентабельность производства составит 79 % .

Срок окупаемости единовременных затрат определяется как отношение единовременных затрат (капитальных вложений) к экономическому эффекту. При

нормативном сроке окупаемости не более 4-х лет для аналогичных проектов по нашим расчетам он составил 1,3 года, поэтому мы вправе считать, что проект может быть принят к субсидированию и реализации.

УДК 339

## УПРАВЛЕНИЕ АКТИВАМИ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Цыбина К. Д.

Научный руководитель: Шатковская Е. Г. д.э.н., доц.  
Уральский государственный горный университет

Первостепенно, операции кредитования в банках являются главным видом банковских продуктов, приносящих доход. Исходя из этого, устойчивость кредитных организаций оценивают в соответствии с качеством активов. Именно поэтому политику управления активами можно сравнить с политикой управления кредитным портфелем. Все существующие кредитные организации должны разрабатывать собственную кредитную политику, от которой будут непосредственно зависеть особенности кредитного портфеля.

Политика управления активами - определяет преимущественные вложения в доходные банковские продукты, а также условия на которых происходят эффективные вложения.

Активы банка содержат: кассовую наличность, ссуды, инвестиции, ценные бумаги, недвижимость и другие.

Возникновение банковской прибыли содержится: в доходах банковских операций, процентах и дивидендах от покупки ценных бумаг.

Основная задача политики управления активами:

1. Проявление солидности банка, уверенность клиентов в завтрашнем дне.
2. Оснащать банк необходимой прибылью.

В работе проведен анализ финансовой политики кредитной организации АО «ГАЗПРОМБАНК» реализуемой в оценке качества активов за 2013 год (табл.1)

Таблица 1- Балльная и весовая оценка качества активов кредитной организации АО «ГАЗПРОМБАНК» за 2013 год.

Наименование показателя	Ед. изм.	Исх. значение	Балл	Вес показателя	Вес группы
1-я группа – Обязательные экономические нормативы, установленные регулятором (Г1БА)					3
Максимальный размер риска на одного заемщика (БА1.1)	%	17,8	1	3	
Максимальный размер крупных кредитных рисков (БА1.2)	%	414,76	1	3	
Максимальный размер кредитов, банковских гарантий и поручительств, предоставленных банком своим участникам (БА1.3)	%	4,8	1	2	
Совокупная величина риска по инсайдерам банка (БА1.4)	%	0,4	1	2	
Г1БА= 1					
2-я группа – Оценочные показатели, установленные регулятором (Г2БА)					2
Показатель качества ссуд (БА2.1)	%	2,8	1	3	
Показатель доли просроченных ссуд (БА2.3)	%	2,2	1	2	
Показатель концентрации крупных	%	14,76	2	3	

кредитных рисков (БА2.5)					
Показатель концентрации кредитных рисков на акционеров (участников) (БА2.6)	%	4,8	1	3	
Показатель концентрации кредитных рисков на инсайдеров (БА2.7)	%	0,34	1	2	
Г2БА = 1,2					
3-я группа – Внутренние показатели, установленные кредитной организацией (ГЗБА)					3
Доля кредитов физическим лицам в их общем объеме (БА3.1)	%	2,3	1	2	
Доля чистого кредитного портфеля в активах (БА3.2)	%	0,73	2	3	
Удельный вес проблемной задолженности в совокупном кредитном портфеле (БА3.3)	%	2,77	2	3	
ГЗБА = 1,7					
БА = 1,3					

Источник: рассчитано по [1;2;5]

Группа 1: «Максимальный размер риска на одного заемщика», «Максимальный размер крупных заемных рисков», «Максимальный размер кредитов, банковских гарантий и поручительств, предоставленных банком своим участникам», «Совокупная величина риска по инсайдерам банка» которые соответствуют фактическим значениям обязательных нормативов Н6, Н7, Н9.1 и Н10,1[3]

Группа 2: «Показатель качества ссуд», «Показатель доли просроченных ссуд», «Показатель концентрации крупных кредитных рисков», «Показатель концентрации кредитных рисков на акционеров (участников)», «Показатель концентрации кредитных рисков на инсайдеров» которые соответствуют фактическим значениям оценочных показателей ПА1, ПА2 и ПА3, ПА4, ПА5, ПА6, ПА7.[4]

Группа 3: - «Доля кредитов физическим лицам в их общем объеме» определяется на основе консолидированной финансовой отчетности анализируемого банка по международным стандартам финансовой отчетности АО «ГАЗПРОМБАНК»;- «Доля чистого кредитного портфеля в активах» определяется на основании данных Бухгалтерского баланса в составе годовой отчетности АО «ГАЗПРОМБАНК»;- «Удельный вес проблемной задолженности в совокупном кредитном портфеле» определяется на основе консолидированной финансовой отчетности АО «ГАЗПРОМБАНК»;

Итоговое значение по анализу политики управления активами АО «ГАЗПРОМБАНК» рассчитывается по среднее взвешенным значения обобщенных показателей Г1БА, Г2БА и ГЗБА, рассчитанное по следующей формуле:

$$БА = \frac{\sum_{i=1}^3 (балл_i \cdot вес_i)}{\sum_{i=1}^3 вес_i} \quad [5]$$

Проведенный анализ свидетельствует, что финансовая политика кредитной организации АО «ГАЗПРОМБАНК» по активам за 2013 год сосредоточила свое внимание на внутренних показателях, установленных кредитной организацией для улучшения прежних результатов.

#### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. <http://www.gazprombank.ru>
2. <http://www.banki.ru>
3. Об обязательных нормативах банков: инструкция Банка России от 3 дек. 2012 г. № 139-И (ред. от 30 мая 2014 г.)
4. Об оценке экономического положения банков : указание Банка России от 30 апр. 2008 г. № 2005-У (ред. от 11 июня 2014 г.).
5. Шатковская Е.Г. Финансовая политика кредитной организации: теория и методология: научная монография / Е.Г. Шатковская; Мин-во обр. и науки РФ, Урал. Гос. Горный ун-т. – Екатеринбург: Изд-во УГГУ, 2014. – 210 с.

## ОЦЕНКА УРОВНЯ БЕЗРАБОТИЦЫ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Сара Д.С.

Научный руководитель Михайлюк О.Н. д-р экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

Сегодня безработица является одной из главных социально-экономических проблем России. Безработица – это социально-экономическое явление, при котором часть рабочей силы не занята в процессе производства благ. Безработица обозначает превышение предложения рабочей силы над спросом на нее.

Безработными признаются трудоспособные граждане, которые:

- Не имеют работы, заработка;
- Зарегистрированы в центре занятости с целью поиска работы;
- Ищут работу и готовы приступить к ней в любой момент.

Безработица включает четыре основные категории рабочей силы:

- Потерявшие работу в связи с увольнением;
- Добровольно оставившие работу;
- Пришедшие на рынок труда после длительного перерыва;
- Впервые пришедшие на рынок труда [1].

Проблема безработицы в России является весьма актуальной, т.к. уровень безработицы является одним из основных показателей, который отражает общее состояние экономики.



Рисунок 1 – Уровень безработицы

Обратимся к статистическим исследованиям (Рисунок 1). С 2005 г. по 2008 уровень безработицы изменялся незначительно. Отмечаем, что пик безработицы был в 2009 году, в связи с мировым экономическим кризисом, который начался в 2008 году. Согласно данным Росстата, уровень безработицы за последние 10 лет колебался в пределах от 5,3% в 2014 году до 8,2% в кризисном 2009 году, в целом изменяясь в сторону уменьшения [2].

За период 2008-2009 и 2014-2015 года, темпы роста безработицы пошли на спад из-за падения цен на нефть и чрезмерного кредитования отечественных компаний за рубежом. К

сожалению, в наше время уровень безработицы остается прежним, несмотря на попытки правительства снизить этот показатель, путем создания новых рабочих мест.

Если анализировать ситуацию с безработицей по регионам, то наихудшая ситуация наблюдается в республике Ингушетия, уровень безработицы в этом регионе равен 29,9%. В других Северо-Кавказских республиках, а также Калмыкии, Забайкальском крае, Севастополе, республике Тыва и в Ненецком АО уровень безработицы превышал 10%.

Уровень безработицы в пределах 3% отмечается только в Москве и Санкт-Петербурге. Именно в Центральной части России, уровень безработицы либо не превышает, либо превышает незначительно средний по стране показатель в 5,8%. На значительной части территории России безработица достигает 6-8 % от количества экономически активного населения, среднее значение 7% [3].

Одной из причин регионального дисбаланса в уровне безработицы является и экономическая специализация регионов. В связи с политикой деиндустриализации, которую проводили в России с начала 1990-х годов, и ухудшением положения сельского хозяйства, наихудшая ситуация в сфере занятости наблюдается в регионах, которые специализируются на сельском хозяйстве и обрабатывающем производстве с одновременной невысокой долей сферы услуг в структуре экономики [4].

Все выше обозначенное позволяет сделать вывод о том, что безработица в 2014-2015 году растет больше за счет скрытой безработицы, в отличие от безработицы во время кризиса 2008-2009 года. В условиях дефицита бюджета и системных проблем, вызванных самой моделью развития, создание новых рабочих мест крайне проблематично.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. <http://www.economicwind.ru/>
2. <http://trudobzor.ru/>
3. <http://rusrand.ru/>
4. Чепурин М.Н., Киселева Е.А. Учебник: «Курс экономической теории» Киров: "АСА", 2009. 832 с.

УДК 336. 71

## ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ СЕГОДНЯ

Зянкина Т.А.

Научный руководитель Михайлюк О.Н. д-р экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

В настоящее время наличие собственности выступает как гарант экономической безопасности граждан и, такая мечта все чаще становится не сбыточной, из-за падения уровня жизни, снижающихся доходов в виде уровня заработной платы и самое важное из-за нестабильности валюты.

Целевой кредит можно брать на срок до 5 лет (срок погашения целевого кредита может быть и больше — до 10 лет, но это скорее исключение из правила). Банку обязательно надо сообщить цель: приобретение автомашины (автокредит), приобретение мебели, ремонт квартиры, развитие собственного бизнеса и т. п. Целевой кредит предназначен в основном для поддержания текущего капитала, но его можно использовать также для инвестиций в резервный (например, для получения ренты с купленной в кредит квартиры) или инвестиционный капитал (если цель - вложение в образование).

Если же определенной цели нет, а деньги нужны, то можно взять потребительский кредит. Срок погашения такого кредита обычно до 5 лет. А источник его погашения, как правило, ваш текущий капитал.

Ипотечный кредит — это третий вид кредита. Особенность его состоит в том, что он выдается под залог объекта, который приобретается. Это может быть земельный участок, дом, квартира, то есть недвижимое имущество. Срок его существенно отличается от других: ипотеку можно брать на срок до 30 лет. За рубежом ипотека — это всегда залог земли и находящейся на ней недвижимости. В России свое понимание ипотеки: это может быть кредит только под залог недвижимости, но не земли [3].

В древней Греции греки ставили столб на границе земельного участка с надписью, что этот участок обеспечивает долг заемщика. Это и была ипотека, в переводе с древнегреческого — «подпорка». В строгом смысле она означает залог банку недвижимого имущества для получения кредита и служит в качестве гарантии возврата кредита. Но часто «ипотека» и «ипотечный кредит» употребляются как синонимы. Ипотека — самый распространенный способ приобретения недвижимости [5].

Безусловно, резкое повышение ставки по ипотеке на фоне скачков курса доллара и евро в конце 2015 года многих заставило отложить покупку нового жилья (15-20% годовых – не самые привлекательные цифры).

Однако при всём удобстве условий кредитования далеко не все потенциальные заемщики действительно способны выплачивать кредит. Мы считаем, что в условиях экономической нестабильности людям необходимо более взвешенно подходить к оформлению кредита.

Проводя оценку жилищного рынка, специалисты советуют всем, кто сомневается в выгодности приобретения квартиры в ипотеку, обратить внимание на следующие тенденции, представленные на рисунке. Как же грамотно взять ипотечный кредит? Мы присоединяемся к тем специалистам, кто считает, что выполнение следующих советов поможет избежать всевозможных последствий [4].

Прежде, чем влезть в «долговую яму» Вам следует учесть все плюсы и минусы, оценить своё финансовое положение и его стабильность и только после этого можно подавать заявку на получение ипотеки. В случае её одобрения, Вы станете обладателем своей собственной квартиры.

1. Проценты начисляются на долг, в связи с этим рекомендуется при первой же возникшей возможности досрочного погашения основного долга, делайте без раздумий. Чтобы досрочно погасить весь долг или его часть, необходимо прийти в отделение банковской организации, где была выдана ипотека, и подать заявление с соответствующей просьбой.

2. Почему следует брать кредит в рублях? Курс национальной валюты крайне нестабилен, он то падает, то поднимается относительно доллара и евро. И если сегодня Вы берёте квартиру за 10 тысяч долларов (курс 1\$ равен 79-ти рублям), то, есть вероятность, что завтра придётся заплатить гораздо больше, если курс подскочит.

3. Какую недвижимость приобретать? Лучший вариант – приобретение той недвижимости, которая пользуется спросом. Зачем это нужно? Чтобы при возникновении проблем с погашением долга можно было в максимально сжатые сроки продать квартиру и за счёт вырученных средств погасить долг перед банком [2].

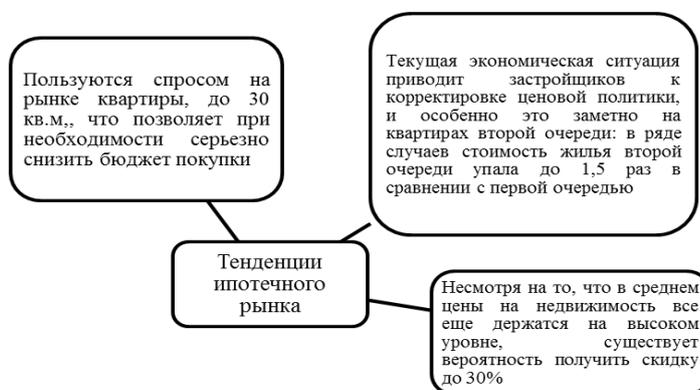


Рисунок - Тенденции ипотечного рынка

Таким образом, откладывать получение ипотечного кредита в ожидании снижения ставок и цен на жилье довольно рискованно. Рост цен на жилье обгоняет и рост зарплат, и любые ставки по банковским депозитам, так что копить деньги практически бессмысленно – их покупательная способность будет неумолимо снижаться. В то же время квартиры, купленные на заре российской ипотеки в 2004 – 2005 годах под действовавшие тогда высокие проценты, уже подорожали настолько, что значительно перекрыли плату за кредит. С учетом вышесказанного можно сказать, что ипотечное кредитование сегодня является выгодным.

### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Федеральный закон от 16.07.1998 N 102-ФЗ (ред. от 05.10.2015) "Об ипотеке (залоге недвижимости)"
2. Арт Ян. Ипотека. Руководство к действию/отдельное издание. АСТ. 2013 г. – С. 302
3. Всё Про Ипотеку.ru [электронный ресурс] <http://www.vseproipoteku.ru/analytics/967.html>
4. Елена Иванова Как сэкономить на погашении жилищного кредита Московский комсомолец. 2016 №7.- С.5-7.
5. Проскуракова Н.А. Ипотека в Российской империи/ учебное пособие. Издательский Дом ВШЭ. 2014 г. – 552 с.

УДК 336.71

### ИНСТРУМЕНТЫ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Кутарева Ю.И.

Научный руководитель Михайлюк О.Н., д-р экон наук, доцент, Шатковская Е.Г., д-р экон наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

Денежно-кредитная политика представляет собой часть государственной экономической политики, направленной на повышение благосостояния российских граждан. Высшая цель государственной денежно-кредитной политики – это обеспечить стабильность цен и снизить инфляцию [2,С.34]. Для достижения этой цели необходим комплекс процессов в рамках денежно-кредитной политики, но они осуществляются довольно медленно, эти процессы не являются быстрыми реакциями на изменение экономической ситуации в стране [6,С.48]. Поэтому необходимо использовать инструменты денежно-кредитной политики, которые представлены на рисунке.



Рисунок – Инструменты денежно-кредитного регулирования

Определение уровня обязательных резервов – это доля (в %) обязательств коммерческих банков, которые в обязательном порядке хранятся в центральном банке

[4,С.193]. Изменение нормативов резервных требований коммерческих банков используются на современном этапе развития общества, как наиболее «грубый» инструмент денежно-кредитной сферы, поскольку даже небольшое изменение резервных ставок оказывает сильное воздействие на уровень ликвидности коммерческих банков. Чтобы не усилить функционирования банков, не усложнять им управление своей ликвидностью, Центральные банки развитых стран существенно снизили размеры резервных требований и стали редко прибегать к изменению резервных ставок. Резервные требования устанавливаются в целях ограничения кредитных возможностей банков и недопущения неограниченного роста денежной массы в обращении. На данное время центральным банком установлен норматив обязательных резервов по всем категориям обязательств кредитных организаций на уровне – 4,25% [7]. Кредитным организациям, удовлетворяющим определенным установленным требованиям, может быть предоставлено право усреднения обязательных резервов в пределах коэффициента усреднения (равного 0,8). Что позволит кредитным организациям более гибко управлять собственной ликвидностью, используя при необходимости обязательные резервы.

Самым важным инструментом денежно-кредитного регулирования является определение ставки рефинансирования – % в годовом исчислении, который берут центральные банки или другие государственные органы, отвечающие за кредитно-денежную политику [4,С.27]. Ее изменение является значимым показателем изменений в сфере денежно-кредитного регулирования. Уменьшение ее делает для коммерческих банков займы более дешевыми. При получении кредита коммерческими банками увеличиваются резервы коммерческих банков, вызывая мультипликационное увеличение количества денег в обращении. Основным сдерживающим моментом для банков является, безусловно, достаточно высокая ставка привлечения средств регулятора рынка, на сегодняшний день ставка рефинансирования составляет 8,25% [7]. К рефинансированию Центрального банка банки прибегают лишь в исключительных случаях недостатка ликвидности.

Обратимся к валютным интервенциям. Это действие центрального банка страны на валютном рынке, направленное на поддержание или ослабление национальной валюты, в ходе которого одновременно или в ограниченный период времени производится покупка или продажа большого объема валюты [1]. Задача валютной интервенции заключается в поддержании курса валюты в интересах государства. Кроме кардинальных согласованных изменений курсов валют, валютные интервенции могут использоваться для контроля за изменчивостью курса, снижения скорости его изменения, поддержания ликвидности валютного рынка, противодействия или способствования ввозу или вывозу капитала, а также для накопления резервов Центрального банка в определенной валюте. Как правило, Центральные банки заранее и публично заявляют о своих планах проведения валютных интервенций [3,С.94].

Еще один инструмент: депозитные операции. Это такие операции банков по привлечению денежных средств юридических и физических лиц во вклады либо на определенный срок, либо до востребования. Депозитные операции проводятся Банком России с российскими кредитными организациями в валюте Российской Федерации. При принятии решения о проведении депозитной операции по фиксированной процентной ставке Банк России публикует официальное сообщение в Вестнике Банка России, в котором указываются перечень уполномоченных учреждений Банка России тех регионов, банки которых принимают участие в депозитной операции, даты перечисления и возврата средств с уплатой процентов, минимальная сумма депозита, фиксированная процентная ставка.

Еще один вид - операции на открытом рынке, действия Центрального банка по купле-продаже правительственных ценных бумаг на вторичном рынке. Покупки на открытом рынке оплачиваются Центральным банком увеличением резервного счета банка продавца. Суммарные денежные резервы банковской системы увеличиваются, что, в свою очередь, приводит к росту денежной массы. Продажи Центральным банком бумаг открытого рынка приведут к обратному эффекту: суммарные резервы банков уменьшаются, и уменьшается при прочих равных условиях денежная масса. Поскольку Центральный банк является крупным дилером открытого рынка, постольку увеличение объема операций по купле-продаже приведет к изменению цены и доходности бумаг.

Прямые количественные ограничения - установление лимитов на рефинансирование кредитных организаций и проведение кредитными организациями отдельных банковских операций [5,С.328]. Банк России вправе применять прямые количественные ограничения, в равной степени, касающиеся всех кредитных организаций, в исключительных случаях в целях проведения единой государственной денежно-кредитной политики только после консультаций с Правительством Российской Федерации. Денежно-кредитная политика, проводимая Банком России, обусловлена спецификой экономики переходного периода, сохранением экспортно-сырьевой ориентации экономики, структурными диспропорциями в развитии социально-экономических процессов, низкой конкурентоспособностью ряда товаров, достаточно сильным влиянием непредсказуемых внешних факторов. В этих условиях в настоящее время, воздействие денежно-кредитной политики на экономический рост обеспечивалось в основном поддержанием низкого валютного курса, развитием банковского сектора в направлении его влияния на производство и обращение, снижением инфляции.

### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Федеральный закон от 10.07.2002 / № 86-ФЗ (ред. от 05.10.2015) "О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)".
2. Артемов Н.М., Арзуманова Л.Л. Денежно-кредитная политика как составная часть финансовой политики государства //М.: Проспект., 2014 г. – 72 с.
3. Крымова И.П., Дядичко С.П., Зуева М.О., Организация деятельности Центрального банка // Оренбург.: ОГУ., 2013 г.- 294 с.
4. Лаврушин О.И. Деньги. Кредит. Банки // М.: Кнорус., 2011 г. – 386 с.
5. Тавасиев А.М. Банковское дело. Финансовая экономика // М.: Юрайт., 2013 г. - 663 с.
6. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2016 г. и период 2017 и 2018 гг. // Выпуск № 108 (1704) - ноябрь 2015 г.- 70 с.
7. Официальный сайт Центрально банка РФ. [Электронный ресурс] // <http://www.cbr.ru>.

УДК 336.71

### РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ АНАЛИЗ ПРОЦЕНТНЫХ СТАВОК, УСТАНОВЛИВАЕМЫХ ЦЕНТРАЛЬНЫМ БАНКОМ

Пашкова Я. А.

Научный руководитель Михайлюк О.Н., д.э.н, доцент, Шатковская Е.Г., д.э.н., доцент  
Уральский государственный горный университет

Ссудный процент является не только индикатором, но и катализатором экономического роста или спада. Рост ссудного процента, через снижение инвестиционной активности, усиливает негативные явления в экономике и при достижении своего максимума приводит к экономическому кризису.

Если обратится к авторитетному источнику, кредит - это экономические отношения между экономическими партнерами по предоставлению денег или товаров в долг на условиях срочности, возвратности, платности [7].

Ссудный процент - это установленная цена кредита, или, иными словами, плата, которую заемщик денежных средств обязан отдать кредитору за его прямое использование. Заранее определяют период времени, когда заемщик средств может использовать кредитом. Его величина выражается процентной ставкой за год [3].

Для кредитора, отказывающегося от текущего потребления материальных благ, цель сделки состоит в получении дохода на ссуженную стоимость; предприниматель привлекает заемные средства также с целью развития бизнеса, повышения эффективности производства, в том числе увеличения прибыли, из которой он должен уплатить проценты. Его возникновение

обусловлено наличием товарно-денежных отношений, которые, в свою очередь, базируются на развитии отношений собственности [2].

Процентная ставка рефинансирования (учетная ставка) - ставка процента при предоставлении Центральным банком кредитов коммерческим банкам. Чем выше учетная ставка центрального банка, тем более высокий процент взимают коммерческие банки за предоставляемый ими кредит, и наоборот, она была введена 1 января 1992 года. До 1 января 2016 года ставка рефинансирования не имела значения как индикатор денежно-кредитной политики, и носила справочный характер.

Ещё один вид это ключевая ставка - процентная ставка по основным операциям Банка России по регулированию ликвидности банковского сектора. Является основным индикатором денежно-кредитной политики, она была введена Банком России 13 сентября 2013 года [4].

Ключевая процентная ставка, или основная процентная ставка, – это ставка по кредитам и депозитам, определяемая Центральным банком каждой страны на определённый период времени. Она играет важную роль при установлении процентных ставок коммерческих учреждений в стране, а также она оказывает прямое влияние на уровень инфляции и на котировки на рынке Форекс. Повышение Центральным банком ключевой процентной ставки, ведёт за собой, как правило, подорожание национальной валюты и снижение инфляции. Важнейшим показателем учётной политики главного регулятора любой страны является процентная ставка Центрального банка страны в национальной валюте. Процентные ставки – это размер процентов в годовом исчислении, которые подлежат уплате Центробанку за предоставленный банкам кредит. На рынке Форекс сведения об изменениях процентной ставки играют первостепенную роль.

Процентная ставка, по которой Центробанк России кредитовал коммерческие банки до 13 сентября 2013 года, была ставка рефинансирования (или учётная ставка). Основные сферы применения ставки рефинансирования представлены на рисунке.

Третья функция не является прямым назначением ставки рефинансирования, а используется на практике как индикативный показатель, установленный главным регулятором (ЦБ РФ) исходя из текущей экономической ситуации, анализа рынков и уровня инфляции.

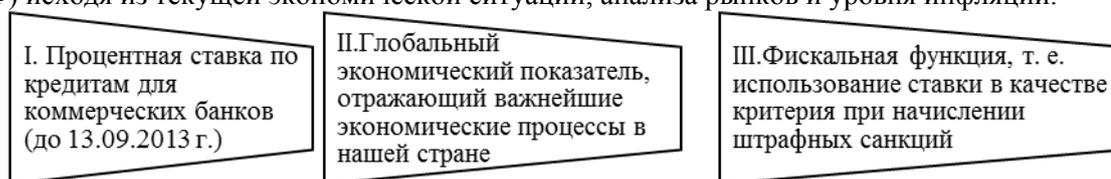


Рисунок – Основные сферы применения ставки рефинансирования

С 13 сентября 2013 года, совет директоров Банка России принял решение о совершенствовании инструментов денежно-кредитной политики. Центральный банк изменил роль ставки рефинансирования и установил новый ведущий показатель учётной политики — ключевую ставку. Из всех действующих процентных ставок в качестве ключевой (основной) ЦБ выбрал ставку по аукционам РЕПО (вид сделки, при которой ценные бумаги продаются и одновременно заключается соглашение об их обратном выкупе по заранее оговорённой цене) сроком на 7 дней.

Процент ставки рефинансирования уже давно превышает реальный процент инфляции и используется, в основном, для начисления штрафов и процентов на денежные депозиты. Высокий процент ставки рефинансирования (8,25%) формирует негативное влияние и на иностранных инвесторов, поэтому переход на ставки РЕПО, как основной инструмент кредитно-денежной политики страны вполне логичен.

Таким образом, начиная с 14 сентября 2013 года, ставка рефинансирования была зафиксирована на отметке 8,25%, а область её использования практически осталась единственной – выполнение фискальной функции. С 2013 года ключевая ставка является основным индикатором направленности денежно-кредитной политики Центрального банка России и ведущей процентной ставкой по кредитам, выдаваемым коммерческим банкам.

Следует отметить, что целью введения ключевой ставки Центробанком было повышение прозрачности денежно-кредитной политики и обеспечение ценовой стабильности в

нашей стране. В настоящее время регулятор скорректировал саму ставку рефинансирования до уровня ключевой ставки, однако до указанной даты ставка рефинансирования имела второстепенное значение [5].

При снижении процентной ставки повышается деловая активность и увеличивается инфляция. Повышение процентной ставки приводит к снижению деловой активности, снижению инфляции и удорожанию национальной валюты [1].

Процентные ставки играют важную роль в определении цен валют. Поскольку текущие процентные ставки устанавливаются центральными банками, последние являются наиболее влиятельными игроками, чьи решения диктуют поток инвестиций к определенной стране. Поскольку валюта является представлением экономики страны, различия в процентных ставках влияют на относительную ценность одной валюты по сравнению с другой. Изменения в процентных ставках центральных банков, как правило, вызывают движения, а иногда даже высокую волатильность, на рынке Forex [6].

Подводя итог, можно сказать что роль ставки рефинансирования была изменена и установлен новый ведущий показатель учётной политики - ключевая ставка. Из всех действующих процентных ставок в качестве ключевой (основной) Центробанк выбрал ставку по аукционам РЕПО сроком на 7 дней. Ставка рефинансирования была зафиксирована на отметке 8,25%, а область её использования практически осталась единственной – выполнение фискальной функции.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Арзуманова, Л. Л. Банковское право Российской Федерации: учебное пособие / отв. ред. Е. Ю. Грачева. М., 2013 - 399 с.
2. Деньги, кредит, банки: учеб.- метод. комплекс для студентов эк. специальностей / 2- е изд. испр. и доп.; Сост.: Б.Н. Желиба. И.Н. Кохнович. – Мн.: Изд- во МИУ, 2007. 260 с.
3. Информационный журнал в мире финансов и инвестиций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://investtop.ru/chto-takoe-ssudnyiy-protsent-eto.html>
4. Лаврушин О.Н. Банковское дело: современная система кредитования: уч. пос./ О.И. Лаврушин, О.Н.Афанасьева, С.Л.Корнеенко; под ред. О.И. Лаврушина. – 4-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2008. – 264 с.
5. О повышении ключевой ставки в 2014 году и будущем ставки рефинансирования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://finansiko.ru/klyuchevaya\\_stavka\\_i\\_stavka\\_refinansirovaniya/](http://finansiko.ru/klyuchevaya_stavka_i_stavka_refinansirovaniya/)
6. Процентная ставка центрального банка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://wmpart.com/fundamentalnui-analiz/59-procentnaja-stavka-centralnogo-banka.html>
7. Шваков Е.Е. "Деньги, кредит, банки" (учебное пособие) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://e-lib.gasu.ru/eposobia/shvakov/>

УДК 336. 71

## ПРОГНОЗНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ КЛЮЧЕВОЙ СТАВКИ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Смирнова И.О.

Научный руководитель Михайлюк О.Н. д-р экон. наук, доцент, Шатковская Е.Г., д-р экон наук,  
доцент

Уральский государственный горный университет

В мировой практике под ключевой ставкой в экономике понимается определенный процент, под который Центральный банк страны оказывает поддержку негосударственным финансовым учреждениям – фондам, кредитным организациям и банкам. Показатель ключевой ставки выражается в процентном отношении, процент ключевой ставки начисляется на сумму кредита, который государственный банк предоставляет прочим коммерческим учреждениям.

В России до 2013 года ставка рефинансирования использовалась как процентная ставка, под которую Банк России выдавал кредиты коммерческим банкам. Однако укрепление рубля на фоне высокой цены на сырье в мире упрочило позиции Центрального банка, и позволило думать о возможности существенно удешевить кредиты для банков. Но снижение ставки рефинансирования означало бы не только удешевление кредитов, но и сокращение размера штрафов и пеней, предусмотренных за нарушение обязательств. В Гражданском кодексе РФ ответственность в виде неустойки определяется исходя из размера ставки рефинансирования. Меньше ставка - ниже пени и штрафы. В сентябре 2013 года в России появилась ключевая ставка ЦБ РФ, которая взяла на себя роль регулятора стоимости кредитов и депозитов, а ставка рефинансирования стала показателем, "имеющим второстепенное значение" [5].

Первоначально ключевая ставка была установлена на уровне 5,5% годовых. Что касается ставки рефинансирования, ее значение установилось на уровне 8,25%. До осени 2014 года обе ставки не отличались друг от друга, а ключевая ставка была ниже ставки рефинансирования. Однако в результате финансового кризиса и падения рубля осенью 2014 года Центральный банк поднял ключевую ставку до 9,5%, а в декабре - до 17% годовых. После этого ключевая ставка стала постепенно снижаться, и сегодня ее значение составляет 11% в год [5].

Ключевая ставка способна влиять на государственную экономику. Изменяя процент ставки, правительство страны может эффективно сдерживать инфляционные процессы. При повышении ключевой ставки начинают дорожать ресурсы коммерческих банков и кредитных организаций, наблюдается рост процентов по кредитам и депозитам. Высокие проценты на кредит означают, что для большей части населения страны кредитование станет недоступным. Реакция выражается и в существенном снижении покупательной способности населения, и потому давление на курс рубля понижается, и инфляционный рост цен замедляется.

При регрессионных процессах в экономике по причине промышленного спада Центробанк начинает поступать следующим образом: он снижает процент ключевой ставки. Кредиты вновь становятся доступными для физических и юридических лиц, начинается активная кредитная политика по поддержке определенных секторов экономики. Дефляция останавливается, и экономика в стране приходит в сбалансированное состояние.

Ключевая ставка – это важнейший показатель состояния экономики государства. Если процент ключевой ставки слишком низкий – можно сделать вывод о том, что курс национальной валюты стремительно падает, это чревато активизацией инфляционных процессов. Если значение ключевой ставки находится на довольно высоком уровне, то это означает, что в экономике страны существенно замедлились темпы развития различных экономических секторов, и в будущем можно ожидать активного роста курса национальной валюты.

В 2016 году показатель ключевой ставки составил 11% годовых. Это значение ключевой ставки было установлено третьего августа 2015 года на Совете директоров Банка РФ. Очередной Совет, проведенный в декабре 2015 года, решил временно оставить показатель без изменений. Такое решение оправданно при учете роста инфляционных рисков и замедлении экономического развития страны [5].

В последние месяцы 2015 года аналитиками было отмечено существенное замедление инфляционных процессов, в частности, выразившееся в снижении темпа роста потребительских цен – он упал с 15,6% до значения в 14,8%. И потому было принято решение снизить ключевую ставку со значения в 11,5 до 11%.

Благодаря снижению показателя ключевой ставки, удалось замедлить темпы прироста процентов по депозитам и кредитам, и таким образом усилить позиции рубля как национальной валюты. Необходимо отметить, что в данной ситуации продолжает сохраняться высокая долговая нагрузка для коммерческих банков и кредитных учреждений – они по-прежнему предъявляют строгие требования к будущим заемщикам и потому темпы кредитования остаются низкими.

Ведущие эксперты говорят о том, что первые месяцы 2016 года не принесут особенных перемен. Доходы населения станут по-прежнему увеличиваться слишком медленно, а получить кредит в подобных условиях окажется крайне сложно. И потому дальнейшее снижение или повышение ключевой ставки будет зависеть от того, насколько быстро отечественной

экономике удастся адаптироваться к постоянно происходящим внешнеэкономическим коллизиям [4].

Все вышеобозначенное позволяет сделать вывод о том, что сегодня руководство ЦБ РФ настроено более оптимистично, что инфляция в стране ко второй половине 2016 замедлится и это приведет к положительным изменениям в структуре спроса: покупаются товары и услуги, которые не требуют мобилизации крупных финансовых средств, на которые достаточно операционных доходов. Частично проблема решается активизацией спроса на кредиты: выплачивать высокие проценты психологически легче, зная, что приобретенный в кредит товар все равно быстро дорожает. И в этом смысле инфляция способствует росту производства [2].

### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Лаврушин О.Н. Деньги, кредит, банк –М.:КРОНУС, 2014.-560с.
2. Всероссийский экономический журнал [электронный ресурс] <http://econom.nsc.ru>
3. Международная информационная группа Интерфакс [электронный ресурс] <http://www.interfax.ru>
4. Новостной портал РБК [электронный ресурс] <http://ekb.rbc.ru>
5. Официальный сайт Центрального Банка РФ [электронный ресурс] <http://www.cbr.ru>

УДК 336. 71

## ОЦЕНКА ИНФЛЯЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РОССИИ

Шестакова Е.М.

Научный руководитель Михайлюк О.Н. д-р экон. наук, доцент, Шатковская Е.Г., д-р экон наук, доцент

Уральский государственный горный университет

Ведущие специалисты в области финансов обращают внимание на такой термин как инфляция. Под инфляцией понимается обесценивание национальной валюты.

Обычно уровень инфляции имеет важное значение для страны, и чем он ниже, тем лучше для населения. Рост уровня инфляции приводит к росту цен на продукты, потребительские товары и т.д. Рост цен ведет к понижению покупательской способности населения, снижению производства, дефицита товаров, вывода средств инвесторов и другим негативным явлениям. Этот показатель зависит от многих факторов, среди которых можно выделить следующие:

- внешняя конъюнктура рынка;
- денежная политика Центробанка;
- монополизация рынка;
- колебания валютного рынка и т.д. [4].

В 2015 году практически каждый россиянин ощутил на себе последствия экономического кризиса. Обвал рубля, западные санкции, падение стоимости нефти ворвались в жизнь простых граждан в виде чрезмерно высоких цен, снижения реальных доходов, безработицы и страха за будущее.

Рассмотрим различные точки зрения отечественных экономистов и прогнозы зарубежных экспертов касающихся ожидаемого индекса инфляции в 2016 году. Изучив оценки отечественных аналитиков, можно сделать вывод, что инфляция в 2016 году достигнет отметки в 8%, но не превысит ее. Подобные прогнозы дают и эксперты Росстата, а также Министерство экономики и развития. Специалисты этих ведомств уверены, что обесценивание валюты немного замедлит свой темп, благодаря чему инфляция составит не более 7-8%.

Однако официальные прогнозы далеко не всегда соответствуют реальности. По мнению Максима Орешкина (заместитель министра финансов РФ) сценарий развития событий не столь

оптимистичен. Он считает, что в 2016 году российская экономика будет выглядеть следующим образом:

- инфляция в 2016 году практически не изменит своих показателей прошлого года, закрепившись на уровне в 12%;
- темпы падения рубля снизятся вдвое, благодаря чему к концу года обесценивание российской валюты снизится до 6% или меньше.

При этом заместитель министра финансов РФ подчеркивает, что цифры в прогнозе носят диапазонный характер, и могут измениться как в большую, так и в меньшую сторону.

Обратимся к прогнозам западных экспертов. Аналитики западных стран смотрят на экономику России более реалистично, чем отечественные специалисты. По данным Международного валютного фонда, обесценивания валюты в 2016 году достигнет 10%. Этот показатель, а также множество других факторов, делают экономический рост страны невозможным, в связи с чем, инфляция в следующем году останется на прежнем уровне.

Авторитетное британское агентство Morgan Stanley опубликовало прогноз развития экономики России на 2016 год. В прогнозе отмечается, что экономику России на протяжении года будут сопровождать следующие факторы (Рисунок).

Следует подчеркнуть, что для составления прогноза эксперты взяли за основу нефтяные котировки по 55 долларов за баррель.

Кроме того, агентство Morgan Stanley считает, что негативные экономические сценарии в 2016 году будут наблюдаться не только в России, но и во всем мире. В среднем, уровень подъема мировой экономики упадет с запланированных 3,9% до 3,4% [2].



Рисунок – Факторы, влияющие на экономику России

Таким образом, согласно прогнозам подавляющего большинства авторитетных экспертов и организаций в 2016 процент инфляции в России окажется ниже 12%, которые, скорее всего, будут зафиксированы по результатам 2015 года. Это подтверждает суждения аналитиков, о том, что никакие серьезные экономические потрясения, такие как обвала рубля и уж тем более дефолт россиянам не грозят [1].

#### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Уровень инфляции в РФ [электронный ресурс]: [http://уровень-инфляции.рф/таблица\\_инфляции.aspx](http://уровень-инфляции.рф/таблица_инфляции.aspx)
2. Кризис 2015-2016 [электронный ресурс]: <http://www.krizis-2015.ru/uroven-inflyatsii-v-2016-godu-v-rossii-prognozy.html>
3. Хлопчик И.С. Инфляция и безработица/ научные монографии. М.:Лаборатория книги, 2012. – 106 с.
4. Черемсин В.Е. Причины и формы проявления инфляции в национальной экономике на современном этапе/ научная литература. М.:Лаборатория книги, 2012. – 97 с.

## РАЗВИТИЕ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Крылова П.П.

Научный руководитель Михайлюк О.Н., д.э.н, доцент, Шатковская Е.Г., д.э.н., доцент  
Уральский государственный горный университет

Развитие экономики во многом зависит от проводимой в государстве денежно-кредитной политики. Денежно – кредитная политика представляет собой комплекс мероприятий в области денежного обращения и кредита, направленных на регулирование экономического роста, сдерживание инфляции, обеспечение занятости и выравнивание платежного баланса. Основным преимуществом денежно – кредитной политики является: гибкость и политическая приемлемость, также она в наибольшей степени соответствует требованиям рыночного механизма [2].

Проведенное исследование реализации денежно-кредитной политики Российской Федерации в современных условиях позволило сформулировать следующие тезисы:

1. Сегодня в России рациональная денежно-кредитная политика призвана минимизировать инфляцию, способствовать устойчивому экономическому росту, поддерживать курсовые соглашения валютного курса на экономически обоснованном уровне, стимулируя развития ориентированных на экспорт и импортозамещающих производств, пополнять валютные резервы страны.

2. Роль Центрального банка в развитии и регулировании денежно-кредитной сферы и экономики России исключительно высока. Главными задачами, стоящими перед ним, являются создание устойчивой модели финансовой системы, поддержание покупательской способности национальной денежной единицы и стабильности кредитно-банковской системы страны.

3. ЦБ РФ обладает широким набором инструментов и методов воздействия на денежно-кредитную сферу. Основными из них являются дисконтная политика (изменение ставки рефинансирования), определение минимальных резервных требований, операции на открытом рынке и валютное регулирование. Так, в современных условиях наибольшее значение в государствах Западной Европы и США приобретают дисконтная политика и операции на открытом рынке, а установление минимальных резервных требований постепенно отступает на второй план. В России в посткризисный период возросла роль инструментов абсорбирования свободных денежных средств, установления минимальных резервных требований (изменение норм обязательных резервов).

4. Глобальный финансовый кризис показал, что, используя традиционные антикризисные меры, Центробанк не учел некоторых их недостатков. А именно, ЦБ не смог решить проблему дефицита ликвидности [1].

Можно с достаточной степенью уверенности утверждать, что разработка денежно-кредитной политики Банком России в большей степени нацелена на формирование благоприятного имиджа Банка (как органа денежно-кредитного управления) на международной арене. Данная разновидность политики ориентирована на восприятие осуществляемой денежно-кредитной политики международными инвестиционными фондами, банками, клубами и другими экономическими организациями. Оценка и ожидания российской общественности не являются приоритетными при разработке денежно-кредитной политики Банком России [3].

Таким образом, Центральный Банк не ориентируется на ожидания субъектов своего рынка, а потому проводит политику не до конца последовательную, не всегда соответствующую целям и часто несогласованную с настроениями экономической общественности.

Непоследовательность действий Центрального Банка прослеживается во всех аспектах денежно-кредитного регулирования: валютной политике, таргетировании инфляции, регулировании денежного предложения, регулировании процентных ставок в экономике.

Денежно-кредитная политика государства осуществляется через Центральный Банк РФ, как правило, по двум направлениям (рисунок).



Рисунок – Основные направления денежно – кредитной политики

Главной задачей денежно-кредитной политики на среднесрочную перспективу Центральный Банк Российской Федерации считает снижение инфляции при сохранении и возможном ускорении роста ВВП с одновременным созданием предпосылок для снижения безработицы и увеличения реальных доходов населения [3].

Современная денежно-кредитная политика в Российской Федерации включает в себя совокупность мероприятий, направленных на изменение денежной массы в обращении, объема кредитов, уровня процентных ставок и других показателей совокупного денежного оборота.

Индикаторами эффективности денежно-кредитной политики служат индексы и темпы прироста инфляции, приток (или отток) инвестиционного капитала, стабильность курса национальной валюты, объем валютных резервов, включая золотовалютные резервы Банка России, и их эффективное использование, темпы прироста ВВП.

Поддержание стабильности цен в настоящее время является основной целью регулирования и трактуется как последовательное снижение уровня инфляции. Снижение инфляции способствует улучшению инвестиционного климата в стране, укрепляет тенденцию экономического роста.

### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Вукович Г.Г. Диалектика закономерностей эволюции природной системы и экономической цикличности развития социума // Экономика устойчивого развития. 2011. № 7. С.115
2. Лаврушин О.Н. Банковское дело: современная система кредитования: уч. пос./ О.И. Лаврушин, О.Н.Афанасьева, С.Л.Корнеев; под ред. О.И. Лаврушина. – 4-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2008. – 264 с.
3. Шваков Е.Е. "Деньги, кредит, банки" (учебное пособие) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://e-lib.gasu.ru/eposobia/shvakov/>

## **ДОВЕРИЕ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА К ИНСТИТУТАМ ВЛАСТИ КАК МЕТОД БОРЬБЫ С КОРРУПЦИЕЙ**

Потоцкая А.А.

Научный руководитель: Балашова Ю.В.

Уральский государственный горный университет

Коррупция - глобальная проблема всего человечества. Растущий уровень коррупции, сращивание уголовного элемента с органами власти различных уровней, судебными и правоохранительными органами вызывают обоснованный протест у общества и часто вызывают у граждан неверие в способность государственных институтов в одиночку обеспечить защиту их конституционных прав. А ведь именно доверие и недоверие, согласие и несогласие, так же как и настроение масс, общественное мнение являются своеобразными ресурсами развития политического процесса и важными категориями государственности, составляющими основу политического целеполагания и побудительного мотива политической деятельности людей.

По словам премьер-министра Российской Федерации Д.А. Медведева, «Коррупция разлагает деловую среду, снижает дееспособность государства, отражается не только на его имидже, но и самое главное подрывает доверие граждан к власти».

Вопросу демократического взаимодействия государственной власти и гражданского общества уделяется официальное внимание. Так, в Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 г., подчеркивается, что «главным направлением государственной политики в сфере обеспечения государственной и общественной безопасности на долгосрочную перспективу должны стать усиление роли государства в качестве гаранта безопасности личности, совершенствование нормативного правового регулирования предупреждения и борьбы с преступностью, коррупцией, терроризмом и экстремизмом, повышение эффективности защиты прав и законных интересов граждан».

Значимость институтов гражданского общества в механизме противодействия коррупции подчеркивается в Национальном плане противодействия коррупции, утвержденным Президентом Российской Федерации 31 июля 2008 г. Обращают на себя внимание положения по реализации комплекса мер, направленных на совершенствование функционирования государственного аппарата и включающих в себя выработку оптимальной системы взаимодействия институтов гражданского общества и средств массовой информации с государственными органами; повышение правовой культуры общества; реализацию прав граждан на получение достоверной информации о фактах коррупции и складывающейся практике правоохранительной деятельности в этой сфере. В силу этого можно говорить, что «вектором» развития и совершенствования антикоррупционного механизма в России выбран принцип системного и продуктивного взаимодействия гражданского общества и государства, основанного на доверии.

Коррупция питается не только слабостью, дезорганизацией механизмов государства, но и его отчужденностью от народа. По существу, коррупция представляет собой прямое нарушение ст. 3 Конституции Российской Федерации, согласно которой носителем суверенитета и единственным источником власти в стране является многонациональный народ, он осуществляет свою власть непосредственно и через свободно избранных депутатов и иных народных представителей. Вовлекая доверенную народом государственную власть в теневой рыночный оборот, коррупционер не только обманывает избирателей, но и присваивает себе неконституционные полномочия в противоречие с требованиями справедливости и права.

Поэтому методом борьбы с коррупцией является публичность как способ защиты от злоупотреблений со стороны власти, потому что всякий государственный деятель, недобросовестно исполняющий свои обязанности, опасается огласки. Бездействие депутатов, ошибочные решения исполнительной власти, неквалифицированное отправление правосудия, предпочтения для родственников, необоснованные льготы и преимущества, коррупция в целом -

все это в значительной мере пресекается благодаря конституционному режиму публичности и гласности.

Прозрачность власти – это ее открытость, понятность и возможность влияния на нее. Открытость – доступ (в первую очередь к информации о деятельности власти, о процедурах принятия и исполнения властных решений, к самим решениям; доступ в помещения, где находятся органы власти и др.).

Средства массовой информации как средство борьбы с коррупцией тоже можно использовать в виде проведения общественных антикоррупционных дискуссий в широком масштабе, в освещении антикоррупционных действий государства и общества, в публикации фактов коррупции как на уровне федерального центра, так и на уровне регионов и на местах. Кроме того, для поддержания порядка, целесообразней будет установить санкции, можно в виде штрафов, чтобы повысить ответственность СМИ перед обществом.

Все данные методы противодействия коррупции имеют непосредственную связь с конституционным правосознанием граждан РФ, обладающей концепцией "добросовестного управления", при которой в обществе складывается убеждение о правомерности деятельности властных структур, приверженности должностных лиц правовым и демократическим ценностям, их честности, неподкупности и высоком профессиональном достоинстве. Авторитет власти перед обществом завоевывается благодаря длительным усилиям, устойчивой политике, росту благосостояния граждан, в то время как потеря данного авторитета возможна в весьма короткие сроки, а повторное его приобретение сопряжено с дополнительными издержками. Как справедливо отмечает В.Г. Графский, всякий орган власти, независимо от формы правления и политико-правового режима, должен пользоваться доверием народа и иметь определенную общественную поддержку[3].

Таким образом, для более эффективного предотвращения коррупционных проявлений в государстве следует развивать широкомасштабное внедрение антикоррупционных программ в учебно-воспитательный процесс на уровнях среднего и высшего образования, воздействие на общественное сознание путем социальной рекламы, специальных теле- и радиопередач, кинофильмов, компьютерных программ, публичных мероприятий. Дефекты конституционного правосознания, выраженные в допустимости нечестных форм личного обогащения за счет государственного или муниципального имущества, еще не успели глубоко укрепиться в российской культуре, поэтому при эффективной государственной политике имеются значительные шансы воспрепятствования росту коррупционных настроений в обществе и их последующему снижению.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 года) (с попр. от 21.07.2014).
2. Указ Президента РФ от 12 мая 2009 г. N 537 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года".
3. Графский В.Г. Тырновская Конституция 1879 г.: участие русских юристов в подготовке первой болгарской конституции // Государство и право. 1999. N 11. С. 65.

## **СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ПОДГОТОВКИ И ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ**

Абдульменова Э.Д.

Научный руководитель: Балашова Ю.В.

Уральский государственный горный университет

На сегодняшний день, система образования, помогает человеку сориентироваться в спектре разнообразных специальностей, получить то образование, которое в данный период времени доступно и соответствует его реальным возможностям, изменить профиль образования, если первоначальный выбор оказался не очень успешным, и получить такое количество государственных сертификатов и дипломов, которые обеспечат конкурентоспособность специалиста на рынке труда и построение его профессиональной карьеры. Система подготовки социально-педагогических кадров, которая еще только начинает формироваться, также развивается в соответствии с концепцией непрерывного образования.

Следует отметить, что в связи с реформированием образования остро встали проблемы кадрового обеспечения образовательных учреждений. Решение поставленных задач, в частности, введение профильного обучения на старшей ступени школы, изменение содержания социально-экономического, гуманитарного блока дисциплин, введение новых предметов в начальной школе, использование современных педагогических систем и технологий требует высококвалифицированных кадров, в связи с этим повышению квалификации и переподготовке кадров отводится особая роль.

Для решения данных проблем сделано уже многое. Разработаны и утверждены государственные образовательные стандарты второго поколения по специальностям и направлениям высшего педагогического образования и примерные программы дисциплин федерального компонента стандартов. В 2001 г. были утверждены государственные образовательные стандарты среднего профессионального педагогического образования. Совершенствуется структура многоуровневого образования. Уточнены названия и увеличено число направлений подготовки бакалавров образования, расширен перечень профилей подготовки бакалавров, возросло число магистерских и аспирантских программ в области наук.

Для дальнейшего совершенствования системы непрерывной подготовки педагогических кадров необходимо совмещение всех трех Государственных образовательных стандартов. В целом такая многоступенчатая система предоставляет, обучающемуся множество возможностей: освоения разных уровней образования и получения нескольких государственных сертификатов; выбора сроков и темпов обучения; содержания, форм и методов обучения. Данная система является очень гибкой, она дает студенту возможность после двух лет обучения поменять вуз или факультет, сориентироваться в процессе обучения в спектре предлагаемых специальностей и направлений и выбрать то, которое в большей степени отвечает его интересам и желаниям.

Дополнительная специальность, позволяет выпускнику расширить сферу профессиональной компетенции, дает ему возможность использовать в случае необходимости свои знания и умения в близкой к основной профессиональной области деятельности. В дальнейшем при соответствующей подготовке (например, на курсах повышения квалификации) выпускник может специализироваться в этой области.

Стоит обратить внимание, что на сегодняшний день существует недостаточная психолого-педагогическая и предметная подготовка работающих учителей, неумение использовать информационные и коммуникационные технологии в учебном процессе, а также слабая практическая направленность обучения будущих педагогов и необходимость совершенствования форм и содержания педагогической практики.

Органы управления образованием считают необходимым возродить подготовку учителей по ряду педагогических специальностей, востребованных в регионах (экология, экономика, естествознание, обществоведение, искусствоведение), пересмотреть программы

подготовки педагогических кадров для малокомплектной и малочисленной сельской школы, а также для работы в много этническом коллективе.

Также возникает неотложная необходимость в разработке комплекса мер, направленных на закрепление молодых специалистов в образовательных учреждениях, — повышение статуса профессии педагога, улучшение его материального положения.

Требуется организовать переподготовку и повышение квалификации действующих учителей, а также профессорско-преподавательского состава педвузов в связи с введением профильного обучения в старших классах, новых предметов в начальной школе.

Таким образом, для успешного решения задач обновления общего образования необходимы серьезные изменения в системе подготовки педагогических кадров, в частности:

- совершенствование содержания образования на всех его ступенях;
- углубленная научная подготовка с учетом профилизации обучения в старшем звене школы;
- овладение современными педагогическими и информационными технологиями в целях индивидуализации обучения;
- углубления работы с одаренными детьми, в разновозрастных коллективах классов сельских, малокомплектных школ;
- создание специальных школ или специальных классов при общеобразовательных учреждениях для детей с ограниченными возможностями здоровья.

#### **БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК**

1. Федеральный закон от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 02.03.2016) "Об образовании в Российской Федерации"
2. Матросов Виктор Леонидович. «Программа модернизации педагогического образования.» / Матросов В.Л. // Развитие личности №2 / 2003. - Стр. «9—18»
3. <http://www.schools.pp.ru> - сообщество социальных педагогов
4. Басов Н.Ф. Социальный педагог: Введение в профессию: учеб. пособ. для студ. выс. уч. завед./Н.Ф. Басов, В.М. Басова, А.Н. Кравченко. - М.: Издательский центр «Академия», 2006. -256 с.

УДК 347.77:338.2

#### **ФУНКЦИИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В КОНТЕКСТЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ**

Байбатырова Е.Л., Стративная Ю.С.

Научный руководитель Тараненко Н. А., старший преподаватель;  
Уральский государственный горный университет

Для решения проблем экономического прогресса требуется постоянный приток новых идей и технологий, чтобы обеспечить эффективность промышленного производства, в свою очередь, для этого требуется повышение роли интеллектуальной собственности (в дальнейшем «ИС») на предприятиях. В связи с этим первостепенное значение приобретает правовая охрана имеющегося и создаваемого научно-технического потенциала - объектов интеллектуальной собственности: изобретений, ноу-хау, промышленных моделей, промышленных образцов, товарных знаков, селекционных достижений и др.

Интеллектуальная собственность предприятия – это разработанное, систематизированное и конкретизированное знание о том, как создать востребованную конкурентоспособную продукцию. Такое знание может выражаться в новом технологическом процессе, ранее неизвестном, в устройстве, в новаторской модели, изделии. Использование этого понятия в сфере правового регулирования экономики распространилось на все

нематериальные ресурсы предприятия. Например, А.Н. Козырев считает, что «права интеллектуальной собственности, принадлежащие организации составляют ее нематериальные активы»[4, с. 23]. Нематериальные активы предприятия - это созданные или приобретенные организациями объекты, которые используются в хозяйственной деятельности в течение периода, превышающего 12 месяцев, имеют денежную оценку, обладают способностью отчуждения и приносят доходы, но не являются при этом материально-вещественными ценностями. Концепция основных функций интеллектуальной собственности, разработанная Б. Леонтьевым, по сути, является обобщением их реализации на ряде российских предприятий и имеет большое прикладное значение при работе с интеллектуальной собственностью в виде нематериальных активов в хозяйственной деятельности. Суть данной концепции состоит в выделении семи базовых функций интеллектуальной собственности и построении на этой основе системы стратегического управления стоимостью бизнеса в отраслях экономики.

Б.Б. Леонтьев считает, что «как многослойная специфичная категория, интеллектуальная собственность обладает следующими семью функциями: технической, технологической, правовой, экономической, психологической, социологической и общеорганизационной. В связи с этим интеллектуальная собственность, будучи объектом комплексного управления, может рассматриваться в организации как: 1) средство надления товара особыми потребительскими свойствами (техническая функция); 2) средство обеспечения технологического превосходства над конкурентами (технологическая функция); 3) средство обеспечения высокой и стабильной правовой защищенности бизнеса, включая средство индивидуализации юридического лица (правовая функция); 4) средство экономического управления капиталом с целью устойчивого извлечения сверхприбылей и наращивания его стоимости (экономическая функция); 5) средство идентификации бизнеса в сознании потребителя на основе бренд-стратегии (социологическая функция); 6) средство формирования высокой корпоративной культуры индивидуального и массового творчества в конкретной бизнес-среде (психологическая функция); 7) средство интеграции шести вышеназванных функций (общеорганизационная функция)»[5, с. 4].

Рассмотрим некоторые функции ИС, обеспечивающие бизнесу явные конкурентные преимущества. ИС как средство надления товара особыми свойствами - это наиболее очевидная всем и значимая для потребителя функция. В этой функции отражена конечная цель развития современной инновационной экономики, а так же международной и государственной поддержки этого института. Качество управления интеллектуальной собственностью выступает, исходя из этой функции, как важнейшее конкурентное преимущество любой национальной экономики. Именно через преимущество в реализации этой функции наглядно демонстрируется превосходство в товарах и услугах над конкурентами. В данном случае конкурентное преимущество достигается наиболее объективно и доказательно.

Таким образом, эта функция является результатом ИС, которая реализуется в технической идее товара. Данная функция ИС реализуется с помощью технологий, при описании которых используются такие понятия, как изделие, потребительские свойства, товар, товарный знак или бренд. ИС как средство технологического превосходства над конкурентами. В мировом институте интеллектуальной собственности данная функция (технологическая) проявляется в качестве средства обеспечения его пользователями технологического превосходства не только в бизнес-среде, но и в сфере международных отношений между государствами. ИС как средство интеграции шести функций. Актуализация ИС, о которой говорилось ранее, по сути, является той самой интеграционной и общеорганизационной функцией, которая объединяет все функции в единую систему. Как считает Л.Н. Саматова «она обеспечивает взаимопроникновение функций»[6, с. 35]. Это сложный процесс, при котором каждый руководитель, несущий ответственность за выполнение отдельной функции, должен учитывать требования и технологии выполнения других функций. Интеграция в данном случае выступает как наиболее сложная и ответственная функция обеспечения общего баланса всех интересов в бизнесе, баланса доходов, затрат, прибыли и стоимости бизнеса, чтобы он был наиболее привлекательным для инвесторов и специалистов.

Данный подход к определению состава и содержания функций ИС, на наш взгляд, важен для ее понимания как промышленной собственности. По мнению Р. К. Аблязова «интеллектуальная собственность организации, как ее актив, должна повышать ее

благополучие, т.е. должна производительно использоваться и способствовать наращиванию предпринимательского дохода»[1, с. 24].

### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Аблязов Р.К. Проблематика определения функций интеллектуальной собственности организаций // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2014. № 2.
2. Ермакова Э.Э. Основы управления интеллектуальной собственностью: краткий курс лекций в определениях, таблицах и схемах: пособие для студентов экономических специальностей. Брест: Изд-во БрГТУ, 2010.
3. Иванова М.Г. Управление интеллектуальной собственностью в решении задач инновационного развития российского общества (социологический анализ): автореф. дис. ... д-ра социол. наук. М., 2008.
4. Козырев А.Н. Оценка интеллектуальной собственности. - М.: Экспертное бюро-М., 1997. - 289с.
5. Леонтьев Б.Б. // Финансовая газета. Региональный выпуск. 2008. № 4, 5.
6. Саматова Л.Н. Функции интеллектуальной собственности и проблемы ее коммерциализации в процессе инновационного развития экономики России // Актуальные проблемы экономики и права. 2009. № 2.

УДК 347.77

## О СТРУКТУРЕ ФОРМУЛЫ ИЗОБРЕТЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ МОДЕЛИ В ВИДЕ УСТРОЙСТВА

Байнова Ю.Е., Тараненко Н.А.  
Уральский государственный горный университет

Формулой изобретения называют краткую словесную характеристику сущности изобретения, выраженную совокупностью существенных признаков, составленную строго по определенным правилам. Формула изобретения предназначена для определения правовой охраны, предоставляемой патентом. При описании изобретения именно формула имеет юридическое значение. Формула изобретения должна быть полностью основана на описании изобретения. Формула изобретения признается выражающей его сущность, если она содержит совокупность его существенных признаков, достаточную для достижения указанного заявителем технического результата. Признаки изобретения выражаются в формуле изобретения таким образом, чтобы обеспечить возможность их идентификации (однозначного понимания специалистом их смыслового содержания на основании известного уровня техники).

Структура формулы изобретения. Формула может быть однозвенной и многозвенной и включать, соответственно, один или несколько пунктов. Однозвенная формула применяется для характеристики одного изобретения совокупностью существенных признаков, не имеющих развития или уточнения применительно к частным случаям его выполнения или использования. Многозвенная формула применяется для характеристики одного изобретения с развитием и/или уточнением совокупности его признаков применительно к частным случаям выполнения или использования изобретения или для характеристики группы изобретений. Многозвенная формула, характеризующая одно изобретение, имеет один не зависимый пункт и следующий за ним зависимый пункт (или несколько зависимых пунктов). Многозвенная формула, характеризующая группу изобретений, имеет несколько независимых пунктов, каждый из которых характеризует одно из изобретений группы. При этом каждое изобретение группы может быть охарактеризовано с привлечением зависимых пунктов, подчиненных соответствующему независимому.

Пункты многозвенной формулы нумеруются арабскими цифрами последовательно, начиная с 1, в порядке их изложения. Пункт формулы состоит из:

- ограничительной части, включающей признаки изобретения, совпадающие с признаками близкого аналога, в том числе родовое понятие, отражающее назначение, с которого начинается изложение формулы;
- отличительной части, включающей признаки, отличающие изобретение от наиболее близкого аналога.

При составлении пункта формулы с разделением на ограничительную и отличительную части после изложения ограничительной части вводится словосочетание «отличающийся тем, что», непосредственно после которого излагается отличительная часть. Формула изобретения составляется без разделения пункта на ограничительную и отличительную части, если она характеризует:

- индивидуальное химическое соединение;
- штамм микроорганизма, культуры клеток растения и животных;
- применение ранее известного устройства, способа, вещества, штамма по новому назначению;
- изобретение, не имеющее аналогов.

Пункт формулы излагается в виде одного предложения. Независимый пункт формулы. Независимый пункт формулы изобретения должен относиться только к одному изобретению. Он характеризует изобретение совокупностью признаков, определяющей объем испрашиваемой правовой охраны, и излагается в виде логического определения объекта изобретения. Зависимый пункт формулы изобретения содержит развитие и/или уточнение совокупности признаков изобретения, приведенных в независимом пункте, признаками, характеризующими изобретение лишь в частных случаях его выполнения или использования.

Ограничительная часть зависимого пункта формулы состоит из родового понятия, отражающего назначение изобретения, изложенного, как правило, сокращенно по сравнению с приведенным в независимом пункте, и ссылкой на независимый пункт и/или зависимый пункт (или пункты, если их несколько), к которому относится данный зависимый пункт.

Особенности формулы изобретений:

- для устройства – признаки устройства излагаются в формуле так, чтобы характеризовать его в статическом состоянии;
- для способа – при использовании глаголов для характеристики действия (приема, операции) как признака способа их излагают в действительном залоге, в изъявительном наклонении, в третьем лице, во множительном числе (нагревают, увлажняют и т.д.);
- для вещества – в формулу изобретения, характеризующего индивидуальное химическое соединение любого происхождения, включается наименование или обозначение соединения; в формулу изобретения, характеризующую композицию, включаются входящие в нее ингредиенты и, при необходимости, признаки, относящиеся к количественному содержанию ингредиентов.

Значения параметров, размеров, количественный состав компонентов в признаках изобретений должны указываться в формуле в виде пределов, причем, крайние значения этих пределов нужно выбирать на границах, после которых эффект от этих признаков становится невозможным. Особенности формулы изобретения, относящегося к устройству. Признаки устройства излагаются в формуле так, чтобы характеризовать его в статическом состоянии. При характеристике выполнения конструктивного элемента устройства допускается указание на его подвижность, на возможность реализации им определенной функции (например, с возможностью торможения, с возможностью фиксации) и т. п.

## ОБОСНОВАНИЕ И РАНЖИРОВАНИЕ АНТИКРИЗИСНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ИНТЕГРАЛЬНЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Вяткина К.С.

Научный руководитель Закиева Н.И., к.т.н., доцент  
Уральский государственный горный университет

Одним из распространенных методов ранжирования различных управленческих решений является метод, основанный на расчете коэффициентов эластичности результирующего (целевого) показателя  $R$  по управляемым факторам  $x_i$ :

$$E_i = \frac{\partial R}{\partial x_i} \cdot \frac{x_i}{R}. \quad (1)$$

Затем эти коэффициенты упорядочиваются по убыванию их модулей и, таким образом, определяется приоритет мероприятий.

В качестве результирующего показателя в существующих методиках в основном используются различные частные интегральные показатели финансового состояния предприятия, например, стоимость бизнеса, показатели платёжеспособности, финансовой устойчивости и других. Недостатком указанных подходов является односторонний учет влияния управляемых факторов на финансовое состояние предприятия, отсутствие комплексной оценки влияния управляемых факторов на все показатели, характеризующие финансовое состояние предприятия. Как известно, число индикаторов (интегральных показателей) финансового состояния может достигать нескольких десятков, а количество управляемых факторов (входящих в них показателей) – более 100.

Для устранения указанного недостатка предлагается методика, включающая следующие этапы:

1. Разработка (или выбор из существующих) методики оценки интегрального показателя, характеризующего каждую из следующих сторон финансового состояния предприятия - платёжеспособность (или, в зависимости от поставленных задач, кредитоспособность), финансовую устойчивость, рентабельность и стоимость бизнеса.

2. Расчет коэффициентов эластичности указанных интегральных показателей по каждому управляемому фактору.

Методику проведения данного анализа продемонстрируем на примере анализа чувствительности рейтингового показателя финансовой устойчивости организации М.А. Асаула:

$$RK_{уст.} = 0,33 K_{uo} + 0,26 K_{мл} + 0,13 K_{вос} + 0,03 K_{рск} + 0,01 K_m + 0,08 K_{оз} + 0,06 K_{ф} + 0,06 K_a + 0,01 K_{occ} + 0,03 K_{ал}, \quad (2)$$

где  $K_{uo}$  – коэффициент интенсивности оборота авансируемого капитала;  $K_{мл}$  – коэффициент текущей ликвидности;  $K_{вос}$  – коэффициент восстановления платёжеспособности;  $K_{рск}$  – коэффициент рентабельности собственного капитала;  $K_m$  – коэффициент маневренности собственного капитала;  $K_{оз}$  – коэффициент обеспеченности запасов и затрат;  $K_{ф}$  – коэффициент финансирования;  $K_a$  – коэффициент автономии;  $K_{occ}$  – коэффициент обеспеченности собственными средствами;  $K_{ал}$  – коэффициент абсолютной ликвидности.

Заменяя значения используемых в модели (2) финансовых коэффициентов формулами их расчета через статьи баланса и отчета о прибылях и убытках, получим следующее выражение для определения рейтингового показателя финансовой устойчивости организации через данные показатели, после чего по выражению (1) определяем выражения для расчета значений коэффициентов эластичности.

Результаты расчета коэффициентов эластичности и их ранжирования для одного из анализируемых предприятий представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Значения коэффициентов эластичности

Коэффициент эластичности	Значение, %	Ранг	Рекомендация
$E_{\text{выр}}$	2,02	2	увеличить
$E_{\text{затр}}$	- 1,84	3	сократить
$E_{\text{ОбА}}$	- 1,23	4	сократить
$E_{\text{ВнА}}$	0,95	5	увеличить
$E_{\text{СК}}$	- 0,18	6	увеличить
$E_{\text{ДО}}$	0,12	7	увеличить
$E_{\text{КЗ}}$	- 3,98	1	сократить

Значение показателя эластичности в таблице 1 означает, что если значение показателя  $X_i$  увеличится на 1 %, то на сколько процентов изменится величина рейтингового показателя финансовой устойчивости. Например, если внеоборотные активы ВнА увеличатся на один процент, то  $R$  уменьшится на 0,95 %.

3. На основе значений эластичностей составляются карты оперативного управления каждой из указанных выше четырех сторон финансового состояния предприятия.

Пример карты оперативного управления финансовой устойчивостью представлен в таблице 2. Величина идентичного изменения управляемого фактора в таблице 2 показывает, на сколько процентов необходимо его изменить, чтобы интегральный показатель изменился на столько же процентов как в случае, если указанный фактор финансовой устойчивости увеличится на 1 %. Его значение определяется путем деления коэффициента эластичности фактора финансовой устойчивости на коэффициент эластичности управляемого фактора. Так, если стоимость оборотных активов увеличивается на 1 %, то интегральный коэффициент финансовой устойчивости, в соответствии с данными таблицы 1, уменьшится на 0,23 %. Для нивелирования данного снижения финансовой устойчивости необходимо, чтобы выручка увеличилась на 0,114 %, либо снизились затраты на 1, 75 %, либо за счет их совместного влияния.

Таблица 2 – Карта оперативного управления финансовой устойчивостью

Фактор финансовой устойчивости, возрастающий на 1 %	Идентичное влияние на финансовую устойчивость изменения управляемого фактора, %						
	Выр	Затр	ОбА	ВнА	СК	ДО	КЗ
Выр = 2,02	-	- 1,098	- 1,642	2,126	- 11,222	16,833	- 0,507
Затр = -1,84	0,911	-	- 0,609	1,937	10,222	15,333	- 0,462
ОбА = -1,23	0,62	-0,56	-	0,29	0,04	0,0036	-1,23
ВнА = 0,95	2,12	-1,93	3,4	-	0,13	0,0125	-4,18
СК = -0,18	15,53	-14,15	24,84	7,3	-	0,0915	-30,61
ДО = 0,12	169,74	-154,62	271,42	79,83	10,92	-	-334,45
КЗ = -3,98	-0,5	0,46	-0,81	-0,23	-0,03	-0,0029	-

Если краткосрочные обязательства уменьшить на 2 %, это означает, что  $R$  увеличится на 7,96 %. Таким образом, в этом случае можно увеличить внеоборотные активы на 8,37 % без снижения финансовой устойчивости предприятия.

## **РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА НА ОСНОВЕ СТОИМОСТНОЙ ОЦЕНКИ КАНАЛОВ ДИСТРИБУЦИИ**

Камбаров И.Ю.

Научный руководитель Закиев Р.Б., к.т.н., доцент  
Уральский государственный горный университет

Реструктуризация бизнеса представляет собой процесс внутренних и внешних улучшений бизнеса, которые коренным образом меняют деятельность предприятия. Сложность, высокая степень неопределенности результатов реструктуризации бизнеса требует наличия всеобъемлющего критерия оценки эффективности этого процесса. В качестве такого критерия в последнее время используется стоимость предприятия. Наличие большого числа моделей оценки и управления стоимостью бизнеса предоставляет определенную свободу в выборе модели, с другой стороны, это не структурированный процесс, что осложняет процесс выработки методики применительно к конкретной организации и приводит к отсутствию апробированных на практике методик планирования структурных преобразований бизнеса.

Наиболее известными являются подходы А. Дамодарана, Т. Коупленда, Дж. Мурина и Т. Колера, К. Уолша, И.А. Егеревы, С.Н. Мордашова, В.Ю. Сутягина и др., имеющие обобщенный характер без учета особенностей структуры бизнеса. Особый интерес представляет использование методов оценки структурных элементов бизнеса в рамках маркетингового подхода к его реструктуризации – продуктов и услуг, каналов дистрибуции, отдельных бизнес-процессов [1-3].

Рассмотрим возможности практического обоснования стратегии реструктуризации бизнеса на основе оценки стоимости каналов дистрибуции на примере одного из ООО – официальных дистрибьюторов компании ОАО «ЛУКОЙЛ», основным видом деятельности которого являются оптовая и розничная реализация нефтепродуктов и горюче-смазочных материалов через четыре автозаправочные станции на территории Забайкальского края.

Проведенный анализ с использованием методов формирования концепции стратегической реструктуризации показал, что приоритетной стратегией предприятия должна быть стратегия сохранения и улучшения позиций на местном рынке.

Данная стратегия может реализоваться с помощью различных мероприятий, в том числе связанных с реструктуризацией бизнеса. Это может быть диверсификация деятельности путем расширения рынка сбыта или освоения новых непрофильных видов деятельности (предоставление на АЗС сопутствующих услуг – торговля сопутствующими товарами, торговля продуктами питания, шиномонтаж, открытие кафе и т.д.), или осуществления мероприятий по оптимизации структуры существующего бизнеса. Таким образом, оценка бизнеса должна быть проведена таким образом, чтобы она позволила ответить на вопрос – какое из возможных направлений структурных преобразований бизнеса является наиболее оптимальным.

Учитывая специфику бизнеса, а именно, наличие четырех каналов дистрибуции ГСМ (четырёх АЗС), предложена и реализована следующая методика решения поставленной задачи:

- оценка стоимости каждого канала дистрибуции ГСМ (четырёх АЗС по-отдельности) с использованием доходного и затратного подходов;
- оценка зависимости эффективности инвестиций в действующие АЗС от их величины по результатам оценки стоимости каждого канала дистрибуции ГСМ с использованием различных подходов;
- решение альтернативы «развитие существующего бизнеса на действующих АЗС или ввод в эксплуатацию новых АЗС» как первоочередной задачи стратегической реструктуризации бизнеса ООО путем сравнения полученных данных по стоимости каждого канала дистрибуции и оценки зависимости эффективности инвестиций в АЗС от их величины;
- оценка возможностей развития непрофильных видов деятельности на существующих АЗС и их сравнение с альтернативой «развитие существующего бизнеса на АЗС»;

- оценка возможностей ввода в эксплуатацию новых АЗС и их сравнение с альтернативой «развитие существующего бизнеса на действующих АЗС»;
- формирование стратегии реструктуризации бизнеса и оценка ее эффективности по показателям прироста стоимости бизнеса и эффективности дополнительных инвестиций.

Оценка стоимости действующих АЗС (каналов дистрибуции) производилась затратным подходом методом чистых активов, доходным подходом методом дисконтирования денежных потоков с учетом особенностей оценки каналов сбыта [4]. Рыночная стоимость АЗС, рассчитанная методом чистых активов, равна: АЗС-1 20699 тыс. руб., АЗС-2 10498 тыс. руб., АЗС-3 13344 тыс. руб., АЗС-4 17956 тыс. руб.; методом дисконтирования денежных потоков: АЗС-1 21322 тыс. руб., АЗС-2 11769 тыс. руб., АЗС-3 13624 тыс. руб., АЗС-4 18238 тыс. руб.

На основании проведенной сравнительной оценки стоимостей АЗС, полученных с использованием затратного и доходного подходов, установлено:

- 1) рост инвестиций в АЗС в диапазоне их рассмотренных стоимостей практически не снижает рентабельность данных инвестиций;
- 2) минимальные затраты на ввод в эксплуатацию одной новой АЗС составят минимум 10498 тыс. руб. (минимальная стоимость АЗС, определенная затратным подходом); рентабельность данных вложений 27 %;
- 3) развитие существующего бизнеса на действующих АЗС позволит достигать ту же рентабельность дополнительных инвестиций 27 %, но со значительно меньшими разовыми инвестициями – от 2743 тыс. руб. на АЗС-4, до 7355 тыс. руб. для АЗС-3 и до 10201 тыс. руб. для АЗС-2;
- 4) мероприятия по реструктуризации бизнеса, способствующие увеличению его стоимости путем развития непрофильных видов деятельности обладают меньшей рентабельностью – от 5 до 15 %, но требуют значительно меньших разовых инвестиций.

Таким образом, с учетом ограниченных возможностей инвестирования, предложена следующая последовательность мероприятий по реструктуризации бизнеса:

- 1) развитие существующего бизнеса на действующих АЗС, это потребует дополнительные инвестиции в размере от 2743 тыс. руб. до 10201 тыс. руб., при рентабельности инвестиций 27 %;
- 2) развитие непрофильных видов деятельности на действующих АЗС, при рентабельности инвестиций от 5% до 15%;
- 3) ввод в эксплуатацию новых АЗС, что потребует разовых инвестиций не менее 10498 тыс. руб., при рентабельности инвестиций 27%.

Первые два варианта развития предполагают постепенное вложение инвестиций, а третий вариант требует значительных разовых инвестиций.

Стоимость АЗС составит:

- после первого этапа реструктуризации стоимость каждой из четырех АЗС, оцененная с использованием доходного и затратного подхода, будет равна стоимости АЗС-1;
- после второго этапа реструктуризации рыночная стоимость действующих АЗС будет зависеть от вида непрофильной деятельности; АЗС-1 25466 тыс. руб., АЗС-2 22636 тыс. руб., АЗС-3 30853 тыс. руб., АЗС-4 24802 тыс. руб.;
- на третьем этапе реструктуризации бизнеса ввод каждой новой АЗС потребует первоначальные инвестиции и, соответственно, будет увеличивать стоимость бизнеса на 10498 тыс. руб., а затем, по мере развития бизнеса, ее рыночная стоимость может быть увеличена до 30853 тыс. руб. в зависимости от непрофильных видов деятельности.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Водопьянов, А.В. Методические основы реструктуризации предприятия на основе концепции маркетинга: автореф. дисс. ... канд. экон. наук / А.В. Водопьянов. - Волгоград, 2009. - 24 с.
2. Кузьмина, М.Г. Маркетинговая концепция реструктуризации бизнеса на промышленном предприятии: автореф. дисс. ... канд. экон. наук / М.Г. Кузьмина. - Волгоград, 2008. - 24 с.
3. Попадюк, К.Н. Как измерить стоимость системы дистрибуции / К.Н. Попадюк. - Финансовый менеджмент. - № 2. - 2007. - С. 24 - 30.

## **ФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ И ПРОЦЕССНЫЙ ПОДХОДЫ ПРИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ И РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ**

Нипарко С.С.

Научный руководитель Закиева Н.И., к.т.н., доцент  
Уральский государственный горный университет

Одним из основных требований к организации современных структур управления является переход к процессному подходу, т.е. управлению, в котором целеполагание определяет совокупность процессов для достижения поставленных целей, а процессы задают структуру и ресурсы. Процессный подход означает смещение акцентов от управления отдельными структурными элементами на управление сквозными бизнес-процессами (далее – процессами), связывающими деятельность этих структурных элементов. Именно процессы реализуют стратегию бизнеса, отвечая при этом на вопросы: кто, что, когда, зачем, где и как осуществляет деятельность. И именно процессы обеспечивают интегрированность организаций и являясь основой его анализа в различных срезах.

Существует множество интерпретаций процессного подхода. Один из них изложен в международных стандартах серии МС ИСО 2000. Процесс – это устойчивая целенаправленная совокупность взаимосвязанных видов деятельности, которая по определенной технологии преобразует входы в выходы, представляющие ценность для потребителя. Соответственно, процессный подход – совокупность взаимосвязанных процессов организации, включающих в себя все виды деятельности. То есть вся без исключения деятельность должна рассматриваться в виде процессов.

Разница функционального и процессного подходов заключается в том, как распределять права, обязанности, ответственность и ресурсы – по функциям (функциональным подразделениям) или по процессам. Функциональный подход отвечает на вопрос «Что делать?», процессный – «Как делать?». Проблема заключается в том, обеспечивает ли существующая функциональная система управления устойчивое функционирование организации в определенной перспективе.

В настоящее время не стоит вопрос «Переходить или не переходить на процессное управление?». Без процессного управления невозможно также внедрить современные информационные системы класса WorkFlow, ERP и т.д., повышающих эффективность управления и бизнеса в целом.

Вопрос заключается в следующем «Как наилучшим образом осуществить данный переход?». При этом возможны различные варианты – одновременно полностью перейти на процессное управление или постепенно встраивать его в существующую систему управления. Во втором варианте возможно:

- первоначально выделить и разработать систему управления сквозными пилотными процессами и затем постепенно увеличивать их количество;
- не меняя границы отдельных функциональных подразделений, первоначально описать и разработать систему управления процессами подразделений, затем выделить в организации сквозные процессы, не «рвущие» существующую структуру управления, а затем, в случае необходимости, перейти к процессному управлению сквозными процессами.

Рассмотрим возможные преимущества и недостатки предложенных выше вариантов внедрения процессного подхода в организации.

Вариант, предусматривающий первоначальное выделение и разработку системы управления сквозными пилотными процессами и затем постепенного увеличения их количества, обладает следующими недостатками:

- появление эффекта «перетягивания одеяла», когда руководитель пилотного процесса добивается регламентации и последующего выполнения совместных работ с точки зрения выгоды и преимуществ своего процесса, а не всей организации;

- созданную, согласованную и утвержденную документацию придется переделывать каждый раз при выделении следующего процесса, взаимодействующего с пилотным процессом;

- необходимо разработать и иметь параллельно действующую отдельную систему планирования и учета пилотного процесса.

При выделении в организации сквозных процессов возникает ряд проблем – потеря части функций или работ подразделений; несогласованность распределения ресурсов и ответственности за результат процесса, его эффективность и удовлетворенность клиента и другие. С учетом высказанных замечаний рекомендуется следующая последовательность внедрения процессного подхода в организации:

- провести организационно-управленческий анализ, описать функции с использованием матриц распределения ответственности, матриц взаимодействия подразделений, проведения функционально-стоимостного анализа, анализа центров затрат и информационного анализа, регламентировать их и, таким образом, построить функционально-стоимостную структуру управления;

- выделить сквозные процессы, сопоставить их с существующей структурой организации и понять, где структура «рвет» процессы с точки зрения зон полномочий и ответственности руководителей;

- описать и регламентировать процессы подразделений, наладить взаимодействие между подразделениями по принципу «клиент-поставщик», разработать систему показателей оценки процессов подразделений, показателей продуктов процессов подразделений и показателей удовлетворенности клиентов и, таким образом, построить функционально ориентированную процессную систему управления;

- провести регламентацию деятельности руководителей подразделений и владельцев процессов. Для этого можно использовать традиционные положения о подразделениях и должностных инструкциях, согласовывая данные документы с регламентами работ;

- запустить, провести аудит и отладить данную систему управления организацией;

- выделить сквозные процессы и назначить владельцев этих процессов;

- описать и регламентировать сквозные процессы;

- разработать систему и механизмы выделения и контроля ресурсами сквозных процессов;

- разработать механизмы управления сквозными процессами, а также систему показателей оценки сквозных процессов, показателей продуктов сквозных процессов и показателей удовлетворенности внутренних и внешних клиентов и, таким образом, завершить построение процессной системы управления;

- запустить, провести аудит и отладить данную систему управления организацией.

При ответе на первый поставленный выше вопрос – готова ли организация к переходу на процессный подход, можно пользоваться правилом принятия решений по Парето - если в организации не полностью используются резервы функционального подхода и ее положение устойчиво, то данной организации можно ограничиться лишь совершенствованием системы управления в рамках процессного подхода.

Таким образом, при рассмотрении вопроса о соотношении функционального и структурного подходов при совершенствовании систем управления на первых этапах необходимо сделать акцент на функциональном подходе – описать и регламентировать функции. Затем перейти к описанию и регламентации системы функционально-стоимостного управления. После ее внедрения и отладки построить и отладить функционально ориентированную процессную систему управления. На следующем этапе, если это целесообразно – описать и регламентировать сквозные процессы. Совершенствование системы управления – инвестиционный проект. Постепенное внедрение процессного подхода в управление организацией способствует созданию высокоэффективных систем управления и позволяет сократить издержки и уменьшить риски принятия неверных решений при осуществлении данного проекта.

## **ДИАГНОСТИКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ**

Поротникова К.В., Малышева Д.С.

Научный руководитель Закиев Р.Б., к.т.н., доцент  
Уральский государственный горный университет

Развивающаяся экономика России давно требует введения в практику диагностики текущего финансового состояния предприятий моделей, учитывающих потребности антикризисного управления. Главная цель диагностики финансового состояния кризисного предприятия – формирование аналитического обеспечения управления его финансовым состоянием. Указанная цель определяет следующие важнейшие его задачи: оценка текущего финансового состояния, прогнозирование финансового состояния при сохранении текущих тенденций, выявление возможности повышения эффективности функционирования хозяйствующего субъекта с помощью рациональной финансовой политики, выявление особенностей среды предприятия и дополнение, тем самым, результатов диагностики мерами профилактики банкротства и по предупредительному оздоровлению. То есть антикризисная диагностика финансового состояния, используя результаты оперативного финансового анализа, должна, кроме решения традиционных задач, дать информацию для финансового планирования с целью разработки мер преодоления организацией финансовых затруднений и, таким образом, обеспечить обоснование решений по финансовому регулированию.

Целью работы является совершенствование методического обеспечения диагностики финансового состояния предприятий как элемента системы антикризисного управления на основе современных подходов, позволяющих не только прогнозировать вероятность банкротства, но и определять меры по его профилактике и финансовому оздоровлению и осуществлять оценку их приоритетности.

Предмет исследования – методы и результаты диагностики финансового состояния предприятия в рамках антикризисного управления.

Предлагается следующая последовательность проведения диагностики кризисных предприятий.

На первом этапе необходимо провести анализ исходных условий деятельности предприятия и определить возможность предприятия обеспечивать устойчивость процесса экономического развития. Для этой цели может быть использован метод динамических нормативов, который основывается на ранжировании динамики показателей, характеризующих финансовое состояние предприятия, в частности, модель управления устойчивым экономическим развитием предприятий промышленного комплекса Яруллиной Г.Р., а также различные модели оценки устойчивости экономического роста – Дж. Ван Хорна, Р.С. Хиггинса, Р. Визванатана, А.П. Минакова и другие.

На втором этапе определяется выбор наиболее целесообразного метода прогнозирования финансового состояния в рамках антикризисного управления.

Одним из таких современных методов является «Метод корректировки значений аналитических коэффициентов». Авторы Н.Н. Илышева и С.И. Крылов. В рамках данного метода формируется система из 20 аналитических коэффициентов оценки имущественного положения, платежеспособности и ликвидности, финансовой устойчивости и деловой активности. На основе отобранных аналитических коэффициентов составляется система уравнений модели. Подставляя прогнозные значения данных коэффициентов в систему уравнений модели, получаем расчетный баланс. Для оценки абсолютных отклонений производится сравнение рассчитанных показателей с фактическими значениями баланса.

Однако, необходимо отметить тот факт, что точный прогноз самих 20 финансовых коэффициентов для определения 16 статей реклассифицированного бухгалтерского баланса и 7 значений дополнительных сведений достаточно затруднителен. Количество финансовых коэффициентов, необходимых для расчета, следует признать большим. Поэтому, целесообразно

предварительно определить и выделить те финансовые коэффициенты, изменение значения которых в значительной степени влияет на точность прогнозирования, и, следовательно, акцентировать точность прогноза именно этих коэффициентов. Для этой цели предлагается использовать метод формирования пороговых значений финансовых показателей деятельности предприятия Хечумовой Э.А.

Данная математическая модель была выбрана по причине небольшого количества финансовых коэффициентов, а именно 12, что почти в 2 раза меньше, чем в методе Н.Н. Ильшевой и С.И. Крылова. Сокращение количества коэффициентов для прогноза, повышает степень точности расчетов.

Первый шаг – расчет значений сокращенного прогнозного баланса. Второй шаг – оценка влияния изменения значения каждого коэффициента на показатели прогнозного баланса. Для этой цели предложенные финансовые коэффициенты предлагается подвергнуть некоторому изменению, а именно увеличить на 1% и сравнить, насколько в результате изменятся значения разделов баланса в каждом случае. Проанализировав отклонения статей баланса при поочередном изменении *i*-го коэффициента на 1%, определяются финансовые коэффициенты, оказывающие наибольшее влияние на расчет прогнозного значения валюты баланса.

Третий этап. Как отмечалось выше, разделы баланса являются слишком укрупненными показателями и не дают детальных значений статей, поэтому, для детализированного прогноза, необходимо вернуться к методу Н.Н. Ильшевой и С.И. Крылова. При этом в новом прогнозном балансе необходимо подвергнуть изменению только те коэффициенты, которые обладают наибольшим влиянием на результат. Эти аналитические коэффициенты, измененные на 1%, подставляются в систему уравнений метода корректировки финансовых коэффициентов либо, что более предпочтительно, метода корректирующих финансовых коэффициентов Н.Н. Ильшевой и С.И. Крылова. Ее решение – прогнозные данные статей баланса.

Четвертый этап – оценка точности расчетов. Для ее проведения предлагается применять матричный метод анализа финансового состояния и прогнозирования предпринимательского дохода Полозовой А.Н. Суть метода – построение исходного матричного и прогнозного баланса и последующий расчет разностного баланса. На основе разностного матричного баланса рассчитывается величина предпринимательского дохода.

Таким образом, с достаточно высокой точностью рассчитываются значения необходимых изменений отдельных статей баланса и значений денежных потоков по отдельным видам деятельности предприятия, что дает возможность для разработки конкретных, целевых мероприятий, направленных на улучшение финансового состояния и предотвращение негативных тенденций.

Методика апробирована путем проведения анализа в соответствии с предложенным алгоритмом по данным ОАО «Читаэнерго», филиале открытого акционерного общества «МРСК-Сибири».

Установлено, что предлагаемая последовательность использования указанных методов прогнозирования и оценки финансового состояния предприятий, может составить основу методического и информационного обеспечения диагностики и прогнозирования их финансового состояния в рамках антикризисного управления.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Ильшева Н.Н. Анализ в управлении финансовым состоянием коммерческой организации / Н.Н. Ильшева, С.И. Крылов. – М.: Финансы и статистика; ИНФРА-М, 2008. – 240 с.
2. Полозова А.Н. Матричный метод анализа и прогнозирования дохода организации / А.Н. Полозова // Аудит и финансовый анализ – 2008. № 5. – С. 152-161.
3. Хечумова Э.А. Модели и методы формирования пороговых значений финансово-экономических показателей деятельности предприятия: автореф. дисс. канд. экон. наук: 08.00.13 / Э.А. Хечумова. – М., 2001. – 24с.
4. Яруллина Г.Р. Управление устойчивым экономическим развитием предприятий промышленного комплекса: автореф.дисс.... канд.экон. наук: 08.00.05 / Г.Р. Яруллина. – М., 2011. – 49с.

## **ПОВЫШЕНИЕ РОЛИ БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЯ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ**

Шек Е.Е.

Научный руководитель Мальцев Н.В., д.э.н., профессор  
Уральский государственный горный университет

Несмотря на то, что бизнес-планирование в нашей стране получило развитие совсем не давно, на наш взгляд, уже сейчас есть предпосылки в необходимости значительного повышения его роли в системе государственного регулирования экономики.

Проведенный нами анализ развития крестьянских фермерских хозяйств в Свердловской области показал, что развитие малого и среднего бизнеса в аграрной сфере экономики испытывает существенные трудности и остановилось в своем развитии.

В последние годы рост производства продукции в крестьянских (фермерских) хозяйствах остановился на уровне максимум 5% от общего производства в регионе. Количество хозяйств сократилось вдвое. Наступил момент в развитии крестьянских (фермерских) хозяйств, когда они перестали развиваться. Их развитие остановилось на 5-15 процентной их значимости в развитии АПК региона. Необходим новый уровень отношений к фермерским хозяйствам, суть которого в развитии системы госзаказа, субсидирования не менее 30-40% затрат производителей, возврат к научно-обоснованному нормированию производства и государственной поддержки. Гранты и субсидирование процентных ставок по кредитам, субсидирование части затрат на производство продукции и оформление земель сельскохозяйственного назначения в собственность оказались доступными только для части хозяйств, а именно, 10-15% от общего заявленного их количества. На наш взгляд, необходима новая концепция поступательного развития крестьянского (фермерского) сектора аграрной экономики, в основе которой динамично развивающаяся система мотивационного бизнес-планирования, последовательно направленная на укрепление производственно-ресурсного потенциала крестьянских (фермерских) хозяйств, опирающаяся на классический теоретический и практический опыт интенсификации, специализации, концентрации производства, кооперации, межхозяйственной интеграции, разделения труда для повышения конкурентоспособности, эффективного импортозамещения и укрепления продовольственной безопасности.

Мы считаем, что одной из причин сложившейся ситуации является современная система бизнес-планирования, а именно ее слабая роль в государственном регулировании развития продовольственной безопасности и импортозамещения. Нам удалось выделить целую систему противоречий в существующих процессах рассмотрения бизнес-планов и распределения государственных.

По-нашему, перед рассмотрением бизнес-планов должен быть сформирован, хотя бы в индикативной форме заказ на производство той или иной продукции для крестьянских (фермерских) хозяйств, дающий им гарантию на обязательное размещение продукции. Бизнес-планы не должны приниматься на субъективных предпочтениях приемной комиссии. Они должны быть выделены в стратегической программе развития конкретных хозяйств и соответствовать определенному этапу их развития. Должны быть обеспечены равные условия получения средств для всех участников конкурса. Только в этом случае бизнес-план превратится из бумажного документа в руководство к реализации программы развития предприятия.

Поэтому бизнес-планирование должно опираться на систему индикативных программ развития региона в части развития агропромышленного комплекса. Первоначально, для крестьянских (фермерских) хозяйств должна быть выделена динамичная ниша производства, выраженная в представлениях региона в концептуальном развитии крестьянских (фермерских) хозяйств в системе агропромышленного комплекса. То есть, каких видов продукции и в каких объемах на период развития крестьянских (фермерских) они рекомендательно должны

производить. В противном случае, большинство фермерских хозяйств не состоятся. Они просто не смогут конкурировать с крупными предприятиями и погибнут не развившись. Что и происходит.

Далее, по нашему мнению, необходимо создать единую информационную среду для всех крестьянских (фермерских) хозяйств, чтобы можно было проводить балансовые индикативные расчеты по анализу и возможной корректировке размещения государственных средств [1,2,3,4].

Подобная система позволит анализировать и осуществлять объективное, или близкое к объективному регулирование развития крестьянских фермерских хозяйств в регионе.

Конструктивный период концепции включает в себя три основных этапа. Продолжительность каждого этапа примем за пять лет. Эта цифра условна и может быть и 7 и 10 лет в зависимости от развития экономики страны в целом, возможности выхода ее из сложившегося экономического кризиса. Помимо того, что крестьянский (фермерский) сектор экономики должен быть представлен конкретными цифрами своего развития, на первом этапе должно стимулироваться создание материально-технической и технологической основы его формирования. Второй этап – этап мотивирования внедрения научных достижений, эффективных структурных сдвигов в производстве и развитие широкой кооперации в звеньях производство-переработка и реализация продукции. На третьем этапе должен мотивироваться уровень ликвидности капитала предприятий. Необходимо обеспечить на первом этапе развития всех крестьянских (фермерских) хозяйств, вошедших в систему обеспечения индикативной программы производства агропродукции для региона необходимыми субсидиями, и погасить в соответствии с решением правительства часть ставки по кредитам. При этом, субсидии должны покрывать около половины затрат на производство продукции. Это одно из условий перехода в перспективе к расширенному воспроизводству в хозяйствах Среднего Урала. Это должно обеспечить гарантии производства крестьянским (фермерским) хозяйствам, способствовать выравниванию экономических условий производства для всех предприятий, созданию предпосылок эффективного воспроизводства производственно-ресурсного потенциала хозяйств. По мере экономического становления предприятий прямая государственная поддержка будет снижаться, переходить в непрямую поддержку, в соответствии с регламентами Всемирной торговой организации.

По нашим прогнозам в результате реализации предлагаемой концепции бизнес-планирования в регионе количество крестьянских (фермерских) хозяйств станет близким к 300. Средние размеры предприятий и численность их состава значительно возрастет, существенно увеличатся объемы производства.

Это позволит за рассматриваемый период увеличить реализацию продукции в 12 раз, общую массу прибыли в 18 раз, рентабельность производства в 1,5-2 раза. Для этого общая государственная поддержка должна быть увеличена в 8 раз.

Реализация предлагаемой концепции создаст условия для эффективного развития крестьянских (фермерских) хозяйств, их достойного вклада в реализацию программ продовольственной безопасности и импортозамещения на Среднем Урале.

## **БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК**

1. Мальцев Н.В. Использование приемов имитационного моделирования при программно-целевом управлении агропромышленным комплексом региона // Аграрный вестник Урала. – 2011. – № 4. С.96-98.

2. Мальцев Н.В. Имитационное моделирование в сельскохозяйственном производстве // Аграрная наука Урала: вопросы теории и практики (материалы научно-практической конференции 28-29 июля 2004 г.). – Челябинск, 2004. С.22.

3. Мальцев Н.В. Имитационное моделирование в практике стратегического планирования сельскохозяйственного производства // Нивы Урала. – 2005. – №1. с.8-9.

4. Семин А.Н., Мальцев Н.В., Чемезов С.М. и др. Научно-практические рекомендации по освоению имитационного моделирования при стратегическом планировании развития производства. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ГСХА. – 2007. 134 с.

## НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ РОССИИ

Рыбникова Е.А. Аскарова Р.Х.  
Уральский государственный горный университет

Функционирование экономики любой страны основывается на экономических ресурсах. В наши дни главным ресурсом во всем мире становятся научные ресурсы. Научные ресурсы – это накопленный научно-технический потенциал экономики, совокупность ее научно-технических возможностей. Этот потенциал включает научные кадры, объем выделяемых на науку и научное обслуживание финансовых ресурсов, систему организации научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, научное обслуживание.

Первое место по объёму выполненных научно-исследовательских работ занимают США (385,6 млрд. долл. 2,7 % от объема собственного ВВП). Второе место занимает Китай (153,7 млрд; 1,4 % ВВП). Третье место принадлежит Японии (144,1 млрд; 3,3 % ВВП). Россия замыкает десятку мировых лидеров (23,1 млрд; 1,0 % ВВП).

В настоящее время в России в научных, конструкторских, проектных организациях занято примерно 800 тыс. человек, в том числе почти 104 тыс. докторов и кандидатов наук. В сфере науки трудится 1,2 % всех занятых в экономике.

При этом, следует отметить, в нашей стране работает менее 1/10 всех ученых и инженеров-разработчиков мира, тогда как в США — 1/4, фактически десятикратное сокращение расходов на науку (1,0 % от ВВП, или 1,7 % от общемировых затрат) и на образование, отсутствие навыков торговли научной продукцией постепенно лишают Россию главного источника современного экономического роста — научно-технического потенциала. Доля России в мировых рынках высокотехнологичной продукции оценивается в 0,5% (США — 40 %), хотя по объективным критериям отечественное машиностроение и сегодня еще сохраняет передовые позиции в мире по макротехнологиям, часто уникальным, прежде всего в авиастроении, космической отрасли, сверхпроводниковых и лазерных технологиях, судостроении и энергетическом машиностроении. Недостаточное финансирование вынуждает выполнять научные заказы иностранных компаний, работать по грантам. Российская наука по крайне низкой цене продает научные открытия и современные технологии.

По количеству патентов Россия уступает всем основным странам мира, а ее доля в мире практически незаметна (таблица 1).

Таблица 1- Число зарегистрированных за год и действующих на конец периода патентов в России

Показатели	Год			
	2008		2012	
	Всего, тыс.шт.	Доля резидентов, %	Всего, тыс.шт.	Доля резидентов, %
Зарегистрированные патенты на изобретения	29	77	33	68
Действующие патенты на изобретения	147	76	182	70

В России продолжают негативные изменения в кадровом потенциале науки. За период 1991–2007 гг. численность занятых в науке сократилась в 3,5 раза и, по прогнозам, после реструктуризации многих институтов численность занятых может уменьшиться до 210–230 тыс. чел. Количество специалистов с ученой степенью сократилось на 15%. При этом число диссертаций, защищенных российскими учеными, увеличилось в 4 раза, в 2,5 раза возросло число аспирантов. Из научной сферы за эти годы ушло примерно 20–25% ученых со степенью кандидата наук.

По данным Госкомстата России, из страны ежегодно уезжает до 250 тыс. высококвалифицированных специалистов — инженеров, программистов, деятелей культуры, ученых. Основной «потребитель» российских ученых — Запад (около 60%) и государства Восточной Европы (20%). Прямые и косвенные потери от эмиграции научных кадров из России, по разным подсчетам, в том числе по методике ООН, составляют от 30 до 50 млрд. долл. в год, что значительно больше, чем прямой вывоз капитала из страны. Россия стала обеспечивать высокоразвитые страны не только дефицитными для них видами сырьевых ресурсов, но и научно-техническими кадрами.

«Россия на протяжении длительного периода была интеллектуальным лидером Европы и одним из флагманов науки мира. Сейчас падение ее доли в мировой науке вызывает не просто удивление, а настоящий шок», - поражаются аналитики одной из британских аналитических компаний.

Участники первой конференции «Научная диаспора и будущее российской науки» в своем итоговом заявлении констатирует «наличие глубокого структурного кризиса российской науки, продолжающееся ослабление ее позиций в мировой науке, усугубление научной изоляции России. Причинами этих крайне опасных тенденций являются как хроническое недофинансирование науки в России в последние 20 лет, продолжающееся и поныне, так и непоследовательная государственная научная политика».

Для того, чтобы научный и научно-технический потенциал стал базой качественных преобразований экономики России, что отличает промышленно развитые страны, необходимы согласованные усилия государства, бизнеса, науки и всего Российского общества.

#### **БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК**

1. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник. – изд. с обновлениями / под ред. проф. А.С. Булатова, проф. Н.Н. Ливенцева. - М.:Магистр, 2010. – 654 с.
2. Мировая экономика: учебное пособие / Е. Г. Гужва, М. И. Лесная, А. В. Кондратьев, А. Н. Егоров. – СПб.: СПбГАСУ, 2009. – 116 с.
3. Кудров, В. М. Мировая экономика : учебник / В. М. Кудров. — М. : Юстицинформ, 2009. — 512 с.
4. ВИКИПЕДИЯ [Электронный ресурс]. URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/>

УДК 347.965

#### **СТРУКТУРА И СОСТАВ ВЫСТУПЛЕНИЯ В ПРЕНИЯХ ПО ЗАЩИТЕ ТРУДОВЫХ ПРАВ ГРАЖДАН**

Шныренкова Е.А., Тараненко Н.А.  
Уральский государственный горный университет

Судебные прения – это одна из завершающих стадий любого судебного процесса. По своей сути судебные прения это речи участников процесса по итогам судебного разбирательства. Значение судебных прений велико как в уголовном, так и гражданском процессе.

Речь в прениях отличается от выступления в судебном следствии, так как она учитывает факты и обстоятельства, которые стали известны при судебном заседании. Она должна содержать все основания для защиты, быть убедительной и должна быть обращена к судебному составу и другим участникам процесса.

Прения сторон, пожалуй, самая главная и ответственная часть выступления адвоката в судебном заседании. Независимо, в каком процессе состоятся прения адвоката, готовится к ним необходимо очень тщательно и кропотливо.

В основном перед тем как выступить в прениях, в процессе появляются новые факты и доказательства не известные сторонам на первых этапах судебного заседания. Невозможно предугадать показания свидетелей, появление новых доказательств, выступление специалистов и выводов судебных экспертиз. Представленные в прениях доводы должны быть логически последовательны в своих умозаключениях, легко воспринимаемые на слух как судом, прокурором, так и другими участниками процесса.

Во всех случаях в прениях первым выступает обвинитель, затем подсудимый и защитник, Таким образом, защитник имеет возможность подготовиться к прениям сторон, уже с учетом окончательной позиции и доводов стороны обвинения, Возможно заявление ходатайства о предоставлении защите времени для подготовки к прениям с учетом выступления обвинителя и об отложении в связи с этим судебного разбирательства. Как правило, такие ходатайства удовлетворяются судом.

Важно, чтобы речь адвоката в ходе прений была приобщена к делу в письменном виде. Главными задачами защитительной речи является анализ фактических и юридических обстоятельств дела с их правовой оценкой, нравственно-психологическая характеристика личности и мотивов его поведения.

Убедительная, мотивированная, заранее подготовленная речь повышает как качество самого правосудия через реализацию принципа состязательности, так и авторитет самой защиты по делу, авторитет самого защитника. Именно в защитительной речи адвокат представляет суду свои выводы по делу, свои возражения против обвинения в целом или против его отдельных утверждений, излагает и истолковывает обстоятельства дела в том виде, в каком они ему рисуются с точки зрения защиты.

При подготовке к прениям нужно помнить о том, что участник прений не вправе ссылаться на доказательства, которые не рассматривались в судебном заседании или признаны судом недопустимыми.

При этом защитнику позволительно ссылаться не только на достоверно установленные факты и обстоятельства, но и на доказательства, относительно достоверности которых могут быть объективные сомнения. Хотя в данном случае целесообразность включения в речь адвоката таких ссылок зависит от того, насколько крепка позиция стороны защиты. Иногда это может быть просто вредно - на фоне таких сомнительных доказательств, суд может не в пользу защиты оценить и другие доказательства.

Выступление адвоката может быть каким - угодно по своему объему. Суд не вправе ограничивать его продолжительность.

Структуру защитительной речи каждый защитник определяет самостоятельно. Как правило, она включает в себя итоги рассмотрения дела (иногда - краткие сведения о рассмотренном деле, информацию о том, какое дело рассматривалось); указание на процессуальные нарушения со стороны обвинения (противоречивость самого обвинения исходя из текста обвинительного заключения, нарушения прав обвиняемого и т.д.); анализ доказательств стороны обвинения, в том числе основания для признания их недопустимыми; анализ доказательств стороны защиты; факты, которые опровергают доказательства обвинения, просьбу об оправдании подсудимого. В том случае, если подсудимый признает свою вину, защитительная речь содержит указание на смягчающие вину обстоятельства, положительный характеризующий материал и т.д.

Речь защитника - это не только, по определению М. С. Строговича, кульминационный пункт его выступления в суде, а по сути последняя возможная процессуальная попытка судоговорением отстоять интересы своего подзащитного, так как после произнесения речей всеми участниками судебных прений они могут выступить лишь по одному разу с репликой по поводу сказанного в речах (ч. 6 ст. 292 УПК). Напоминаем, что право последней реплики всегда принадлежит защитнику и подсудимому.

## УПРАВЛЕНИЕ БАНКОВСКОЙ ЛИКВИДНОСТЬЮ

Рыбникова Е. А.

Научный руководитель: Шатковская Е.Г, д.э.н., доцент  
Уральский государственный горный университет

Одной из важнейших задач банка, несомненно, является управление ликвидностью. Это определено принципами привлечения банковских ресурсов и размещения денежных средств. Каждая кредитная организация должна уметь применять целый комплекс мер и инструментов для поддержания оптимального уровня ликвидности, чтобы удовлетворять спрос клиентов банка на денежные средства, а также формировать положительное сальдо результирующего денежного потока.

Ликвидность кредитной организации означает подвижность ее активов, которая обеспечивает способность кредитной организации своевременно, в полном объеме и по приемлемой цене выполнять долговые обязательства перед клиентами [1].

Расчет определенных коэффициентов ликвидности позволяет увидеть реальную оценку состояния ликвидности баланса кредитной организации, которые отражают соотношения активов и пассивов (или структуру активов).

На примере публичного акционерного общества «Югра» был проведен анализ фактических показателей оценки ликвидности (табл. 1).

Таблица 1. Балльная и весовая оценка доходности кредитной организации ПАО БАНК «ЮГРА»

Наименование показателя	Ед. изм.	Исх. значение	Балл	Вес показателя	Вес группы
1-я группа - Обязательные экономические нормативы, установленные регулятором (Г1БЛкв)					3
Норматив мгновенной ликвидности банка (БЛкв1.1)	%	147,10	1	3	
Норматив текущей ликвидности банка (БЛкв1.2)	%	141,50	1	3	
Норматив долгосрочной ликвидности банка (БЛкв1.3)	%	98,60	1	3	
Г1БЛкв= 1					
2-я группа - Оценочные показатели, установленные регулятором (Г2БЛкв)					2
Показатель общей краткосрочной ликвидности (БЛкв2.1)	%	23	2	2	
Показатель мгновенной ликвидности (БЛкв2.2)	%	147,10	1	3	
Показатель текущей ликвидности (БЛкв2.3)	%	141,50	1	3	
Г2БЛкв = 1,2					
3-я группа - Внутренние показатели, установленные кредитной организацией (Г3БЛкв)					3
Доля вкладов физических лиц в пассивах (БЛкв3.1)	%	62,1	3	3	
Наличие кредитов Банка России в обязательствах (БЛкв3.2)	Кач.	Есть за последний год	2	2	
Уровень общей ликвидности (БЛкв3.10)	%	18,3	3	2	
Г3БЛкв = 2,7					
БЛкв = 1,7					

Источник: рассчитано по [1; 4; 5].

Определение совокупного показателя «уровень эффективности реализуемой финансовой политики кредитной организации по уровню ликвидности» осуществляется по результатам оценок показателей трех групп: «Обязательные экономические нормативы,

установленные регулятором» (Г1БЛкв), «Оценочные показатели, установленные регулятором» (Г2БЛкв), «Внутренние показатели, установленные кредитной организацией» (Г3БЛкв).

Группа 1 «Обязательные экономические нормативы, установленные регулятором» включает в себя следующие показатели: «Норматив мгновенной ликвидности банка», «Норматив текущей ликвидности банка» и «Норматив долгосрочной ликвидности банка», которые соответствуют фактическим значениям обязательных нормативов Н2, Н3 и Н4 [2].

Группа 2 «Оценочные показатели, установленные регулятором» включает в себя показатели: «Общая краткосрочная ликвидность», «Мгновенная ликвидность», «Текущая ликвидность», которые соответствуют фактическим значениям оценочных показателей ПЛ1, ПЛ2 и ПЛ3 [3].

Группа 3 «Внутренние показатели, установленные кредитной организацией» включает в себя показатели:

– доля вкладов физических лиц в пассивах (определяется на основе Бухгалтерского баланса в составе годовой отчетности кредитной организации ПАО «Югра»);

– наличие кредитов Банка России в обязательствах (определяется на основе Бухгалтерского баланса в составе годовой отчетности кредитной организации ПАО «Югра»);

– уровень общей ликвидности (определяется как процентное соотношение показателя «Текущие ликвидные активы» на основе «Информация об обязательных нормативах» (форма 0409135) и «Всего активов» по Бухгалтерскому балансу в составе годовой отчетности кредитной организации ПАО «Югра»).

Совокупный показатель по критерию «уровень эффективности реализуемой финансовой политики кредитной организации по уровню ликвидности» (БЛкв) представляет собой среднее взвешенное значение обобщенных показателей Г1БЛкв, Г2БЛкв и Г3БЛкв, рассчитанное по следующей формуле:

$$\text{БЛкв} = \frac{\sum_{i=1}^3 (\text{балл}_i \cdot \text{вес}_i)}{\sum_{i=1}^3 \text{вес}_i} \quad [1]$$

За рассматриваемый период (2013 г.) кредитной организации ПАО «Югра» можно сказать, что увеличение доли вкладов физических лиц в пассивах по сравнению с прошлым годом, привело к минимизации рисков при проведении коммерческой деятельности кредитных организаций.

Таким образом, проведенный анализ фактических показателей оценки ликвидности позволяет управлять ликвидностью кредитной организации как на определенную дату, так и на дальнейшую перспективу.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Шатковская Е.Г. Финансовая политика кредитной организации: теория и методология: научная монография / Е.Г. Шатковская; Министерство образования и науки РФ, Урал. Гос. Горный ун-т. – Екатеринбург: Изд-во УГГУ, 2014. – 210 с.

2. Об обязательных нормативах банков: инструкция Банка России от 3 дек. 2012 г. № 139-И (ред. от 30 мая 2014 г.)

3. Об оценке экономического положения банков: указание Банка России от 30 апр. 2008 г. № 2005-У (ред. от 11 июня 2014 г.).

4. Официальный сайт публичного акционерного общества коммерческого банка «ЮГРА» (ПАО КБ «ЮГРА») [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [www.jugra.ru](http://www.jugra.ru).

5. Официальный сайт Информационного портала «Банки.ру» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.banki.ru>.

## МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОГНОЗНОГО ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ЗАЕМЩИКОВ – ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ КАК ИНСТРУМЕНТ ОЦЕНКИ ИХ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ

Соловьева А.В.

Научный руководитель Закиев Р.Б., к.т.н., доцент  
Уральский государственный горный университет

В настоящее время существующие методы оценки кредитоспособности весьма многочисленны. Помимо методов оценки кредитоспособности, которые самостоятельно разработаны в коммерческих банках и учитывают показатели, которые, по мнению банка, наилучшим образом отражают способность клиента расплачиваться по кредиту, существуют методы различных авторов. Главным отличием методов друг от друга является набор используемых для оценки коэффициентов, то есть стандартизированного набора, используемого различными банками и авторами, не существует.

Наиболее распространенным приемом оценки кредитоспособности является анализ финансовых коэффициентов, он используется в 75% источников. Поэтому в данной работе будет уделяться внимание именно финансовому состоянию предприятия заемщика, а кредитоспособность организации будет рассматриваться как его следствие.

Целью настоящей работы является разработка предложений по совершенствованию методик оценки кредитоспособности предприятий банками.

Для анализа использованы методы оценки кредитоспособности Сберегательного Банка РФ, ОАО «ВТБ», ОАО «ТрансКредитБанк», ОАО «Азиатско-тихоокеанский банк» и отчетности четырех предприятий, которые уже брали кредит в Сберегательном Банке РФ, относящиеся к разным сферам деятельности и имевшие и не имевшие проблемы с выплатой кредита – ООО «А», ОАО «Б», ООО «В», ООО «Г», а также двух предприятий, подавших заявление на оформление кредита – ОАО «Д» и ОАО «Е».

В результате анализа кредитоспособности предприятий-заемщиков методами различных коммерческих банков подтверждено, что не все предприятия, которые получили одобрение и получили кредит в Сберегательном банке РФ, т.е. были признаны кредитоспособными, могли бы получить данный кредит в другом банке. Это связано с тем, что разные банки применяют разные методы оценки кредитоспособности предприятий, которые отличаются как составом применяемых для оценки коэффициентов, так и требуемым диапазоном их значений. Результаты анализа представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Результаты анализа кредитоспособности предприятий банками

Предприятие	Банк				Проблемы с погашением кредита
	С.Б. РФ	ОАО «ВТБ»	ОАО «ТрансКредитБанк»	ОАО «АТБ»	
Предприятия, получившие кредит в СБ					
ОАО «А»	+	+	-	-	-
ОАО «Б»	+	-	-	-	+
ОАО «В»	+	-	-	-	+
ОАО «Г»	+	-	-	-	-
Потенциальные заемщики					
ОАО «Д»	-	-	-	-	
ОАО «Е»	+	+	-	-	

Примечание: знаком «+» отмечены предприятия, которые соответствуют требованиям кредитоспособности соответствующего банка, знаком «-» не соответствуют.

Из таблицы видно, что предприятия ОАО «Б» и ОАО «В», несмотря на то, что было проанализировано их финансовое состояние и получено одобрение на кредит, имели затруднения с выплатой кредитов. То есть, в результате анализа кредитоспособности банками

не была получена информация, которая учитывала бы возможное состояние не кредитоспособности предприятия в будущем.

Таким образом, необходима методика, которая давала бы объективную информацию о состоянии потенциального заемщика, для отнесения его в группу предприятий, которые будут иметь проблемы с выплатой кредита и те, которые рассчитаются успешно, чтобы вынести правильное решение о возможности кредитования.

Для разработки системы показателей, которая наилучшим образом будет отражать финансовое состояние предприятия, предложен метод на основе метода сравнительного анализа Я.А.Фомина. Главное достоинство метода Я.А. Фомина – то, что он позволяет оценить финансовое состояние предприятия путем расчета определенной группы коэффициентов и отнесением, на основании значений данных коэффициентов, к определенной группе предприятий (S1- успешные предприятия или S2 – кризисные предприятия).

В рамках данной работы вместо разделения предприятия на классы – успешные и кризисные предприятия, предприятия разделены на не имеющие проблемы с выплатой кредита (S1) и имеющие проблемы с выплатой кредита (S2).

Основной недостаток метода – то, что при проведении анализа необходимо правильно подобрать диагностические показатели. При этом набор показателей не должен быть слишком большой, так как это будет затруднять вычисления, увеличивать время расчетов, приведет к математической погрешности, и как следствие, к неправильным вводам.

Для устранения проблемы выбора диагностических показателей предлагается дополнить метод Я.А. Фомина методикой выбора факторов на основе их ранжирования с использованием сверхнасыщенных планов. Это позволит на первых этапах оценки кредитоспособности, при отсутствии данных о значимости факторов, включать в исследование большее число факторов, которые могут оказать влияние на параметр оптимизации, по сравнению с методиками, используемыми в рассматриваемых банках.

Таким образом, предложенная методика сравнительной оценки кредитоспособности предприятий имела следующую последовательность:

1) выбор финансовых показателей, характеризующих финансовое состояние предприятия-заемщика и входящих в выбранную математическую модель прогнозирования финансового состояния (в работе – С.В. Филатова);

2) составление матрицы плана (определение значений финансовых коэффициентов, которые входят в выбранную математическую модель);

3) расчет, с использованием выбранной математической модели прогнозирования финансового состояния, прогнозных балансов для каждой строки матрицы плана;

4) расчет чистого оборотного капитала по каждой строке матрицы;

5) построение диаграммы рассеивания по показателю чистого оборотного капитала;

6) ранжирование факторов (финансовых показателей);

7) сравнение по выделенным таким образом наиболее важным факторам, их значений для предприятия – потенциального заемщика с показателями предприятий уже прокредитованных, и имевших и не имевших проблемы с выплатой кредита в соответствии с методом сравнительного анализа Я.А. Фомина.

На основании проведенного анализа можно сделать вывод о том, что не все показатели, которые необходимо учитывать при оценке кредитоспособности заемщика рассчитываются в банках. В то же время рассчитываются показатели, которые не могут дать объективной информации о финансовом состоянии заемщика. Результат - искажение результатов оценки.

Необходимо выбирать для каждого предприятия систему показателей оценки кредитоспособности индивидуально, нельзя использовать одни и те же группы финансовых коэффициентов оценки кредитоспособности для разных предприятий, так как это искажает результаты анализа и не учитывает специфику деятельности предприятия-заемщика.

Предложенную систему оценки кредитоспособности предприятий можно использовать в коммерческих банках для анализа возможности заключения кредитного договора, а также предприятиями для оценки своего финансового состояния с использованием данных по успешным и неуспешным предприятием в той или иной сфере деятельности с возможным изменением набора показателей в зависимости от целей анализа.

## БАНКРОТСТВО ОРГАНИЗАЦИИ И ЕГО ПРИЗНАКИ

Файзуллоев А. Х.<sup>1</sup>

Научный руководитель Шатковская Е.Г.<sup>2</sup>, д-р эк. наук, доцент

<sup>1</sup>Таджикский национальный университет

<sup>2</sup>Уральский государственный горный университет

«Банкротство» происходит от итальянского слова «bancarotta» («banco» - скамья, «rotta» - ломать), что в русском языке дословно означает «сломанная скамья».

Р.А. Попов в своей книге «Антикризисное управление» пишет: «Считается, что слово «банкрот» имеет происхождение из средневековой Италии (bankrupta - перевернутая скамья). Есть авторы, приписывающие ему немецкое звучание, - bankrott, другие французское - banqueroute, третьи английское: либо bankbroken, либо benchbroken. Несмотря на такое разнообразие словесных идентификаций, смысловая сущность везде одна - крах, прекращение деятельности, конец существования в прежней форме»[3, с. 54].

По мнению Е. А. Максимова, банкротство является результатом развития кризисного финансового состояния компании, когда она проходит путь от временной до устойчивой неспособности удовлетворять требования кредиторов, в том числе по взаимоотношениям с бюджетом.[4]

Некоторые экономисты и правоведы десятилетиями уточняют значение понятий «несостоятельность» и «банкротство» и большинство ученых поддерживают мнение, что банкротство можно рассматривать как частный случай уголовно наказуемой злонамеренной несостоятельности.

Объединение понятий "банкротство" и "несостоятельность" специалистами, изучающими функционирование и развитие организаций, можно объяснить также влиянием российского законодательства, для которого эти понятия являются синонимами.

Действующие Федеральные законы от 26 октября 2002 г. N 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)" и от 18 июля 2006 г. N 116-ФЗ "О внесении изменений в статью 45 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)", регулирующие процедуру банкротства, позволяет выделить следующие положения:

Несостоятельность (банкротство) - это признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требование кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей.

Согласно законодательству к признаку банкротства можно отнести:- неспособность должника удовлетворить требования кредиторов в течение трех месяцев с даты, когда они должны были быть исполнены. Дело о банкротстве может быть возбуждено арбитражным судом при условии, что требование к должнику - юридическому лицу составляет не менее 100 тыс. руб.[1].

Аналогичное понятие можно встретить и в Законе Республики Таджикистан «О несостоятельности (банкротстве)» от 8 декабря 2003 года (ст. 4).

Для определения признаков банкротства, Закон Республики Таджикистан «О несостоятельности (банкротстве)» от 8 декабря 2003 года использует принцип "неоплатности", суть которого состоит в том, что должник может быть признан банкротом лишь в том случае, если общая сумма кредиторской задолженности и задолженности по обязательным платежам превысит стоимость его имущества[2].

Большинство ученых являются сторонниками самостоятельного значения и обособленного использования терминов «несостоятельность» и «банкротство». Так, известные ученые дореволюционной России Г.Ф. Шершеневич, П.П. Цитович, А.Ф. Трайнин понимали банкротство лишь как составляющую, частный случай несостоятельности[5].

Т.М. Сулова отмечает, что «несостоятельность - еще не факт банкротства, а лишь предпосылка для него; она не всегда может закончиться судебным признанием банкротства»[6].

Заслуживает поддержки позиция Р.Н.Крутикова: «Разорение», «несостоятельность» и «банкротство» основываются на факте потери платежеспособности субъектом и характеризуют крайнюю фазу его финансового неблагополучия. По мнению автора, банкротство как публичное признание несостоятельности экономического субъекта, в современных условиях предполагает обращение в суд и судебное разбирательство»[7].

М.А. Салпагаров также поддерживает позицию, что несостоятельность и банкротство - две разные категории. «Категория "несостоятельность" содержит в себе категорию банкротства как возможный и конечный варианты своего развития. Категория "несостоятельность" гораздо шире категории "банкротства", так как она не всегда заканчивается банкротством хозяйствующего субъекта» По мнению автора, банкротство - это несостоятельность фирмы-должника, установленная судом неспособность должника платить по долговым обязательствам или оформленная юридически экономическая несостоятельность предприятия.[8]

Свириденко О.М. при рассмотрении ключевых понятий концепции несостоятельности (банкротства) в России предложил подход к тому, что «банкротство - это крайняя мера, применяемая к должнику, не способному удовлетворить требования своих кредиторов, процедура, которая осуществляется исключительно арбитражным судом и никем иным применена быть не может. При этом кредиторская задолженность не может быть формальным основанием для признания должника банкротом, без осуществления процедур по ее погашению».[9]

На наш взгляд, если рассматривать «банкротство» как признание факта несостоятельности, (прекращение деятельности, конец существования в прежней форме), то более точное определение этого понятия дано известным Российским ученым Г.В. Савицкой: «Банкротство (финансовый крах, разорение) — это признанная арбитражным судом или объявленная должником его неспособность в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и по уплате других обязательных платежей».[10]

Мы считаем, что основными признаками банкротства является неспособность должника удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, в течение трех месяцев с даты, когда они должны были быть исполнены, и если сумма его обязательств превышает стоимость принадлежащего ему имущества.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Федеральные законы от 26 октября 2002 г. N 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)" и от 18 июля 2006 г. N 116-ФЗ "О внесении изменений в статью 45 Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)"
2. Законе Республики Таджикистан «О несостоятельности (банкротстве)» от 8 декабря 2003 года
3. Попов Р.А. Антикризисное управление: Учебник. - М.: Высш. шк., 2005.
4. Максимов Е.А. Пути оздоровления при банкротстве компании: экономические и правовые аспекты// "Законодательство и экономика", 2009, N 11
5. См Шершеневич Г Ф Конкурсное право - 2-е изд -Казань Императорское изд-во, 1898, Цитович П П Очерк основных понятий торгового права - М Центр ЮрИнфоР, 2001, Трайнин А Н Несостоятельность и банкротство (доклад, читанный в С -Петербургском Юридическом Обществе) - СПб 1913
6. Суслова ТМ Несостоятельность и банкротство экономические и юридические аспекты // Журнал Российского права. 2004 №2 - С 53
7. Крутиков Р.Н. К вопросу о понятии и признаках несостоятельности // Юрист, 2005. №6. - С. 52.
8. Салпагаров М.А. Методологические подходы к категории "финансовое оздоровление" предприятий// "Экономический анализ: теория и практика", 2009, N 31
9. Свириденко О.М. Концепция несостоятельности (банкротства) в России: Монография. М.: Юстицинформ, 2009. 208 с.
10. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. — 5-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2009. - 536 с. - (Высшее образование).

## АНАЛИЗ И РАЗРАБОТКА ПУТЕЙ ПРЕОДОЛЕНИЯ КРИЗИСНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Чернигина Д.Р.

Научный руководитель Закиев Р.Б., к.т.н., доцент  
Уральский государственный горный университет

В связи с происходящими во всём мире и в России в частности макроэкономическими процессами, связанными с формированием кризисных тенденций на фоне мирового финансового кризиса, вопросы изучения воздействия данных факторов на конкретный хозяйствующий субъект приобретают особую значимость.

Анализ кризисных тенденций в деятельности предприятия проводится для того, чтобы вовремя распознать кризис, своевременно обнаружить его симптомы, определить факторы, свидетельствующие о возможности наступления кризиса, и выявить его причины.

Результатом изучения теоретических основ анализа кризисных тенденций стало формирование методологической базы для их выявления и анализа в деятельности ОАО «Забайкальский горно-обогатительный». Выявление, изучение и анализ кризисных тенденций предлагается провести по следующим основным направлениям:

- представить краткую характеристику объекта исследования, оценить условия его деятельности во внешней среде;

- с целью предварительного выявления кризисных тенденций провести диагностику финансового состояния предприятия с использованием методических указаний по проведению анализа финансового состояния организаций, утверждённых приказом ФСФО от 23.01.2001 г. №16, а также системы показателей, утверждённых постановлением Правительства РФ от 25 июня 2003 г. № 367;

- с целью детального изучения кризисных тенденций в деятельности ОАО «ЗабГОК» провести комплексный финансово-экономический анализ предприятия в соответствии с приказом Министерства промышленности и энергетики РФ и Минэкономразвития РФ № 57/134 от 25 апреля 2007 г., а также с использованием методик таких авторов, как Д.А. Ендовицкий, Л.Т. Гиляровская, А.И.Алексеева, А.Д. Шеремет, В.В. Ковалёв, М.И.Баканов, Г.В.Савицкая и др.;

- оценить степень влияния факторов кризисных тенденций на финансово-экономическое состояние предприятия;

- оценить глубину кризисных явлений путём прогнозирования вероятности банкротства предприятия с использованием методик отечественных и зарубежных учёных.

Обнаружив и проанализировав кризисные тенденции в деятельности предприятия, необходимо разработать стратегию антикризисных мероприятий, направленных на преодоление негативных последствий воздействия кризисных тенденций.

В качестве объекта исследования рассмотрено ОАО «Забайкальский ГОК». Основным видом его деятельности является добыча и обогащение редкоземельных и других руд цветных металлов с выпуском высококачественных концентратов. На протяжении последних лет предприятие сокращает объёмы добычи и переработки руды. Сложившаяся ситуация может быть охарактеризована как крайне негативная и является свидетельством кризисного положения предприятия.

С использованием предложенных инструментов выявлены и проанализированы кризисные тенденции во всех областях деятельности ОАО «ЗабГОК». По результатам анализа выявлена необходимость в проведении ряда оперативных антикризисных мероприятий с целью избегания неплатёжеспособности и банкротства, а также необходимость в разработке организационной стратегии, которая позволила бы предприятию функционировать в сложившихся условиях.

Разработка организационной стратегии осуществлена путём согласования результатов, полученных с применением различных методик и подходов (таблица 1).

Таблица 1 – Согласование результатов и выбор организационной стратегии

Методика	Рекомендуемая организационная стратегия
Оценка производственного и финансового потенциала организации по методике А.И.Алексеевой	Оперативное управление ликвидностью. Стратегия «отсечения лишнего»
SWOT-анализ	Стабилизация финансового состояния. Стратегия «диверсификации бизнеса»
Анализ чувствительности стоимости финансового цикла к его параметрам по методике И.А. Егерева	Управление длительностью циклов, оборотными активами, реструктуризация задолженности. Стратегия «отсечения лишнего»
Диагностики состояния предприятия на основе анализа его подсистем по методике Телепченковой Н.В.	Стратегия диверсификации бизнеса, стратегия кластера
Выбор направлений реструктуризации в соответствии с методикой Колосовой Т.В.	Оперативное управление ликвидностью и финансовой устойчивостью, стратегия «отсечения лишнего»
Разработка стратегических альтернатив на основе анализа матрицы «рынок-товар-кризис» в соответствии с методикой Хомяковой А.А.	Стратегия «отсечение лишнего», стратегия «осторожного наступления»
Оценка стратегических альтернатив на основе анализа и прогнозирования финансовой устойчивости И.А.Павловой	Комплексное применение стратегии сокращения и стратегии «отсечение лишнего»

В результате согласования выявлены незначительные расхождения в вопросе выбора организационной стратегии. По результатам оценки сочетания различных вариантов стратегических альтернатив, наиболее оправданным представляется следующее сочетание:

**отсечение лишнего → диверсификация бизнеса → модель кластера.**

На начальном этапе внедрения стратегии необходимо провести реструктуризации имущественного комплекса. Цель данных мероприятий – избавление от непрофильных активов, в первую очередь от незавершённого строительства, объектов жилого фонда и коммунальной инфраструктуры. При этом площадку кучного выщелачивания необходимо ввести в эксплуатацию в ближайшее время.

Диверсификацию бизнеса предлагается провести путём возобновления добычи золота вахтовым методом, при этом использовать кучное выщелачивание. В результате организации эффективной вахтовой работы на нескольких обособленных месторождениях, предприятие приобретёт новый организационный облик, именуемый кластером, то есть будет объединять несколько однородных элементов, при этом оставаясь самостоятельной единицей.

Разработка оперативно-тактических антикризисных мероприятий с целью улучшения текущей платежеспособности, избегания процедур банкротства и обеспечения условий внедрения новой организационной стратегии осуществлена в соответствии с методикой С.В. Филатова.

Прогнозный баланс предприятия предусматривает сокращение величины основных средств. Работа в данном направлении соответствует разработанной организационной стратегии «отсечение лишнего». Оценка эффективности предлагаемых мероприятий осуществлена путём сравнения значений основных финансовых показателей, рассчитанных в соответствии с методикой, утверждённой постановлением Правительства РФ от 25 июня 2003 г. № 367. Предложенный план антикризисных мероприятий признан эффективным.

Реализация оперативных мероприятий обеспечит предприятию необходимые условия для последовательного внедрения разработанной организационной стратегии. Внедрение предложенной организационной стратегии приведёт к преобразованию существующей модели деятельности предприятия и обеспечит ОАО «ЗабГОК» устойчивое функционирование в новом организационном облике, именуемом кластером.

## КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА МИРОВОМ РЫНКЕ

Арапова А.И.

Научный руководитель Власова Е.Я. д-р экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

Конкурентоспособность предприятия – это относительная характеристика, которая выражает отличия развития данной фирмы от развития конкурентных фирм по степени удовлетворения своими товарами потребности людей и по эффективности производственной деятельности.[1]

Наиважнейшая цель Правительства России: создание конкурентоспособной экономики, обеспечивающей лидерство страны на международном рынке.

Основа конкурентоспособной экономики – конкурентоспособные предприятия. Все действия Правительства: разрабатываемые программы и законодательные акты, процедуры государственного регулирования и мероприятия государственной поддержки должны быть подчинены главной и приоритетной на сегодня цели - обеспечение конкурентоспособности российских предприятий, а следовательно, конкурентоспособности экономики и страны в целом. [2]

Конкуренция - одна из самых главных черт рыночного хозяйства. Именно конкуренция обеспечивает творческую свободу личности, создает условия для ее самореализации в сфере экономики путем разработки и создания новых конкурентоспособных товаров и услуг. В современных условиях усиливающегося процесса глобализации и интернационализации, проблемы международной конкуренции выходят на первый план.

В 2013 году из России было экспортировано товаров на 523 млрд долл. и услуг на 70 млрд. долл. В сумме, Россия получила от всего экспорта 593 млрд. долларов. Из них сырой нефти было продано на 174 млрд, нефтепродуктов – на 109 млрд, природного газа на 67 млрд, сжиженного газа на 5 млрд. Еглеводородного сырья и его производных было экспортировано на 355 млрд. долларов, в то время как 238 млрд. долларов было получено за счет других товаров. [3]

Несмотря на заметный экономический рост последних восьми – десяти лет, низкая конкурентоспособность остается одной из серьезнейших проблем российской экономики. По данным всемирного экономического форума, по уровню конкурентоспособности Россия в 2007 г. находилась на 58 месте в мире (из 131 страны). В этом отношении наша страна уступала Турции (53 место), Индии (48 место) и Китаю (34 место), опережая только Бразилию (72 место). Это показывает, что при недостаточно высокой общей конкурентоспособностью, Россия отличается еще более низкой конкурентоспособностью бизнеса.

Сравнительные показатели глобальной конкурентоспособности России и некоторых зарубежных стран

	Россия	Турция	Бразилия	Индия	Китай
Индекс глобальной конкурентоспособности	58	53	72	48	34
Макроэкономическая стабильность	37	83	126	108	7
Инфраструктура	66	59	78	67	52
Здравоохранение и образование	60	77	84	101	61
Институты	116	55	104	48	77
Эффективность финансового рынка	109	61	73	37	58
Эффективность бизнеса	88	41	39	39	57
Инновации	57	53	44	28	38

В России даже ведущие компании, несмотря на их видимый рост в последние годы, все еще значительно отстают не только от западных корпораций (как по объемам оборота, так и по капитализации), но и от ведущих компаний развивающихся стран.

Например, крупнейшая частная российская нефтедобывающая компания «ЛУКОЙЛ» отстает по объемам продаж от американской «Эксон-Мобил» в 7 раз и от ведущей бразильской нефтяной корпорации «Petrobras» – в 1,5 раза. Российская металлургическая компания «Северсталь» отстает от «ArcelorMittal» из Люксембурга в 8 раз и от бразильской «Vale» – в 2 раза. В химической промышленности российский «Уралкалий» отстает от германской BASF в 100 раз и от Саудовской «Saudi Basic Industries» – в 27 раз. Российский Сбербанк уступает американской «Citygroup» в 11 раз, а китайской ICBC – в 2,5 раза. [4]

Россия только завоевывает свое место на мировом рынке. Это длительный процесс, в котором важно все: и особенности страны, входящей в рынок, и особенности самого рынка. В настоящее время Россия торгует только на рынке базовых товаров, продавая сырье и энергоносители. С некоторыми товарами Россия может появиться и на отдельных рынках готовых товаров, но говорить о завоевании прочных позиций на этих рынках пока рано, особенно если речь идет об их верхнем уровне. Два нижних уровня более доступны, хотя и там идет жесткая конкурентная борьба между странами—участниками торговли.

Для повышения конкурентоспособности предприятий, государству нужно решить комплекс стратегических задач. Такими задачами могут быть:

- целенаправленное содействие государства структурной перестройке экономики;
- изменение характера присутствия России в мировой экономике в отношении, как товарной специализации, так и соответствующих договорно-правовых и политических условий;
- обеспечение экономической безопасности страны.

Государственная поддержка новых отраслей и компаний на глобальном рынке необходима хотя бы потому, что уже существующие компании имеют преимущества в издержках. Величина компании – типичный фактор ее эффективности. Единичные издержки снижаются тем быстрее, чем дольше компания находится на рынке и чем большим опытом производства обладает. В этих условиях государственные инвестиции или субсидии могут покрывать первоначальные убытки новых игроков при вхождении на рынок и стимулировать массовое производство в период первоначального аккумулирования новых знаний.

Государство заинтересовано в увеличении доли крупных корпораций на мировом рынке и превращении их в полноценные транснациональные компании. Необходима также поддержка средних по размеру региональных компаний для постоянного увеличения их доли на внутреннем рынке, превращения их в скрытых «национальных чемпионов». Наконец, малый бизнес должен подпитываться крупным и средним инновациями, новыми видами продукции и услуг.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Мировая экономика / под ред. В.К. Ломакина. - М.: Анкил, 1995. – 424 с.
2. Мировая экономика: введение во внешнеэкономическую деятельность: учебное пособие для вузов / М.В. Елова и др. – М.: Логос, 2000. – 248 с.
3. Киреев А.А. Международная экономика. - М.: Международные отношения, 1997. – 348 с.
4. Андриянов В. Конкурентоспособность России в мировой экономике //Мировая экономика и международные отношения, 2000. - № 3. – С. 47-57.
5. Интернет источник «основные средства» №1/2003 [http://www.os1.ru/article/analiz/2003\_01\_A\_2005\_01\_26-15\_18\_48/]

## ПРОБЛЕМЫ ЕВРОПЕЙСКОЙ ВАЛЮТНОЙ СИСТЕМЫ (ЕВС) В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Мандрыкина Е.И.

Научный руководитель Власова Е.Я. д-р экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

Главной тенденцией в мировой валютной системе является глобализация. Следовательно, эта тенденция порождает соответствующие проблемы: отсутствие единой нормативно-правовой базы (эта проблема выливается в сложность регулятивного воздействия на мировую валютную систему); усиление зависимости национальных экономик от курса валют других стран. Как известно, большое число стран содержит значительное количество своих золотовалютных резервов в долларах США (поэтому в случае кризиса американской экономики пострадают многие государства); малоконтролируемое движение финансовых (в том числе валютных) ресурсов, происходящее благодаря стремительному развитию электронных средств передачи информации, позволяет организовывать спекулятивный капитал колоссальных размеров для получения прибыли от биржевой игры на изменении курсов валют, тем самым оказывая значительное влияние на эти курсы, что приводит к финансовому кризису в экономиках разных стран.

Еще одной тенденцией в развитии мировой валютной системы является появление новых мировых валют. Так, например, с развитием национальных экономик и ростом ВВП Китая и России происходит укрепление позиций валют этих стран в мировой валютной системе. Аналитики утверждают, что будущее мирового валютного рынка за этими валютами.

В настоящий момент в мире сложились две мощные валютные системы: Ямайская, с доминирующей валютной – долларом США, и Европейская система – с евро. Основы современной международной валютной системы были, как известно, выработаны МВФ в январе 1976 году в Кингстоне. Реально новый валютный механизм действует с 1 апреля 1978г., то есть с момента официального вступления в силу поправок к уставу МВФ, в которых и были реализованы кингстонские договоренности, означавшие радикальный отход от принципов Бреттон-Вудса. Отсутствие в нынешних условиях общепризнанных, универсальных мировых денег, каким было в свое время золото, может в определенной мере компенсироваться наличием эффективно действующего механизма выравнивания платежных балансов, который мог бы упорядочить платежно-расчетные взаимоотношения в первую очередь между основными мировыми валютными полюсами. Речь идет о формировании структуры международного экономического обмена, исключая возможность возникновения затяжных, неприемлемых по своим масштабам дисбалансов и накопления непомерной внешней задолженности [1,2,3,4,5,6].

Функционирование механизма уравнивания платежных балансов можно рассматривать и в терминах погашения национального долга. Имеется в виду, что с его помощью фактическая или предполагаемая текущая задолженность одних стран по отношению к другим возмещается посредством реального богатства. Однако в данном случае это богатство выступает не в виде единого денежного товара – золота, а как совокупность разнообразных товаров и услуг, играющих роль как бы “множественных мировых денег”. Эта роль проявляется особенно рельефно, если движение благ в заданном направлении стимулируется благодаря целенаправленным мерам государственного воздействия. Многие экономисты, придерживающиеся монетаристского подхода, считали оптимальным механизмом выравнивания платежных балансов - плавающие валютные курсы, но этот механизм недостаточно эффективен в качестве автоматического регулятора платежных балансов, не обеспечивает их устойчивого равновесия. Плавающим валютным курсам присущи резкие, непредсказуемые колебания, которые во многих случаях обусловлены разными приводящими обстоятельствами, а также целенаправленными действиями властей, вызванными стремлением к приобретению конкурентных преимуществ, и потому не могут считаться экономически

обоснованными. Движение к рационально упорядоченной мировой валютной системе потребует разрешения ряда сложных экономических, политических и социально-психологических проблем. Достижение этой цели станет, по-видимому, возможным только при осязаемом изменении самой мировоззренческой парадигмы. Имеется в виду переход от упований на всемогущество пресловутой “невидимой руки” к постановке во главу угла планомерных, целенаправленных, основанных на аккумулированном опыте коллективных действий. Потребуется также перейти от национального эгоизма к универсальным критериям нравственности и социальной справедливости [1,2,3,4,5,6].

Управление торговыми и платежными балансами с помощью международной координации внутренних макроэкономических политик рассматривается в определенной степени как альтернатива плавающим валютным курсам.

Еще одно направление происходящей ныне эволюции международного валютного механизма состоит в расширении сферы либерализации валютных отношений, которая стала одним из важных аспектов неолиберальной системы ценностей.

Для детального анализа экономического будущего стран Еврозоны необходимо рассматривать те факторы, которые окажут влияние на состояние экономики стран Европейского валютного союза в среднесрочной и долгосрочной перспективе, общий инвестиционный и финансовый климат, конкурентоспособность европейских товаров на мировых рынках, а также внутренние экономические и социальные аспекты - безработицу, уровень инфляции. Такими факторами должны быть усиление процессов экономической консолидации, перспективы евро в качестве международной валюты, экономический потенциал создаваемого союза, а также процесс развития финансовых рынков [1,2,3,4,5,6].

Появление евро существенно усиливает процессы экономической консолидации в Европе.

Во-первых, в последние годы произошло заметное сближение основных макроэкономических показателей стран Европейского союза: достигнуты реальные успехи в обеспечении стабильности цен, снижении долгосрочных процентных ставок, стабилизации обменных курсов национальных валют, не входящих в Еврозону стран.

Во-вторых, резко возрастает глубина интеграции внутри самой Еврозоны - с созданием валютного союза в Европе возникло твердое ядро, члены которого связаны отношениями сильной экономической и политической сплоченности. В-третьих, валютный и таможенный союзы являются центром возросшего притяжения для остальных частей Европы и, прежде всего, для стран Центральной и Восточной Европы. Однако это создает опасность втягивания славянских экономик в сферу влияния стран гигантов ЕС. Опять же славянские страны будут восприниматься исключительно как источник трудовых и энергетических ресурсов. Существует возможность дальнейшей интеграции стран европейского пространства, а по возможности и евро-азиатского пространства [1,2,3,4,5,6].

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Бердина М.Ю., Даюб А.В., Кузьмова Ю.С. «Регулирование внешнеэкономической деятельности: Учебное пособие», Санкт – Петербург, СПбГУ ИТМО, 2011г.
2. Гужва Е.Г., Лесная М.И., Кондратьев А.В., Егоров А.Н. «Мировая экономика: учебное пособие», Санкт – Петербург, СПбГАСУ, 2009г.
3. Евдокимов А. И. « Международные экономические отношения: Учебник», Москва, ТК Велби, 2003г.
4. Кудров В.М. «Мировая экономика. Учебник», Москва, «Омега-Л», 2010г.
5. Плотницкий М. И. и др, «Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие», Минск, «Мисанта», 2011г.
6. Щенин Р. А. , Полякова В. В. «Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник для бакалавров», Москва, «Юрайт», 2013 г.

## **РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В ЭКОЛОГИЧЕСКОМ ОБРАЗОВАНИИ И ВОСПИТАНИИ: МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ**

Гарипова В. Р.

Научный руководитель Власова Е.Я. д-р экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

Одним из ключевых условий устойчивого развития является экологическая культура, обеспечивающая гармоничные взаимоотношения общества и природы с учетом потребностей нынешнего и будущих поколений [1].

Формирование экологической культуры требует развития национальной системы непрерывного экологического образования, воспитания и просвещения всех групп населения с соответствующим информационным обеспечением.

Государственная политика в области экологического образования должна осуществляться на федеральном, региональном и местном уровнях, затрагивать все звенья образовательной системы (дошкольное, школьное, среднее профессиональное, высшее, постдипломное, дополнительное) [3].

Становление системы непрерывного экологического образования, воспитания и просвещения требует соответствующего законодательного и нормативно-правового обеспечения и существенной модернизации содержания современного образования с обеспечением системных, междисциплинарных, интегративных знаний о природе и обществе, принципах их взаимодействия и долгосрочного развития [2].

Это доказывает практика стран, где несоблюдение экологического законодательства контролируется органами государственного управления. Немаловажным фактором здесь следует считать высокий уровень экологического образования и воспитания, поощряемый правительством этих стран наиболее ярко это обнаружилось в Японии.

Острота природоохранных и экологических проблем заставила правящие круги Японии активизировать государственную политику в этой области. В 1970 г. парламент страны принял Основной закон о борьбе с загрязнением окружающей среды, а также законы о борьбе с загрязнением воздуха, вод, о регулировании шумов, о применении химикатов в сельском хозяйстве. Было создано Министерство охраны окружающей среды, введены строгие стандарты ее качества, создана сеть контрольных и измерительных станций, налажено производство природоохранной техники, увеличены как государственные, так и частные капиталовложения в охрану природы. Политика экологизации производства потребовала повышения общего уровня экологической культуры населения. С этой целью в середине 1970-х годов начался коренной пересмотр программ средней и высшей школы, которые от простого знакомства с понятием «когай» перешли к глубокому раскрытию взаимоотношений общества и природы, характеристике мер экологической политики. В начале 1990-х годов около полумиллиона человек обучались на специальных экологических курсах.

Все эти меры привели к тому, что Японии удалось заметно улучшить экологическую обстановку, обогнав в этом отношении многие другие высокоразвитые страны. Например, выбросы углерода в расчете на душу населения уже к середине 1990-х годов составили в Японии 2,4 т (по сравнению с 5,3 т в США и Канаде). Вдвое уменьшились выбросы диоксида серы. Поступление загрязнений в водную среду также сократилось. Все эти достижения во многом были связаны с техническими усовершенствованиями. В качестве примера можно привести создание фирмой «Тойота» гибридного автоэлектромобиля, более чистого в экологическом отношении. Аналогичные усовершенствования коснулись и железных дорог. Улучшилась обстановка в Токио, который уже не относится к числу самых загрязненных городов мира. В 1997 г. был снят карантин с бухты Мина-мата.

Особенно впечатляющие успехи достигнуты Японией в использовании своих рекреационных ресурсов. В этом нашла отражение одна из национальных традиций японцев, которая воспитывается у них с детского возраста, – бережное отношение к окружающей

природе, умение любоваться ею. Мечта каждого японца – крошечный садик при доме хотя бы с некоторыми атрибутами традиционного японского сада (мостик, прудик с золотыми рыбками).

Что касается России, то следует отметить недостатки в самом подходе, методах и практической реализации системного экологического воспитания, образования обусловившие по сути отсутствие в РФ последовательной государственной экологической и эколого-экономической политики. Такой подход повлек за собой экологическую безответственность руководителей предприятий и экономическую незаинтересованность хозяйствующих субъектов в природоохранных мероприятиях, что, в свою очередь сказывается на качестве условий жизнедеятельности населения России и ее сопредельных территорий [2,3].

Основными направлениями деятельности в области развития экологической культуры населения России авторы видят:

создание целостной междисциплинарной системы образования в области экологии, природопользования, охраны окружающей среды и безопасности жизнедеятельности в вузах страны;

развитие стандартов образования с формированием специальностей, непосредственно ориентированных на устойчивое развитие социоприродных систем;

конкурсная целевая государственная поддержка системы экологического просвещения и ее развитие через распространение экологических знаний, идей устойчивого развития, информации о состоянии окружающей среды, природных ресурсов, об экологической безопасности;

включение вопросов развития экологической культуры в федеральные целевые, региональные и местные программы развития;

экологическая направленность молодежной политики и государственная поддержка молодежных экологических организаций и движений с целью приобщения молодежи к реализации на практике конкретных направлений экологической политики государства;

развитие системы экологической подготовки и переподготовки педагогических кадров для всех уровней системы обязательного и дополнительного образования;

развитие системы повышения квалификации специалистов управления, экологических и природоохранных служб, в том числе в области обеспечения устойчивого развития;

обязательность экологической подготовки лиц, принимающих решения в различных сферах производства, экономики и управления;

повышение информированности деловых кругов (предпринимателей, бизнесменов) в области природоохранного законодательства, природопользования, охраны окружающей среды, экологического менеджмента, экологического аудита, а также привлечение их к использованию методов экологического управления на уровне предприятий; пересмотр степени закрытости информации об экологических нарушениях и соответствующее изменение законодательства о государственной тайне, перечня сведений, составляющих государственную тайну, в первую очередь об авариях и катастрофах, наносящих вред здоровью населения и окружающей среде;

государственная поддержка (методическая и финансовая) общественных инициатив по развитию экологической культуры населения; государственная конкурсная поддержка СМИ, в том числе электронных, редакций, издательств и типографий, чья деятельность ориентирована на распространение экологических знаний и знаний в сфере устойчивого развития; содействие активному участию широких слоев населения в реализации идей устойчивого развития и сохранения здоровья.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Яндыганов Я. Я., Власова Е. Я. Эколого-экономическое эссе (аспекты: регион, предприятия) : [монография] / под ред. Я. Я. Яндыганова. Екатеринбург : Изд-во АМБ, 2012.
2. Е. Я. Власова, Я. Я. Яндыганов, Л. А. Полякова Общее и частное в природопользовании (проблемы, эффективность); под науч. ред. Я. Я. Яндыганова ; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. гос. экон. ун-т. – Екатеринбург : Изд-во АМБ, 2015. – 295 с.
3. Глазьев С. Ю. О стратегии и концепции социально-экономического развития России до 2020 года // Экономика региона. 2008. № 3.

## УЧАСТИЕ РОССИИ В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА ЧЕРЕЗ СПЕЦИАЛИЗАЦИЮ И КООПЕРАЦИЮ

Насибуллина К. Р.

Научный руководитель Власова Е.Я. д-р экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

Международная кооперация производства представляет собой производственные связи между различными предприятиями, расположенными в разных странах, возникающими при изготовлении определенного продукта.

Основные признаки международной кооперации производства:

- предварительное согласование сторонами в договорном порядке условий совместной деятельности и ее координация;
- наличие в качестве непосредственных субъектов производственного кооперирования фирм разных стран;
- закрепление в договорном порядке в качестве главных объектов кооперирования готовых изделий, компонентов, других частичных продуктов и соответствующей технологии;
- распределение между партнерами заданий в рамках согласованной программы, закрепление за ними производственной специализации, исходя из основных целей кооперационных соглашений;
- долгосрочность, стабильность и регулярность экономических отношений между партнерами [1,2].

Классификация международной кооперации производства в соответствии с его основными признаками выглядит следующим образом.

- По видам — экономическая кооперация, промышленное сотрудничество, научно-техническая кооперация в области проектирования и строительства промышленных объектов, кооперация в сфере сбыта и т.д.
- По стадиям — пред производственная, производственная и коммерческая кооперация.
- По используемым методам — выполнение совместных программ, договорная специализация, подрядное кооперирование.

В условиях глобализации мировой экономики другой формой проявления производственной кооперации являются транснациональные корпорации. Это, собственно, международные корпорации, объединяющие национальные компании ряда государств на производственной и научно-технической основе [1,2].

В России первые кооперативы возникли более 150 лет назад. Начало сравнительно широкого развития кооперации в дореволюционной России (в частности, в сферах сельского хозяйства, торговле, промысловой деятельности) положила отмена крепостного права. В Своде законов Российской империи содержались соответствующие разделы, посвященные кооперативам. Производственные кооперативы, именуемые трудовыми артелями, участвовали в экономической жизни царской России наряду с другими коммерческими структурами.

Говоря об истории кооперации в России, следует заметить, что она была масштабна. Это было национальное движение. Красноречива лишь одна цифра: в России насчитывалось 125 изданий кооперативной направленности. Были газеты, журналы, издавался методический материал, выходили монографии.

Была фундаментальная наука, о которой сегодня, к сожалению, забыли вообще. Были ученые с мировым именем, которые не только обобщали кооперативную мысль, но поднимались до высот философских обобщений, экономических теорий. Их имена знает мир.

Кооперация достигла небывалых высот: в дореволюционной России более 60% потребностей российского рынка обеспечивалось за счет кооперации. Членами кооперации состояли миллионы, не меньше половины населения России в той или иной мере участвовали в кооперативном движении.

В настоящее время деятельность производственных кооперативов регулируется Гражданским Кодексом РФ и принятым на его основе Федеральным законом «О производственных кооперативах», а также Федеральным законом «О сельскохозяйственной кооперации» от 8.12.95 г.

Сегодня в Российской Федерации существуют три разновидности потребительских кооперативных обществ:

во-первых, сельскохозяйственные потребительские кооперативы, занимающиеся переработкой и сбытом продукции растениеводства и животноводства, снабжением сельскохозяйственных товаропроизводителей средствами производства, и т.д.;

во-вторых, специализированные потребительские кооперативы, которые для своих участников строят дома и гаражи, предоставляют им кредиты, оказывают медицинские, консультационные и прочие услуги;

в-третьих, потребительские общества, осуществляющие торговлю и общественное питание, производственную и другую деятельность в интересах своих членов.

для реализации наиболее эффективных схем промышленной кооперации необходимы как дальнейшая эффективная инновационная модернизация экономики Российской Федерации, так и уменьшение уровня политико-экономических разногласий с рядом государств.

Предметная специализация стран в современных условиях включает в себя специализацию на производстве не только готовых товаров в материально-вещественной форме, но и услуг – транспортных, финансовых, страховых, инжиниринговых и др. Одновременно в категории готовых изделий появились качественно новые, например, комплектное оборудование для цехов, заводов и т.п.

Подетальная специализация вызвана к жизни усложнением производимых готовых изделий. В легковых автомобилях сегодня насчитывается 20 тыс. деталей, в морских судах – в десятки раз больше. В этих условиях сотни фирм различных стран мира специализируются на выпуске отдельных узлов, агрегатов и деталей и поставляют их производителю готовых изделий.

Технологическая специализация фирм-партнеров из разных стран означает специализацию последних на выполнении отдельных технологических процессов, например, в производстве заготовок, их обработке, сварке, окраске. Примером может служить сборка автомобилей иностранных марок на территории Российской Федерации.

Современное состояние внешнеэкономических связей России не отвечает тенденциям, складывающимся в международном товарообмене, для которого характерен ускоренный рост торговли продукцией обрабатывающих отраслей промышленности и, прежде всего, машинами и оборудованием, наукоемкими изделиями, информационными услугами.

Происходит переориентация российских внешнеэкономических связей:

1) сократилась доля стран СНГ во внешнеторговом товарообороте;  
2) заметно снизились объемы торговли России с восточноевропейскими странами, Вьетнамом, Кубой, Монголией.

3) сокращаются и торгово-экономические связи с развивающимися странами мира. Это связано главным образом с потерей рынков сбыта машин и оборудования, военной техники и другой продукции, вывозимой в страны бывшего СЭВ, ближневосточные и африканские государства.

Внешняя торговля Российской Федерации ориентируется преимущественно на экономически развитые страны, в первую очередь страны ЕС и США, доля которых в товарообороте достигла почти 50%.

#### **БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК**

1. Абрамов В. Л. Морская экономика: учеб. пособие для студентов. – М.: Дашков и К, 2012. – 316с.
2. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник для бакалавров / под ред. Р. К. Щенина, В. В. Полякова. — М.: Издательство Юрайт, 2013. — 446 с.

## **РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РФ**

Панова А.А.

Научный руководитель Власова Е.Я. д-р экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

Эффективное социально - экономическое развитие возможно лишь при оптимальном сочетании рыночных и государственных механизмов воздействия на экономику. Особенно важно такое сочетание для аграрного сектора, где экономические процессы воспроизводства переплетаются с биологическими, естественными, где ярко выражена сезонность производства, а все сельское хозяйство находится в зоне рискованного земледелия.

Государственное воздействие направляется на решение таких задач в АПК, как: стимулирование высокоэффективного ведения национального сельского хозяйства, повышение конкурентоспособности российской сельскохозяйственной продукции, стабилизация сельскохозяйственного российского производства, повышения уровня жизни населения страны, содействие развитию и стабилизации российского рынка сельскохозяйственной продукции в мировом хозяйстве, поддержание паритетных экономических отношений сельского хозяйства с другими отраслями экономики, обеспечение продовольственной безопасности страны.

Защита внутреннего рынка от внешней экспансии также является важным рычагом поддержки отечественных товаропроизводителей. Таким образом, государственная поддержка является неотъемлемой частью государственного регулирования и представляет совокупность различных рычагов и инструментов, льготного и безвозмездного финансирования наиболее ущемленных в экономическом отношении предприятий и отраслей АПК.

В условиях импортозамещения государство должно и способно поддерживать хозяйствующие субъекты в сфере АПК не только целевым финансированием, льготным кредитованием, но и мерами в сфере таможенного регулирования.

Грамотные решения по снижению ставок импортных пошлин при ввозе необходимого современного оборудования, сопровождающего передовые сельскохозяйственные технологии, выгодные формы приобретения зарубежных запчастей и технических устройств в лизинг или в рассрочку на льготных преференциальных условиях для российского АПК смогли бы существенно усилить мощности российской сельскохозяйственной продукции.

В Российской Федерации положение на продовольственном рынке усугубляется еще из-за низкой реальной заработной платы в секторе АПК и сокращением покупательной способности сельского населения, хотя именно в этом направлении государству достаточно наладить уже предложенный российскими экономистами организационно - экономический механизм рационального управления АПК [1].

В отношении цен и доходов в АПК многие экономисты считают, что государственная поддержка через ценовые механизмы мало эффективна. Проще говоря, рынок сам все отрегулирует. Но рыночная регуляция в рамках закона «спрос – предложение» не охватывает затрат на воспроизводство и восстановление необходимых сельскохозяйственных ресурсов, и без государственной политики те же процессы импортозамещения будут сопровождаться высокими ценами на продукцию в рамках стандартов качества.

Многие политики и экономисты правомерно ставят вопрос: зачем направлять большие бюджетные средства в сельское хозяйство, если в стране перепроизводство продовольствия, той же самой молочной продукции.

Государственная поддержка АПК в части производства молочной продукции и, прежде всего, сельского хозяйства России обусловлена сложившимися неэквивалентными отношениями как внутри самого АПК, так и в рамках народнохозяйственного комплекса и преследует следующие цели: устойчивое развитие молочного скотоводства, а вместе с тем сбалансированное и эффективное развитие производства молока и его переработки в АПК, благодаря чему должно обеспечиваться максимальное удовлетворение потребностей общества

в продуктах продовольствия собственного производства; обеспечение продовольственной безопасности страны и независимости от продовольственной экспансии со стороны стран-экспортеров, а, следовательно, стабилизация продовольственного рынка молока и молокопродуктов нашей страны в целом [2,3]. Но при этом, к сожалению, отсутствует финансирование, льготное кредитование и исполнение принятых государственных решений на этапе соблюдения организационных, финансовых, экономических и экологических пропорций.

Необходимость государственной поддержки АПК вытекает из особенностей базовой его отрасли - сельского хозяйства, которое среди отраслей АПК в первую очередь нуждается в поддержке. Общеизвестно, что сельское хозяйство как отрасль экономики подчиняется основным экономическим законам. Вместе с тем, следует учитывать особенности сельского хозяйства, обусловленные его сезонностью, характером технологий производства. В качестве главного средства производства здесь выступает земля. По сравнению с другими средствами производства земля не изнашивается, а при правильном использовании улучшает свои качественные параметры. В сельском хозяйстве в качестве средств производства выступают также живые организмы, какими являются животные, которые развиваются на основе биологических законов. Следовательно, экономический процесс воспроизводства здесь тесно переплетается с естественным процессом развития живых организмов. Производство сельскохозяйственной продукции осуществляется на огромных площадях и рассредоточено по различным климатическим зонам[3].

Конечные результаты порой во многом зависят не от количества и качества применяемых усилий, а от конкретных условий, в которых осуществляется производство. Сезонный характер производственных процессов оказывает существенное влияние на организацию производства, эффективное использование техники, трудовых ресурсов и в конечном итоге на эффективность отрасли в целом.

Необходимость господдержки аграрной сферы основана также и на следующем важном теоретическом положении. Научно-технический прогресс в сельском хозяйстве проявляется в гораздо меньшей степени, чем в отраслях промышленности, в результате производительность труда в промышленности растет гораздо быстрее. Кроме того, производительность труда в сельском хозяйстве ограничена физическими возможностями земли, и ресурс интенсификации в развитых странах практически исчерпан. Все это приводит к тому, что себестоимость сельскохозяйственной продукции не снижается, а даже растет. В результате относительные доходы промышленников растут, а сельхозпроизводителей – падают [4,5].

На определенном этапе сельскохозяйственное производство в стране может оказываться убыточным не по причине малой производительности труда фермеров, а по объективным условиям. Если не принимать никаких мер, то производители сельхозпродукции разорятся.

Этого никак нельзя допустить, т.к. усиление национальной экономики сегодня, прежде всего, зависит от удовлетворения потребностей россиян в собственной качественной продовольственной продукции. Привлечение импортной продукции ни в коем случае не должно стать помехой для реализации сельскохозяйственной продукции России, которая, в свою очередь, должна и может стать конкурентоспособной и для мирового рынка.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Сёмин А.Н., Савицкая Е.А., Мальцев Н. В., Шарапова В. М., Михайлюк О.Н. «продовольственная безопасность: угрозы, возможности», Екатеринбург, Уральское издательство, 2012 г. – 77 стр.
2. Дубровина З. Совершенствование механизма субсидирования молочной продукции/ З. Дубровина, Е. Литвинова // АПК: экономика, управление. — 2008.-№3.-С. 57-59.
3. Пошкус Б. Бюджетная поддержка сельского хозяйства// АПК: экономика, управление. 2006. - №2. - С. 3-8.
4. Кошолкина Л.А. Развитие системы государственной поддержки в АПК. В сборнике: Власть, бизнес и крестьянство: механизмы эффективного взаимодействия, ВИАПИ, М.:2002.
5. Бердина М.Ю., Даюб А.В., Кузьмова Ю.С. «Регулирование внешнеэкономической деятельности: Учебное пособие», Санкт – Петербург, СПбГУ ИТМО, 2011г..

## ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА СЕГОДНЯ

Романенко Д.А.

Научный руководитель Власова Е.Я. д-р экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

Теневая экономика в России была и остается одной из самых больших в мире по доле в ВВП, являясь производной от высокой коррупции и тяжелой голландской болезни. Падение цен на нефть и газ давно ожидалось экспертами, как и обвал курса рубля, рост инфляции и падение экономики РФ.

Опираясь на с «нефтегазовые» сценарии развития экономических процессов Россия «потеряла» весомый сегмент доходов от национальной экономики.

В рамках экономической науки теневая экономика может рассматриваться в качестве предмета специального анализа различных теорий [1].

Прежде всего ее существование есть иллюстрация к известной из курса микроэкономики схеме влияния налогов на предложение товара: в отсутствие налогов предложение, равно как и прибыль фирмы, окажется больше, чем при их наличии. Иными словами, налогообложение сдвигает кривую предложения вверх, и равновесие на товарном рынке достигается при более высоком уровне цен.

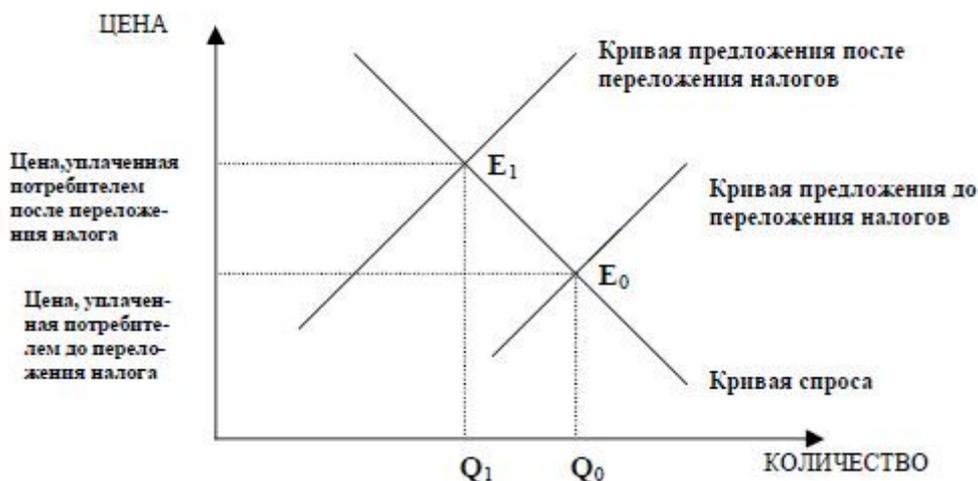


Рисунок 1 Схема влияния налогов на предложение товара [2]

Тем самым уход от налогообложения есть нормальная реакция экономического агента, стремящегося максимизировать свою функцию полезности путем минимизации издержек, в состав которых для него включаются и налоги.

В рамках теории агентских отношений действия предприятий по сокрытию совершаемых сделок от государственного учета представляют собой различные проявления оппортунистического поведения, такой его конкретной формы, как уклонение.

В самом деле, официально регистрируя фирму, ее руководитель, по существу, заключает с государством контракт, в рамках которого, в частности, принимает на себя обязательство предоставлять различным государственным органам информацию о своей деятельности и уплачивать налоги, определяемые действующим (установленным государством) законодательством.

Государство, в свою очередь, в рамках того же контракта принимает на себя обязательства, связанные с обеспечением правовой защиты фирмы, социальной защиты работникам, и тому подобные обязательства, фиксируемые законодательством страны [2].

В России есть два основных условия возникновения теневой экономики — с одной стороны, чрезмерная жесткость законов, а с другой — неспособность государства обеспечивать их безусловное выполнение.

Государство своей непродуманной налоговой политикой (чем выше налог, тем больше денег в бюджете) фактически само "выдавило" в теневую экономику, т.е. в неналоговую сферу, около 40% всей экономики страны. Тем самым вместе с нарушителями законов сюда попали законопослушные граждане.

Принятый недавно новый Налоговый кодекс пока является всего лишь декларацией, требующей для своего реального воплощения разработки и введения в действие целого ряда законов и подзаконных актов.

Как отмечала группа экономистов, изучавших опыт становления рыночных отношений в Восточной Европе и в бывшем СССР, советская экономика держалась на плаву "благодаря инстинкту людей, живших при плановой экономике, но научившихся обеспечивать свои интересы путем контрактов, обмена, соглашений, договоров, черных рынков и взаимных уступок, которые они самостоятельно и часто неформально вырабатывали".

Хотя масштабы теневой экономики в советское время составляли не более 10% ВВП и значительного влияния на развитие экономики она не имела, теневой рынок в то время играл роль важного стабилизирующего фактора: известные дисбалансы производства и всевозможные дефициты сглаживались благодаря периодическому использованию всеми экономическими агентами, в том числе и государственными предприятиями, неформальных квазирыночных правил [3].

В современных условиях развития российской экономической модели очевидна необходимость государственного регулирования экономических процессов с целью снижения темпов развития теневой экономики.

Создание условий экономической заинтересованности предприятий в части уплаты налогов и поддержка национального производителя наряду с административными методами управления могут обеспечить значительное снижение роли теневых экономических процессов.

Пополнение национального бюджета должно стать очевидно выгодным предпринимателям с точки зрения дальнейшего целевого финансирования государством мероприятий в рамках обеспечения социально-экономической безопасности российского общества.

В настоящее время, к сожалению, российские предприятия не ощущают экономической поддержки, а административные методы государственных органов отдельных регионов и страны в целом, не обеспечивают дальнейшее целевое использование бюджетных средств.

В таких условиях российским предприятиям остается обеспечивать свои интересы путем неформальных взаимоотношений с рыночными партнерами, серых и черных зарплат, и др.[4].

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Юрий Корчагин: Теневая экономика в России растет. Статья. Эл. Журнал ВИPPERSON/ 2015 г.
2. Сенчаговов В.К. (акад. РАЕН) «Экономическая безопасность России» Общий курс. Академия народного хозяйства при Правительстве Российской Федерации города Москвы Издательство "ДЕЛО" 2005 г. - 896 стр.
3. Н.П. Ващекин, М.И. Дзлиев, А.Д. Урсул. «Безопасность предпринимательской деятельности. Москва. Экономика 2002.
4. Я. Я. Яндыганов, Е.Я. Власова. Эколого-экономическое эссе (аспекты: регион, предприятия). Екатеринбург: изд-во УрГЭУ, 2012.

## СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ С МВФ

Сенкевич Я.В.

Научный руководитель Власова Е.Я. д-р экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет»

Российская Федерация вступила в Международный валютный фонд в 1992 г., и нашу страну представляет отдельный исполнительный директор в Исполнительном совете, что говорит о признании МВФ статуса Российской Федерации как правопреемницы бывшего СССР. В январе 1992 г. Правительство России официально обратилось в МВФ за финансовой помощью в размере \$6 млрд. для создания фонда стабилизации. Первое соглашение о помощи было подписано М.Камдессю и Е.Гайдаром в начале июля 1992 г. 5 августа был предоставлен первый транш \$1 млрд., который использовался для пополнения валютных резервов, осуществления платежей по внешнему долгу и интервенции на валютном рынке. Однако последующие транши резервного кредита Россия в 1992 г. не получила. Не были выделены и средства (\$6 млрд.), предназначенные для фонда стабилизации рубля. МВФ объяснил отказ тем, что российское правительство уклонилось от выполнения согласованной с ним стабилизационной программы, объем ВВП уменьшился на 14,5%, дефицит федерального бюджета, вместо запланированного уровня в 5% ВВП, достиг (по методологии МВФ) 22,4%, а инфляция составила в среднем 20,5% в месяц [1, 2].

В июне 1993 г. МВФ предложил России второй кредит в \$3 млрд. в рамках только что созданного направления – «Помощи системным преобразованиям» (System Transformation Facility - STF). В отличие от других кредит STF, сопровождался менее жесткими условиями и требовал, чтобы страна-заемщица не вводила торговых ограничений. Однако 19 сентября 1993 г. МВФ приостановил передачу денег РФ из-за того, что Правительство не смогло сдержать инфляцию и провести сокращение бюджетных затрат. В 1994 г. были проведены переговоры с делегацией МВФ, в результате Россия получила второй транш кредита \$1,5 млрд. в поддержку системных преобразований. После валютных потрясений осени 1994 г., кульминацией которых стал «черный вторник» (11 октября 1994 г.), Правительство взяло курс на подавление инфляции в качестве главной макроэкономической цели, что вызвало поддержку со стороны МВФ. Результатом этого стало предоставление в апреле 1995 г. резервного стабилизационного кредита в \$6,8 млрд. Пакет соглашений с МВФ состоял не только из требования снизить инфляцию до 2% в месяц, но и дефицит государственного бюджета до 8% от ВВП. Мониторинг должен был осуществляться каждый месяц (до этого проводился ежеквартально) специальной рабочей группой, состоявшей из представителей Министерства финансов, ЦБ и экспертов МВФ.

С точки зрения внешних экономических показателей России 1997 г. был самым удачным. В 1998 г. экономическая ситуация в России резко ухудшилась в связи с падением на мировых рынках цен на энергоносители. В результате этого платежный баланс по счету текущих операций превратился в первом полугодии 1998 г. из активного в пассивный с дефицитом в размере \$5,1 млрд. Для того чтобы добиться сбалансированности государственного бюджета и предотвратить девальвацию рубля, Правительство разработало антикризисную программу и обратилось к МВФ за финансовой помощью. Договоренность с МВФ предусматривала представление кредита четырьмя траншами, однако первый предоставленный кредит уже не смог спасти положение и 17 августа 1998 г. в стране был объявлен дефолт.

После дефолта Россия не получала финансовой помощи от МВФ. В 2005 г. Правительство досрочно погасило долг перед МВФ, заплатив \$3,3 млрд.

Кредиты России предоставлялись до 1998 года после этого года Россия решила полностью отказаться от сотрудничества с МВФ за невыгодностью условий сотрудничества.

В своей деятельности МВФ руководствуется принципом обусловленности, согласно которому страны-члены могут получить от него кредиты лишь при условии, что они обязуются

проводить определенную экономическую политику. В качестве таких условий МВФ обычно выдвигает сокращение бюджетного дефицита, снижение темпов роста денежной массы и поднятие процентных ставок по кредитам выше уровня инфляции. Кредиты МВФ являются своеобразной лакмусовой бумажкой для частного капитала. Это объясняется тем, что, получая кредит, страна обязуется проводить экономическую политику, в результате которой она накопит валютные резервы и, следовательно, будет зависеть от страны в чей национальной валюте сделаны эти резервы [2,3].

Исполнительный совет (Директорат) отвечает за текущие дела МВФ. Семь из 24 исполнительных директоров назначаются странами с наибольшими квотами (Германия, Великобритания, Китай, Франция, Саудовская Аравия, США и Япония), остальные избираются управляющими из других стран с соблюдением принципов регионального представительства. Среди исполнительных директоров представлена и Россия. Назначение и выборы производятся один раз в два года. Заседания Исполнительного совета проходят несколько раз в неделю. Директорат назначает директора-распорядителя (по традиции – это представитель Европы), который не может быть ни управляющим, ни исполнительным директором. Директор-распорядитель председательствует на заседаниях Директората (без права голоса, за исключением случаев, когда голоса разделяются поровну) и возглавляет административный аппарат фонда. Правительство России приняло решение увеличить число своих голосов до 3%, что потребует внесения в бюджет МВФ дополнительных валютных средств, зато и сумма, на которую может претендовать наша страна, увеличится до 8 млрд. долл. Общий бюджет фонда в последние годы XX столетия составлял более 200 млрд. долл. [3, 4].

МВФ часто критикуют различные учёные и политики. Причин находится много, но чаще всего упоминают проамериканский характер действий МВФ и неэффективность его рекомендаций для выхода из кризисных ситуаций. Нужно учитывать, что голоса при принятии решений о действиях Фонда распределяются пропорционально взносам. Для одобрения решений Фонда необходимо 85 % голосов. США обладают около 17 % всех голосов, когда доля России по достигнутым соглашениям в апреле 2010 составляет 2,77%. Этого недостаточно США для самостоятельного принятия решения, но позволяет блокировать любое решение Фонда.

МВФ предоставляет займы с выдвиганием ряда требований - свобода передвижения капиталов, приватизация (в том числе естественных монополий - железнодорожный транспорт и коммунальные услуги), минимизация или даже ликвидация правительственных расходов на социальные программы - на образование, здравоохранение, удешевление жилья, общественный транспорт и т. п.; отказ от защиты окружающей среды; сокращение зарплат, ограничение прав трудящихся; усиление налогового давления на бедных и т. п. [4].

Предложение взять, а потом выплачивать внешний долг в иностранной валюте ведёт к ориентации экономики исключительно на экспорт, невзирая ни на какие меры продовольственной безопасности (как это было во многих странах Африки, на Филиппинах и т. д.).

#### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. Учебник. М.: Юристъ, 2011,368с.
2. Мировая экономика: Учебник/ Под ред. проф. А.С. Булатова. – М.: Юристъ, 2014, 501с.
3. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения. Под ред. Л.Н. Красавиной. М.: Финансы и статистика, 2011.224с
4. Бобин М.В. Межгосударственные финансово-экономические организации Европы: Правовые аспекты учреждения и деятельности. - М., 2011.

## **ВАЛЮТНЫЕ РИСКИ: СУЩНОСТЬ, ВИДЫ, СПОСОБЫ ИХ СТРАХОВАНИЯ**

Трибулёва Ю.С.

Научный руководитель Власова Е.Я. д-р экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

В любой хозяйственной деятельности всегда существует опасность денежных потерь, вытекающая из специфики тех или иных хозяйственных операций. Опасность таких потерь представляют собой финансовые риски [2].

Валютный риск - это вероятность финансовых потерь в результате изменения курса валют, которое может произойти в период между заключением контракта и фактическим производством расчетов по нему[1].

Методы управления рисками условно можно разделить на внутренние и внешние:

1. Внутренние – это способы снижения рисков в рамках коммерческой деятельности предприятия: страхование рисков - предотвращение убытков, возникших из-за изменения курса (неттинг, хеджирование, валютный своп, листинг);, повышение ликвидности; управление активами и пассивами по видам валют и срокам; административные методы (соблюдение коэффициента рыночного риска, среднесуточные колебания курсов валют, лимиты валютной позиции); технические методы; расчет внешнего взвешенного эквивалента (метод первоначальной суммы, метод распределения стоимости).

2. Внешние – это снижение рисков при помощи производных финансовых инструментов: форвардов, фьючерсов, опционов различных видов: диверсификация операций (проявляется в распределении ссудного капитала между большим числом клиентов); срочные валютные сделки (форвардные, фьючерсные и опционные контракты); ускорение или замедление платежей.

Страхование валютных рисков представляет собой денежные (финансовые) процедуры, направленные на полное или частичное избежание возможности экономических потерь от предполагаемого изменения курса или на получение спекулятивного дохода [2].

Страхование рисков относится к внутренним методам управления валютными рисками - устраняется неопределенность относительно будущих денежных потоков и регулируется величина открытой валютной позиции. Благодаря развитию инструментов страхования рисков, появились методы страхования валютных рисков:

Хеджирование – защита денежных средств от неблагоприятного изменения обменных валютных курсов и создание компенсационной валютной позиции для каждой рискованной сделки. Нельзя сказать, что хеджирование как вид профессиональной активности на сегодня достаточно развито в России - скорее справедливо обратное.

С одной стороны, не существует достаточно развитого рынка необходимых финансовых инструментов, с другой - имеющиеся инструменты недостаточно востребованы. Хеджирование требует определенных затрат, и в то время как отсутствие таких затрат как правило остаётся незамеченным, их возникновение обязательно привлечёт повышенное внимание руководства компании, и в контексте принципов российского корпоративного менеджмента это внимание может иметь весьма негативную окраску. Сущность хеджирования как операций на вторичном рынке, экономически связанных с основной деятельностью компании, пока недостаточно понята российскими бизнесменами. Чаще всего имеет место либо нежелание отвлекать капитал на такие операции, либо стремление рассматривать отвлекаемый капитал как спекулятивный, со всеми вытекающими требованиями к его доходности [3].

Основные инструменты хеджирования: поставочный форвард; расчетный форвард; фьючерсные контракты; опцион.

Двусмысленность трактовки в Российском законодательстве и сложность гармонизации бухгалтерской отчетности физических сделок и сделок на срочных рынках не способствуют развитию срочных рынков и хеджирования. Для Российских компаний нет взаимосвязанных инструментов, поскольку российские продукты поставки плохо коррелируются с аналогами,

торгуемыми на иностранных биржах. Для хеджирования приходится создавать сложные синтетические инструменты, при применении которых могут возникнуть ситуации, когда базисный риск станет выше, чем классический ценовой риск [4].

При сырьевом перекосе экономики очень важным становится вопрос выработки стратегий сырьевых компаний, на случай, если рынок начнет работать против них. Среди российских экспортеров хеджирование наиболее развито в металлургических компаниях и также заметны усилия по хеджированию финансовых рисков нефтяных компаний.

В нефтяном секторе наиболее ярко проявляется характерное для России отсутствие политической воли топ-менеджмента хеджировать финансовые риски: ведь если цена на сырье продолжит расти, хеджирование не позволит получить дополнительную прибыль, а если цена будет снижаться, всегда возможно списать с себя ответственность за убытки на упавший рынок.

Клиентские операции хеджирования практически отсутствуют. Между тем, интерес к таким операциям заметно растет, крупнейшие участники внешнеторгового оборота начинают выходить на биржу с целью хеджирования курсовых рисков.

Развитие законодательства и нормативно-правовой базы по срочному рынку в целом серьезно запаздывает по сравнению с регулированием остальных сегментов финансового рынка в России. Практически единственным законодательным актом, регулирующим заключение сделок с фьючерсами и опционами на биржах, является Закон РФ «О товарных биржах и биржевой торговле» от 1992 года. С момента его подписания и введения действие содержательные изменения, вносившиеся в него, были минимальны.

- Снижение финансовых рисков может осуществляться путем предупреждения валютных рисков. Снижение рисков при помощи производных финансовых инструментов:

- Диверсификация валютных рисков – это форма валютной политики государства, банков и ТНК, направленная на регулирование структуры валютных резервов путем включения в их состав разных валют с целью обеспечить международные расчеты, проведение валютной интервенции и защиту от валютных потерь.

- Кредитная политика страны. Здесь речь идет об объемах предоставляемых займов экспортерам и импортерам государства, а также получении кредитов от зарубежных коммерческих банков, различных международных организаций и других стран [4].

- Ускорение или задержка международных платежей. В ожидании снижения курса национальной валюты импортеры стараются ускорить платежи в иностранной валюте, чтобы не нести потерь при повышении ее курса. При укреплении национальной валюты, напротив, преобладает ее стремление к задержке платежей в иностранной валюте.

-Срочные валютные сделки.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Алпатова, М.А. Система управления рыночным риском в коммерческом банке. М.А. Алпатова, 2012. СПб. 2011. - 200 с.
2. Иванова, Е.В. Расчетный форвардный контракт как срочная сделка. Рынок свопов. Виды свопов/ Е.В. Иванова - СПб.: Питер.
3. Стайнер, Б. Ключевые рыночные концепции./ Б. Стайнер – М.: Нева Экономикс, 2014. – 240 с.
4. Гранатуров, В.М. Экономический риск: сущность, методы измерения, пути снижения./ В.М. Гранатуров. - М.: ДИС, 2009. - 266 с.

## ПРОБЛЕМЫ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В КИТАЕ

Бянь Тяньюнь, У Пэн, Сюй Цзиньян  
Научный руководитель Сёмин А. Н. д-р экон. наук, профессор  
Уральский государственный горный университет

Сельское хозяйство в Китае является самой важной отраслью экономики страны, ведущей же отраслью сельского хозяйства Китая считается растениеводство.

В экономике Китая сельское хозяйство играет важную роль. Занятое работами в сельском хозяйстве количество человек в 6 раз превышает количество работников сельского хозяйства России, Японии, Англии, Франции, Германии, Италии и Мексике вместе взятых.

Сельское хозяйство Китая является одним из крупнейших в мире по количеству производимой продукции. Его основной особенностью является нехватка угодий. По китайским меркам только 21% земельного фонда можно отнести к высокопродуктивному. Это в первую очередь равнины Северо-Востока Китая, среднего и нижнего бассейна реки Янцзы, дельты реки Чжуцзян и Сычуанской котловины.

Эти районы характеризуются благоприятными условиями для растениеводства:

1. продолжительный вегетативный период,

2. высокие суммы активных температур,

3. обилие осадков, что допускает выращивать два, а на крайнем Юге Китая даже три урожая в год.

Характерна для сельского хозяйства Китая растениеводческая направленность и направленность на производство зерна, составляющего 3% пищевого рациона страны.

К главным продовольственным культурам Китая относятся рис, пшеница, кукуруза, гаолян, просо, клубнеплоды и соя. Почти четверть посевных площадей страны занята рисом, на долю которого приходится около половины всего сбора зерна в Китае. Основные рисоводческие районы находятся южнее реки Хуанхэ. За многолетнюю, а вернее, многовековую историю выращивания риса в стране выведено почти 10 тысяч его сортов.

Пшеница, являющаяся второй по значению зерновой культурой Китая, начала распространяться с VI-VII века. По сей день ни одна страна мира не собирает таких высоких урожаев пшеницы как Китай. Помимо этого в Китае выращивают в большом количестве батат - сладкий картофель. Его клубни насыщены крахмалом и сахаром.

Важное значение для сельского хозяйства Китая имеет выращивание технических культур, производство которых приносит значительную прибыль по сравнению с производством зерна, хлопка, овощей и фруктов (хотя, по выращиванию хлопка Китай занимает третье место в мире). Выращивание масличных культур, которые служат основным источником пищевых жиров, также распространено в Китае. Главные из них - арахис, рабс и кунжут (произрастают в провинции Шаньдун).

Китай занимает ведущие места в мире по объемам экспорта овощей и выращивания фруктов. В последнее время в стране заметно увеличивается количество посевных площадей под овощные культуры.

В последние годы в Китае отмечается тенденция развития аквапромыслов: активно развиваются предприятия по производству продукции морского рыболовства и аквапродукции, на китайском рынке представлен широкий ассортимент продукции водного промысла.

Огромны и чайные плантации Китая. До сих пор большинство сортов зеленого и черного чая идет почти исключительно на экспорт. Чай выращивают в провинциях Чжэцзян, Хунань, Аньхой, Фуцзянь.

Роль животноводства в сельском хозяйстве Китая незначительна. В Китае исторически сложилось два типа животноводства. В земледельческих равнинных районах разводят преимущественно свиней, тягловый рабочий скот и птицу. Западным же районам свойственно экстенсивное, кочевое или полукочевое скотоводство.

Производство и потребление продукции животноводства особенно в расчете на душу населения низки. В стране наиболее развито свиноводство, на долю которого приходится около 90% всего производимого мяса. Характерной особенностью животноводства в Китае является высокая доля рабочего скота и слабая развитость молочного животноводства.

Однако изменение климата чревато самыми серьезными последствиями для сельского хозяйства КНР. Особенно велики потенциальные риски для густонаселенных стран. В Китае ученые опасаются, что урожай основных культур может сократиться на 20%, если сбудутся самые мрачные прогнозы. К таким неутешительным выводам приходят авторы научного исследования, проведенного китайскими учеными из пекинского университета. Результаты обнародованы [2]. Климат в Китае уже значительно изменился в сторону потепления за последние пятьдесят лет, а по сравнению с 1960 годом среднегодовые значения температуры увеличились на 1,2 градуса по Цельсию.

Наиболее высокими темпами росли температуры в северо-восточном Китае — на 0,36 градуса за десять лет и во Внутренней Монголии — на 0,4 градуса за такой же период. Если говорить обо всей территории Китая, то привычным явлением стали периоды необычной жары. Резко сократилось количество холодных дней, а площадь ледников, питающих реки, постоянно сокращается [1].

Прошрое столетие оказалось самым теплым после 1600 года, а семь самых теплых лет пришлось на последнее десятилетие. В новейший период экстремальные климатические условия, включая засухи, регистрировались в Китае в 60-х гг., в конце 70-х, начале 80-х и в последнее десятилетие в северо-восточной части страны. В 1998 году наводнения в Китае уничтожили 21 млн га, в бассейне Янцзы было разрушено 5 млн домов, а ущерб составил \$20 млрд. Согласно обнародованным данным, в нынешнем году от наводнений пострадало 230 млн человек, 15 млн вынуждены были эвакуироваться и бросить свои дома, а 4200 человек погибли или пропали без вести. В докладе отмечается, что точно предсказать изменения сложно, но для экономики они могут иметь негативные последствия [3].

К сожалению, сельское хозяйство Китая подвергается рискам, обусловленным природными явлениями. Серьезной проблемой может оказаться нехватка воды, в связи с ростом населения. На юге Китая водные ресурсы пока представлены в приемлемых объемах, на севере их мало. А всего водные ресурсы Китая на душу населения составляют 25% от мирового уровня.

Многие регионы и их сопредельные территории расположены в «пограничных» климатических ареалах, где изменения климата могут сказаться на сельскохозяйственном производстве как положительно, так и отрицательно.

Согласно оптимистическому сценарию, урожайность культур к середине нынешнего столетия может остаться стабильной или возрасти из-за увеличения содержания CO<sub>2</sub>. Однако при развитии событий по пессимистическому сценарию сбор риса может упасть на 4–14%, пшеницы — от 2% до 20% и до 23% — кукурузы там, где их выращивают скорее не с помощью орошения, а полагаясь на дожди.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. «Отчёт об изменении климата в Китае за 2013г.» доклад руководителя правительственной делегации, заместителя директора Национальной комиссии по развитию и реформам КНР Цзе Чжэньхуа. ЗАО Российско-Китайская Универсальная Торговая Площадка «Фактор». 2015 г.
2. <http://www.nature.com/index.html>
3. <http://www.meta.kz/458250-kitajj-opasaetsja-klimaticheskikh-izmenenij.html>

**ПРОБЛЕМЫ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ ОБУСЛОВЛЕННЫЕ СЭЗ**

Сергеева Е.А.

Научный руководитель Лиходеевский А.В. канд. экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

Существенной проблемой процесса функционирования российских СЭЗ в настоящее время является отсутствие в отношении их единой, системной государственной политики. При наличии ряда правительственных указов и постановлений, предоставляющих той или иной территории режим свободной зоны, имеется и целый ряд официальных документов которые им противоречат и затрудняют работу созданных СЭЗ. Функционирование СЭЗ в режиме свободной таможенной зоны (а именно это привлекает большинство регионов, добивающихся статуса СЭЗ) означает, что территория зоны подпадает под условия таможенной экстерриториальности. Между тем, конституционность норм таможенной экстерриториальности принципиально не ясна сегодня даже в отношении небольших участков государственной территории РФ (площадью в несколько кв. км), не говоря уже о регионах размером с целую область, поскольку Конституция Российской Федерации запрещает образование таможенных границ внутри территории страны: "На территории Российской Федерации не допускается установление таможенных границ, пошлин, сборов и каких-либо иных препятствий для свободного перемещения товаров, услуг и финансовых средств". Исключения допускаются лишь в целях "...обеспечения безопасности, защиты жизни и здоровья людей, охраны природы и культурных ценностей". Уже одно это обстоятельство ставит под вопрос правомерность принятия решений об образовании различных СЭЗ на территории России. Госдума РФ приостановила ввиду этой неясности процесс прохождения через российский парламент федерального Закона "О свободных экономических зонах", направив весной 1995 г. по инициативе Комитета по экономической политике соответствующий запрос в Конституционный суд РФ с просьбой дать официальное толкование указанной статьи российской Конституции [1,2,3,4].

Следующая проблема состоит в отсутствии четко сформулированных целей создания зон, не противоречащих как интересам регионов, так и Федерации в целом. Руководители регионов видят, как правило, в таких зонах лишь одну сиюминутную привлекательную сторону - перспективу получения льгот по полному или частичному освобождению от налогов. Между тем, система предоставляемых свободной зоне льгот должна служить инструментом реализации имеющихся сравнительных преимуществ данной территории, а не механизмом компенсации имеющихся недостатков или отсутствующих здесь факторов развития. Более того, при нынешних широких масштабах распространения свободных зон в мировом хозяйстве налоговые льготы - далеко не главный стимул для притока в зону иностранного капитала. Существеннее в этом отношении могут оказаться сегодня такие факторы, как политическая стабильность, инвестиционные гарантии, качество инфраструктуры, квалификация рабочей силы, упрощение административных процедур. Кроме программно-целевых и финансовых, в ряду общих для всех СЭЗ социально-экономических проблем следует выделить: неразвитость инфраструктуры и промышленности; разрыв и перераспределение хозяйственных связей предприятий, отсутствие защиты отечественных товаропроизводителей на международном рынке со стороны государства; наличие на пути развития свободного предпринимательства препон бюрократического и криминального характера, в том числе коррупционированность чиновников; проблема уровня квалификации российских кадров, как рабочих, так и управленческих, проблема отсутствия опыта [1,2].

При перечислении социально-экономических проблем российских СЭЗ не следует забывать и о том, что у каждой зоны есть также собственные, индивидуальные, которые, впрочем, перекликаются как с общими для всех СЭЗ, так и с общегосударственными. Среди индивидуальных проблем можно отметить также дефицит энергоносителей в некоторых СЭЗ, недостаточность собственной сырьевой базы, экономические проблемы крупных

градообразующих предприятий, неконкурентоспособность отечественных товаров в условиях беспрепятственного импорта и многие другие. Обозначенный спектр проблем, сопровождающих развитие и функционирование СЭЗ в России был бы неполным без упоминания об их геополитическом аспекте. Учитывая нестабильность политической обстановки, как внутри страны, так и за её пределами, есть основания для возведения таких проблем в число ведущих.

Другой немаловажной проблемой является поддержание экономической безопасности государства и его интересов на должном уровне. Так и не став в современных условиях «экспортотпроизводящими», свободные зоны в полной мере стали «экспортосырьевыми», то есть крупными, часто несанкционированными и неконтролируемыми экспортёрами стратегических сырьевых ресурсов и «не совсем законных» капиталов. В условиях топливного кризиса экспортная деятельность СЭЗ вызывает немало нареканий. Результатом всех вышеописанных проблем – и правовых, и социально-экономических, и геополитических является то, что, в настоящее время из 18 формально утверждённых в России СЭЗ можно, да и то с большими натяжками, назвать работающими лишь две – в Калининградской области и в Находке. При этом функционирование этих зон в данных регионах не только не привело к ожидаемому экономическому прорыву, но и не вывело эти регионы в ряд регионов – доноров Федерального бюджета.

Сложившаяся в России экономическая ситуация требует выработки собственных жестко прагматичных подходов к проблеме государственного регулирования процесса создания свободных экономических зон (СЭЗ), исходящих из конкретных задач реформирования и развития и использующих накопленный мировой опыт. При этом в процессе формирования новой концепции государственного регулирования процессов создания СЭЗ необходимо исходить из принципа оптимальной вариантности проработки всех проблем и средств их решения [1,2,3, 4].

Рациональное ведение государственной политики в области регулирования процесса создания СЭЗ страны способствует более интенсивному развитию экспортной базы, совершенствованию производственных сил общества, совершенствованию структуры производства, расширению диверсификации экспортного потенциала страны, а также решению социально-экономических, экологических и других проблем. Процесс государственного регулирования процесса создания СЭЗ следует рассматривать на межгосударственном, общенациональном, региональном, а также «внутризональном» (в рамках конкретной СЭЗ конкретного типа) уровнях. На каждом из этих уровней государственное регулирование имеет свою специфику. На межгосударственном уровне государственное регулирование процесса создания СЭЗ – это определенные правила «экономической игры», которые каждое государство устанавливает на своей территории для осуществления деятельности по созданию, функционированию и развитию СЭЗ и которые обязательны для всех участников этой деятельности при достигнутой степени интеграции производительных сил и разделении труда. Таким образом, создавая международную СЭЗ и обеспечивая ее эффективное функционирование, органам управления необходимо учитывать как все позитивные, так и негативные стороны во избежание разрушительных структурных и других перекосов в национальной экономике стран – членов СЭЗ [1,2,3,4].

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Баронов В.И., Костюнина Г.М. Свободные экономические и офшорные зоны. — Магистр: ИНФРА-М. — М., 2013. — 560 с.
2. Иванов: особые экономические зоны позволят РФ слезть с «нефтяной иглы» // РИА.ру, 25.01.2008
3. Платонова И.Н. и др. Международные экономические отношения в эпоху глобализации. — МГИМО (У) МИД России, каф. МЭО и ВЭС МГИМО (У) МИД России. — М., 2008. — С. 366. — 408 с.
4. Андрей Пушкин. Правовой режим иностранных инвестиций в Российской Федерации. — М.: Альпина Паблишер, 2012. — С. 217.

## ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССОВ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ КОМПАНИЙ НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ РЫНКАХ МИРА

Кузнецова Т.В., Кузнецов А.А.

Научный руководитель: Кириллова С.В., к.э.н., доцент

Уральский государственный горный университет

Современное развитие экономики в условиях глобализации и технологического прогресса усиливает конкурентную среду на всех рынках, актуализируя процессы слияний и поглощений компаний.

Фармацевтический рынок представляет собой отлаженный механизм распределения лекарственных средств и изделий медицинского назначения от производителя к потребителю посредством использования оптовых и розничных поставщиков. Высокая социальная приоритетность рынка фармацевтической продукции сочетается с низкой эластичностью спроса, характеризующей реакцию покупателя на изменение цены, что позволяет относить фармацевтический рынок к категории социально-значимых рынков.

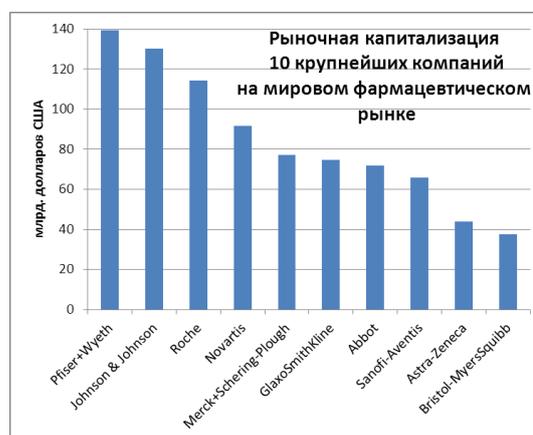
Основные причины слияний и поглощений на фармацевтическом рынке связаны с воздействием следующих факторов:

- глобализацией, которая охватывает все сферы экономики, в том числе и фармацевтическую отрасль;
- интеграционными процессами в Европе одновременно с усилением влияния на глобальную экономику Всемирной торговой организации;
- возрастающими затратами в области научно-исследовательской деятельности и клинических испытаний.

На рисунке представлены данные о рыночной капитализации (млрд. долл. США) десяти крупнейших компаний на мировом фармацевтическом рынке [1].

Процессы слияний и поглощений на мировом фармацевтическом рынке обуславливаются необходимостью:

- увеличения расходов, направляемых на научные исследования;
- экономии средств от объединения исследовательских усилий;
- интенсификации разработок и выведения на рынок инновационных препаратов;
- повышения капитализации для получения доступа к дополнительным кредитным линиям;
- уменьшения затрат путем сокращения дублирующие друг друга подразделений.



Конец первого десятилетия XXI в. можно считать новой точкой отсчета для мировой фармацевтической отрасли. Заканчивающийся срок действия патентов на блокбастеры (высокорентабельные инновационные лекарственные средства) меняет парадигму отрасли, что становится особенно заметно в условиях мирового экономического кризиса. По мнению аналитиков фармацевтического рынка, «существующая модель фармацевтической отрасли исчерпает свои ресурсы в ближайшие годы». Сроки действия основных патентов подходят к концу, а исследовательские центры не справляются с созданием принципиально новых лекарственных средств. На рынке набирает скорость процесс, называемый специалистами дженериковой эрозией (дженерики представляют собой лекарственные препараты, которые воспроизводят оригинальные, но намного дешевле и очень распространены на фармацевтическом рынке) [2].

Дженерики появились в развитых странах во второй половине прошлого века. Их распространение обусловлено низкой стоимостью, что сильно повышает социальное значение

таких препаратов, делая доступным лечение для любых слоев населения. В любой стране расходы на здравоохранение очень велики, что сильно сказывается на экономике, поэтому используются любые способы, позволяющие сэкономить. Благодаря применению дженериков, данная ситуация значительно улучшается. В последние годы объем продаж дженериков сильно увеличился, например, в Европе он превышает 20 млрд. долларов, а в России доля дженериков на рынке составляет более 90%, самый низкий показатель по их применению в США – он не превышает 15% от всего объема используемых лекарственных средств [5].

Крупные российские фармацевтические компании, сформировавшиеся на базе производств советских времен, изначально были ориентированы на выпуск дженериков. Такие препараты обеспечивают большие объемы продаж и стабильность предприятия, не слишком дороги в производстве и позволяют покорять рынки «по валу», особенно если у компании нет больших способностей к построению маркетинговых стратегий и организации продаж [3].

В настоящий момент ситуация в фармацевтическом бизнесе складывается таким образом, что по-прежнему заниматься одними дженериками недопустимо так как их рентабельность обычно не превышает 13%. С оригинальными же препаратами дело обстоит по-другому: у компании, имеющей в портфеле уникальные разработки, есть возможность быстро капитализироваться, привлечь внимание инвесторов и выйти на новые рубежи. Однако для состоявшейся дженериковой компании заниматься исследованиями с нуля дорого и слишком опасно (велика вероятность, что конкуренты, начавшие разработки раньше, первыми выйдут на рынок), гораздо проще купить уже готовый актив.

В качестве примера успешной сделки по слиянию можно привести фармацевтическую компанию «Фармстандарт» [4]. В августе 2006 г. ОАО «Фармстандарт» купило инновационную компанию «Мастерлек», которой, собственно, принадлежали оригинальные препараты «Арбидол», «Флюкостат» и «Амиксин». Эту сделку за \$146 млн специалисты называли основным событием 2006 г. в производственном секторе российского фармацевтического рынка. До сих пор на российском фармацевтическом рынке приобретений такого масштаба еще не было.

С 2014 года перед российскими фармпредприятиями встала задача перехода на стандарты GMP (Good Manufacturing - Надлежащая производственная практика) - это система норм, правил и указаний в отношении производства лекарственных средств, медицинских устройств, изделий диагностического назначения, продуктов питания, пищевых добавок и активных ингредиентов [4]. Новые критерии требуют существенных инвестиций в оборудование, технологии и обучение персонала.

Несмотря на то, что российский рынок крайне привлекателен, поскольку уже многие годы растет быстрее, чем европейский или американский, большинство международных фармкомпаний оценивает ведение бизнеса в России как рискованное. Они пока не готовы инвестировать в собственное производство или создавать совместные предприятия на территории нашей страны, так как не уверены в скором возврате вложенных средств

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Американская Abbott намерена приобрести подразделение индийской Piramal Healthcare [Электронный ресурс]: Сайт MA online URL: <http://www.maonline.ru/mna/11674-amerikanskaja-abbott-namerena-priobresti.html>
2. Балашов А. И. Новые тенденции в развитии мировой фармацевтической отрасли к концу первого десятилетия XXI века // Известия РГПУ им. А.И. Герцена . 2010. №124..
3. Ильинская Е. М., Блинова Е. Ю. Влияние сделок по слияниям и поглощениям на инновационное развитие Российской фармацевтической отрасли // Инновации . 2010. №9.
4. Лин А. А., Соколов Б. И., Слепнев Д. М. Фармацевтический рынок: производство лекарственных средств в России // Проблемы современной экономики . 2013. №1 (45).
5. Мазин А.Л., Фролова О.А. Формирование элементов инновационной среды фармацевтических предприятий // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки . 2015. №7.

## ПРИВАТИЗАЦИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. ОСОБЕННОСТИ И РЕЗУЛЬТАТЫ

Олейников А. А.

ФГОБУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

Приватизация в России вызывает множество споров. Можно ли считать итоги приватизации легитимными или нет? Ведь многие цели поставленные правительством не были выполнены или были выполнены частично. Законодательной базы не было, а удачный опыт других стран с переходной экономикой учтен не был.

Началась российская приватизация 3 июля 1991 года, после издания Закона Российской Федерации "О приватизации", где сказано, что «приватизация государственных и муниципальных предприятий – приобретение гражданами, акционерными обществами (товариществами) у государства и местных советов народных депутатов в частную собственность предприятий, цехов, производств, участков, иных подразделений этих предприятий (действующих и ликвидированных по решению органов, правомочных принимать такие решения от имени собственника); долей (паев, акций) государства и местных советов народных депутатов в капитале акционерных обществ (товариществ), а также совместных предприятий, коммерческих банков, ассоциаций, концернов, союзов и других объединений, предприятий».

Были поставлены четкие цели:

- 1) Формирование слоя частных собственников, содействующих созданию социально-ориентированной рыночной экономики
- 2) Повышение эффективности деятельности предприятий
- 3) Социальная защита населения и развитие объектов социальной инфраструктуры за счет средств, поступивших от приватизации;
- 4) Содействие процессу стабилизации финансового положения в РФ;
- 5) Создание конкурентной среды и содействие демополизации народного хозяйства;
- 6) Привлечение иностранных инвестиций

Приватизация была разделена на несколько этапов. Первый заключался в ваучерной приватизации, то есть государственная собственность передавалась в собственность гражданину в обмен на ваучер, который получили все граждане от государства, чтобы реализовать свое право на приватизацию. Однако ваучеры имели ограничение по времени, а именно им можно было воспользоваться до 1 июля 1994 года. В результате первого этапа приватизации было приватизировано 90% государственной собственности.

Второй этап был денежный, нужен был для того, чтобы установился вторичный рынок бумаг и утверждения всех структур фондового рынка.

В результате приватизации были переданы в собственность огромное количество хозяйственных объектов, более чем в 2 раза сократилось количество государственных предприятий, удалось избежать массовой безработицы, ведь некоторые государственные предприятия попросту могли обанкротиться, если бы не перешли в частную собственность.

Можно долго рассуждать о плюсах и минусах российской приватизации. Но стоит заметить, что она прошла не самым худшим образом, во многих бывших союзных республиках приватизации была менее эффективной и справедливой. Также она помогла стране ускоренными темпами перейти от плановой экономике к рыночной, создать институт частной собственности, избежать банкротства сотен огромных предприятий, сохранив рабочие места сотням тысяч людей, так же стали более эффективно использоваться производственные мощности и природные ресурсы. Экономика начала оживляться после развала, люди привыкали к новому укладу жизни, ВВП увеличивался, итоги приватизации так и не были пересмотрены на высоком уровне.

## ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ВАЛЮТ В МИРЕ

Павин А.В.

Актуальность данной темы не может вызывать сомнений: в настоящее время мы живём в зонах постоянных интеграционных процессов, где образуется единая зона свободной торговли. В ней ликвидируются торговые барьеры между странами-участницами, которые в последующем приводят к единой таможенной границе, и если брать отдельные случаи, то и к единому экономическому пространству. Одним из таких примеров является Европейский союз.

В течение первого же месяца торговли евро, эта валюта резко начинает отеснять доллар на второе место на международном рынке облигаций. Евро избрали в качестве валюты номинирования для 49% международных выпусков облигаций (что составило примерно \$ 69,3 млрд.), в то время как доллар - только для 40% (\$ 55,7 млрд.). Саймон Медоуз, руководитель подразделения глобальных синдицированных долговых обязательств в инвестиционном банке Credit Suisse First Boston, в этой связи заявил: "Если судить по рынку облигаций, то мы теперь живем в мире двух валют". Поэтому сейчас стоит проблема взаимодействия двух валют между собой, а именно между долларом и евро. Так что перед собой я поставил задачу изучить процессы интеграции этих двух валют, рассмотреть, как они взаимодействуют, кто на кого влияет, как изменяется мировой рынок после этих интеграций.

Для традиционной истории XX века само по себе первенство в экономическом соревновании Европы и Америки, понятно, не имело особого значения. Но сегодня приходится говорить иначе: не имело бы особого значения, если бы не появление валюты евро! Евро в корне изменил расстановку финансово-экономических сил в мире, и это мы сегодня остро чувствуем на собственной шкуре. Да и отдых в Европе владельцам долларов обойдется теперь дороже. Этот близкий нам пример показывает, что сосуществование доллара и евро изначально в принципе не может быть мирным. Текущие курсы показывают, что схватка великих валют вступает в новый этап.

Однако было бы ошибочным считать, будто недавний рост курса евро свидетельствует о скорой победе новой валюты. И, прежде всего потому, что быстрое укрепление евро очень невыгодно европейцам, снижая их экспортные возможности, широко открывая ворота для американского импорта. Финансовые эксперты сходятся на том, что частичная девальвация доллара на руку США, она позволит этой стране быстрее преодолеть спад. Уже сейчас мы можем наблюдать это. Если раньше, когда евро только наращивало свои амбиции на рынке, и соотношение евро-доллар было \$1.45, то уже сейчас, в 2016 соотношение составляет \$1.14.

И все же именно сегодня уже можно утверждать, что в схватке доллара и евро «новая валюта» одержала важнейшую победу. Дело в том, что отныне начнется все более интенсивный процесс перевода активов из долларов в евро. Этим займутся страны в целом, отдельные отрасли экономики и корпорации, а также физические лица. Кстати, на примере физических лиц хорошо видно, как поведут себя государства. Ведь теперь владельцы долларов постараются часть своих сбережений перевести в евро.

Иначе говоря, интерес к евро будет нарастать, а к доллару убывать. Процесс это небыстрый, тут нужна плавность, чтобы не повредить экономике. Но, как говорил известный политик, процесс пошел. И будет он идти примерно еще лет восемь-десять, пока Европа действительно не догонит Америку по совокупному экономическому потенциалу. Но надо заметить, что сам этот процесс шагреневое уменьшения мировой долларовой доли пойдет на пользу евро и Европе, зато в убыток доллару и США. Ведь США зарабатывают на экспорте долларов сумасшедшие деньги. И прибыль от этого экспорта начнет уменьшаться. Недоверие к доллару - штука вполне материальная. Известно, что доллар обеспечен золотом всего на 4 процента, а его мировая значимость зиждется на политико-экономической мощи Америки и соответствующих международных соглашениях. Но по мере наращивания глобальных объемов евро над США может нависнуть угроза возврата триллионов наличных долларов, за которые нечем будет расплатиться. Обесценение доллара может оказаться катастрофическим.

Теперь рассмотрим дальнейшую тенденцию развития этих интеграционных процессов. Рост волатильности основных мировых валют, доллара и евро, и увеличение объема государственного долга США и стран Евросоюза приводит к коренным изменениям мировой валютной системы и усугубляет и без того шаткое положение финансового рынка. Вместе со снижением стабильности валютной системы пост-кризисный мир также сталкивается с беспорядочным колебанием курса валют, к которому особенно чувствительны, в период восстановления после кризиса, все страны, не зависимо от их развитости и доли на рынке. Если судить по нынешней ситуации, то в ближайшее время основным фактором, который будет влиять на изменение курса доллара и евро, будут государственные долги. Любое непредвиденное затруднение одной из сторон непременно приведет к резкому изменению курса.

После отмены золотого стандарта начался новый период, который условно можно назвать периодом кредитных расчетов. Отказ от золотого стандарта привел к тому, что бумажные деньги оказались подвержены инфляции, и существует вероятность полного обесценивания бумажных денег той или иной страны. США продолжают печатать деньги, на валютном рынке уже традиционно ожидают спад доллара. Это накладывается на нестабильную ситуацию в Европе, обе валюты негативно влияют друг на друга, что делает мировую валютную систему еще более неустойчивой.

Как же реформировать валютную систему? Еще в далёком 2008 году, президент Франции Николя Саркози выступил с идеей создания новой Бреттон-Вудской системы. В марте 2009 года, глава Центрального банка Китая Чжоу Сяочуань выступил с предложением о создании межнациональной резервной валюты; в этом году на 3-ем саммите БРИКС, который проходил в китайском городе Санья, поднимался вопрос о реформе валютной системы; вплоть до того, что некоторые экономисты всерьез рассматривали вариант возвращения к золотому стандарту. В каком же направлении должна развиваться мировая валютная система, сможет ли развивающийся рынок выставить достойный ответ доллару? Это те вопросы, на которые мы должны найти ответы.

В заключении можно сделать следующие выводы:

Сейчас мы живём в мире валютных интеграций, где главную роль играет противостояние евро и доллара. Эффект этого противостояния значительно влияет на валютную систему мира. Обусловленная этим нестабильность двух основных валют подталкивает нас к поиску альтернатив. Должны ли мы действительно обратно перейти к привязке валюты к золоту, или же за место золота использовать другие ценные ресурсы. Решение этой проблемы уже сейчас является актуальным, и будет таковым оставаться в ближайшем будущем. Важно лишь то, что дальнейшие действия должны учитывать предшествующий им опыт по данному вопросу, и всё должно решаться коллегиально, а не в одиночку.

## **БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК**

1. Лозовик В.Д. Анализ применения европейскими странами обязательной продажи валютной выручки экспортеров в регулировании валютного рынка//Финансы и кредит, №26, 2011
2. Д.И. Кондратов «Международный рынок евро: проблемы перспективы развития» / «ЕЭИ» 2012, стр. 59-60
3. В.Ю. Мамакин «Международная роль евро: настоящее и будущее» 2012.

## ГЛОБАЛЬНЫЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ

Мельникова Я. Л.

Научный руководитель Власова Е.Я. д-р экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

В настоящее время экологическая обстановка на нашей планете представляет реальную угрозу появления необратимых изменений в природных экосистемах, подрыва естественных условий существования и воспроизводства нынешнего и будущих поколений жителей планеты Земля. Состояние глобальной экосистемы отражает все экологические проблемы разных уровней и масштабы экосистем в системе «общество – природная среда» [1,3].

За последние два столетия в результате переработки ископаемого топлива в атмосферу было выброшено около 180 млрд.т. углекислого газа. В итоге его концентрация повысилась в течение указанного периода на 25 % и повышается ускоренными темпами. В настоящее время на одного жителя Земли в среднем ежегодно добывается и выращивается около 20 т. сырья. При этом только из недр извлекается 50 км<sup>3</sup> ископаемых пород (более 1000 млрд т), которые с использованием энергетической мощности в 2500 Вт и 800 т воды превращаются в 2 т конечного продукта, из которого 50% выбрасывается сразу, остальное идет в отложенные отходы.

В структуре твердых отходов преобладают промышленные и горно-промышленные отходы. В целом и надую населения они особенно велики в России, США. Японии. Подушевому показателю твердых бытовых отходов лидерство принадлежит США, где на каждого жителя в год приходится 800 кг мусора (на одного жителя Москвы — 400 кг).

Жидкими отходами загрязняется прежде всего гидросфера, причем главными загрязнителями здесь выступают сточные воды и нефть. Общий объем сточных вод в начале XXI в. составил около 1860 км<sup>3</sup>. Для разбавления единицы объема загрязненных сточных вод до приемлемого к использованию уровня требуется в среднем от 10 до 100 и даже 200 единиц чистой воды. На Азию, Северную Америку и Европу приходится около 90% всего мирового сброса сточных вод.

В итоге деградация водной среды в наши дни приняла глобальный характер. Примерно 1,3 млрд человек пользуется в быту только загрязненной водой, а 2,5 млрд испытывают хронический недостаток пресной воды, что служит причиной многих эпидемических заболеваний. В силу загрязнения рек и морей снижаются возможности рыболовства.

Большую тревогу вызывает загрязнение атмосферы пылевидными и газообразными отходами, выбросы которых непосредственно связаны со сгоранием минерального топлива и биомассы, а также с горными, строительными и другими земляными работами (2/3 всех выбросов приходится на развитые страны Запада, в том числе на США — 120 млн т). Примерами главных загрязнителей обычно служат твердые частицы, диоксид серы, окислы азота и оксид углерода. Ежегодно в атмосферу Земли выбрасывается около 60 млн т твердых частиц, которые способствуют образованию смога и понижают прозрачность атмосферы. Диоксид серы (100 млн т) и оксиды азота (около 70 млн т) являются главными источниками образования кислотных дождей. Масштабным и опасным аспектом экологического кризиса является воздействие на нижние слои атмосферы парниковых газов, прежде всего диоксида углерода и метана. Диоксид углерода поступает в атмосферу в основном в результате сгорания минерального топлива (2/3 всех поступлений). Источниками поступления в атмосферу метана служат сжигание биомассы, некоторые виды сельскохозяйственного производства, утечка газа из нефтяных и газовых скважин. Международное сообщество решило снизить выбросы углекислого газа на 20% к 2005 г. и на 50% к середине XXI в. В развитых странах мира для этого были приняты соответствующие законы и постановления (например, специальный налог на выброс углекислого газа)[2].

Факторами, обусловившими глобальные экологические проблемы являются:

- многолетнее бесконтрольное и не всегда оправданное расходование природных ресурсов (добыча полезных ископаемых, промышленная вырубка лесов и т.п.);
- индустриализация хозяйства (появление большого количества производств, выбрасывающих в окружающую среду вредные вещества);
- увеличение численности людей и их потребностей;
- отсутствие международных целевых программ по переработке и грамотной утилизации отходов, а также превентивных мероприятий в производственных процессах;
- диспропорция между странами в аспекте добычи, обработки и распределении полезных ископаемых;
- ущерб, наносимый военной политикой стран;
- недостаточный уровень культуры производства и др. [1].

Экологические проблемы условно можно разделить на три группы:

1) деградация окружающей среды в результате нерационального природопользования (обезлесивание, почвенная эрозия и т.п.);

2) загрязнение литосферы, гидросферы и атмосферы твердыми, жидкими и газообразными отходами антропогенной деятельности («фотохимический туман» («смог») над крупными промышленными агломерациями, «кислотные дожди», мусорные свалки, нефтяное загрязнение мирового океана, радиоактивное загрязнение мирового океана в результате захоронения радиоактивных отходов и др.),

3) отравление окружающей среды химическими веществами, создаваемыми в процессе производства (химикаты, пестициды, фреоны) [3].

Пути решения экологических проблем:

- применение энергосберегающих и ресурсосберегающих, а также малоотходных технологий;
- изучение допустимых пределов воздействия на природу и принятие защитных мер, в том числе и запретительного характера;
- внедрение экологического менеджмента на производстве;
- проведение международных мероприятий направленных на предотвращение и ликвидацию ущерба от экологических аварий и катастроф;
- повышение экологического сознания, повышение уровня экологической культуры и др. [4].

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Я. Я. Яндыганов, Е. Я Власова. Эколого-экономическое эссе (аспекты: регион, предприятия). Екатеринбург: Изд-во АМБ, 2012. – 898 с.
2. <http://greenologia.ru/eko-problemy/globalnye.html>
3. Александрова И.И., Байков Н.М., Бесчинский А.А. Глобальные проблемы. - М.: ИНФРА-ДАНА, 2010.
4. Лукьянчиков Н.Н., Потравный И.М. Экономика и организация природопользования: учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению «Экономика» / 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. – 687 с.

## **ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ В УСЛОВИЯХ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЦЕССОВ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ**

Анисенкова К. А.

Научный руководитель Власова Е.Я. д-р экон. наук, доцент  
Уральский государственный горный университет

Свердловская область входит в число самых развитых российских регионов и является одной из наиболее благоприятных в Российской Федерации территорий для инвестирования в рамках программ по импортозамещению.

Традиционными преимуществами для инвесторов, приходящих в область, являются высокий кадровый и научный потенциал, наличие развитой инновационной инфраструктуры, наличие долгосрочной стратегии развития, законодательства об инвестиционной деятельности и большого количества инвестиционных проектов [1,2].

Свердловская область является центром, в котором расположены основные объекты деловой инфраструктуры Уральского федерального округа (УрФО), а так же региональных штаб-квартир крупнейших российских государственных и частных компаний, таких как:

ОАО «Российские железные дороги»,

ОАО «Ростелеком»,

Уральского банка «Сбербанк России»,

ООО «УГМК-Холдинг»,

ОАО «Трубная металлургическая компания» и многие другие компании.

С 2011 года Свердловская область взаимодействует с Агентством стратегических инициатив по продвижению новых проектов (далее – АСИ) в рамках заключенного Соглашения о партнёрстве. Свердловская область является одним из «пилотных» регионов, принимающих участие в апробации основных положений Стандарта деятельности органов исполнительной власти по обеспечению благоприятного инвестиционного климата (15 требований).

Тактические задачи на 2013 год обозначены в ежегодном Инвестиционном послании Губернатора Свердловской области Е.В. Куйвашева. Совет, в состав которого вошли представители государственной власти, отраслевых союзов, бизнес-сообщества, профессиональных союзов, Агентства стратегических инициатив, рассматривает важнейшие проблемы повышения инвестиционной привлекательности региона и вырабатывает оперативные меры по их решению [3].

Также Правительством Свердловской области принят пакет законопроектов, направленных на совершенствование мер налоговой поддержки в отношении инвесторов, реализующих приоритетные инвестиционные проекты в регионе. Кроме того, предусматривается продление действия налоговой преференции в отношении вновь введенного имущества до 2020 года. Необходимо отметить, что указанные законопроекты разработаны в тесном диалоге с предпринимательским сообществом.

В современных условиях государственно-частное партнерство приобретает роль одного из основных инструментов для привлечения инвестиций в регион. По сути, государственно-частное партнерство является взаимовыгодным сотрудничеством государства и бизнеса, при котором в короткие сроки решаются социально-значимые задачи в регионе, а инвесторы получают широкий набор мер государственной поддержки для реализации своего инвестиционного проекта.

В 2013 году Свердловская область на основе механизма государственно-частного партнерства сконцентрировала усилия по привлечению частных инвестиций на решение проблем недофинансирования реализации ряда объектов социальной сферы (объекты образования, здравоохранения, общественной безопасности) [3].

Однако в рамках осуществления проектов в сфере импортозамещения необходимо отметить проблемы, которые обусловили замедление финансирования экономических проектов

Свердловской области по удовлетворению потребностей в создании региональной импортозамещающей продукции:

- неготовность предприятий в полной мере к освоению инвестиций из-за низкого уровня управления;
- нежелание многих инвесторов вкладывать капитал по причине высоких рисков, а также из-за невозможности оценить сами риски;
- удаленность или оторванность инвестора от производственного процесса и от собственных вложенных средств;
- неблагоприятная налоговая политика;
- дублирование функций министерств и ведомств на этапе оказания финансовой поддержки инвестиционных проектов по импортозамещению в Свердловской области;
- разрозненность в методах управления, отсутствие комплексного подхода к территориальному управлению процессами перераспределения ресурсов;
- отсутствие экономической заинтересованности у потенциальных инвесторов для создания регионального импортозамещающего продукта и др. [1].

Необходимой формой стимулирования инвестиций в реальном секторе экономики в условиях импортозамещения должно быть предоставление государственных гарантий.

Задачей государства является выявление и своевременная поддержка наиболее перспективных отраслей экономики или отдельных проектов и разработка коммерчески обоснованных вариантов инвестиционной политики.

Важными направлениями деятельности государства в рамках обеспечения инвестиционной деятельности выступают:

- экономическая заинтересованность и ответственность инвесторов,
- предоставление государственных налоговых льгот;
- льготная финансово-лизинговая и таможенная политика, что позволит в десятки раз увеличить инвестиции и возможности по закупке новейших технологий или отдельных комплектующих;
- поддержка малых предприятий;
- программно-целевое управление.

Кроме того, государство должно гарантировать исполнение внутренней согласованности и четкой координации всех территориальных структурных подразделений для поддержания в долгосрочной перспективе производств по импортозамещению, размещенных на территории Свердловской области.

#### **БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК**

1. А.В. Харитонов, А.Е. Шанин. Проблемы развития инвестиционной деятельности в России. Статья. Нижегородский государственный университет. [www.unn.ru](http://www.unn.ru)
2. <http://pandia.ru/text/78/177/14100.php>
3. <http://investstandart.ru/novosti/118.html>

## РАСТОРЖЕНИЕ БРАКА С ОТОБРАНИЕМ РЕБЕНКА ОТЦОМ

Дедюхина Н.С., Тараненко Н.А.

Уральский государственный горный университет

Развод, с юридической точки зрения – это формальное прекращение действительного брака между живыми супругами. Это чрезвычайно сложная ситуация, которая в нашем обществе, к сожалению, становится всё более обычным явлением.

Прекращение брака всегда является сложной юридической и психологической проблемой, так как всегда связано с существенными изменениями, сложившихся в семье правоотношений.

Проблемы, как правило, в семье начинаются задолго до развода, но и сам развод влечёт за собой решение бывшими супругами множества вопросов, в том числе связанных с проживанием, воспитанием и содержанием детей. Поэтому прекращение брака и последствия этого шага подробнее регулируется законом.

А именно:

- Определить место проживания ребёнка после развода;
- Определить условия участия родителя, не проживающего более с ребёнком, в его воспитании и содержании, в соответствии с действующим в Российской Федерации законодательством.

Как правило, один из супругов сам в добровольном порядке оставляет себе ребёнка, а второй из родителей теряет право на проживание с ребёнком, но это не лишает его права на участие в воспитании и содержании маленького человека [2, с.66]. А суд учитывает место проживания ребёнка, удалённость от образовательного учреждения, социальные условия. За исключением тех случаев, когда оформляется редкая пока в нашей стране совместная опека над ребёнком с его поочередным проживанием у обоих родителей.

При отсутствии добровольного соглашения между бывшими супругами о проживании ребёнка после развода, его место жительства обычно определяет суд.

Если раньше почти во всех случаях при разводе ребенок оставался с матерью, то в последнее десятилетие участились случаи оспаривания места проживания ребенка со стороны отца, если отец адекватный, психологически уравновешанный, могущий обеспечить ребёнку будущее. Это новая практика российских судов, и она успешно реализуется.

Прежде чем вступить на путь долгих судебных разбирательств, каждому отцу следует еще раз честно ответить на вопрос: «А действительно ли моему ребенку будет со мною лучше, чем с матерью? Может быть, желание взять ребенка к себе на постоянное проживание связано лишь с тем, что жена ограничивает ваши встречи с ребенком?»

И только если ваше желание забрать ребенка продиктовано искренней заботой о его интересах, можно начать судебное разбирательство. Если права ребенка при разводе родителей действительно оказались сильно ущемленными из-за того, что он остался с матерью, тогда можно попытаться доказать это через суд.

Брачный договор может быть заключен как до государственной регистрации брака в загсе, так и в любое время в период брака. Так же брачный договор не может ограничивать имущественную правоспособность или дееспособность супругов (например, запретить жене совершать сделки по распоряжению имуществом, находящимся в ее собственности), их право на обращение в суд за защитой своих прав, ограничивать право нетрудоспособного нуждающегося супруга на получение содержания, содержать другие условия, которые ставят одного из супругов в крайне неблагоприятное положение или противоречат основным началам семейного законодательства. Такие условия являются ничтожными с момента заключения брачного договора - следовательно, незаконными.

Кроме того, брачный договор предназначен для регламентации отношений только между супругами, поэтому он не может регулировать права и обязанности супругов в отношении детей.

Дети могут остаться с отцом после развода лишь в самых критических ситуациях:

- К примеру, если мать не выполняет свои родительские обязанности из-за чрезмерного употребления алкоголя или наркотиков. В этом случае суд будет на стороне отца, так как мать-алкоголичка или, что еще хуже, наркоманка, мало что может дать ребенку, кроме плохого примера.

- Менее значимые причины, по которым суд все же может принять сторону отца и оставить детей с ним после развода - большие материальные трудности матери или ее сильная занятость. При этом суд сравнивает материальный достаток обоих родителей и наличие у них собственной жилплощади. Стоит отметить, что данные причины далеко не всегда являются выигрышными для отца.

- Ребенка могут оставить с отцом, если суд сделает заключение о том, что мать ненадлежащим образом воспитывает ребенка - оставляет его без присмотра или применяет насилие. Этот факт также требует доказательств. Но такие косвенные причины все же реже влияют на положительное решение судей.

- Если ребенок достиг сознательного возраста, суд будет оценивать, к кому из родителей он больше привязан. Порой бывает, что ребенок больше привязан к отцу, чем к матери. Но все же, не стоит забывать, что никто не заменит ребенку мать. Материнское воспитание особенно важно, если ребенок ещё маленький. Но и отец играет важную роль в становлении личности ребёнка.

- Можно выиграть дело, доказав, что пребывание с матерью опасно для жизни ребенка или ущемляет его интересы.

Действительно крайне асоциальный образ жизни могут подтвердить соседи, органы опеки и попечительства [1, ст.31], комиссия по делам несовершеннолетних; при любых контактах бывших супругов необходимо иметь свидетелей, фиксировать все слова и действия.

Суд при рассмотрении дела обязан непосредственно исследовать доказательства по делу, в том числе заслушать объяснения сторон и третьих лиц, показания органа опеки и попечительства, консультации и пояснения специалистов, осмотреть вещественные доказательства, прослушать аудиозаписи и просмотреть видеозаписи.

При решении таких споров в рассмотрение принимаются условия проживания обоих родителей, их материальный доход, отношения ребенка с каждым из родителей, наличие братьев и сестер, возраст детей и даже их собственное мнение по вопросу проживания с тем или иным родителем. Ребенок, достигший десятилетнего возраста, имеет право быть выслушанным в ходе судебного разбирательства.

В нашем современном суде можно выиграть дело наверняка, когда речь заходит лишь о самых крайних случаях. А все прочие межличностные конфликты из-за ребенка остаются в некой пограничной зоне, где лишь правильный подбор доказательств способен решить дело в пользу отца.

Словом, если родители всё-таки решили развестись, то нужно обсудить всё таким образом, чтобы позаботиться о будущем ребёнка и не превратить своих детей в орудие взаимной мести. Проявите достаточно чуткости, подойдите к ситуации сознательно, помогите ребёнку к новым обстоятельствам.

Если внимание к чувствам ребенка сохраняется, все споры решаются самым гармоничным образом.

## **БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая. – Москва: Эксмо, 2015.  
Семейный кодекс Российской Федерации. - Москва: Омега - Л, 2015.

## УГОЛОВНО-ПРАВОВОЕ ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КОРРУПЦИИ

Гольмгрейн Д.В.

Научный руководитель: Балашова Ю.В.

Уральский государственный горный университет

Немаловажную роль в преодолении коррупции играют уголовно-правовые средства, к числу которых относится и уголовный закон России. Проблемы ответственности за преступления, носящие коррупционный характер и в теории и в практике, актуальны и на сегодняшний день. Недостаточно только создать совершенную уголовно-правовую норму, обладающую необходимыми качествами, и ввести ее в УК РФ, помимо этого необходима ее действенная реализация. Каким будет процесс реализации созданной (или преобразованной) законодателем нормы, зависит от многих факторов, в том числе и от того, насколько целесообразны данные новеллы в законе.

Таким образом, оценивая современное состояние уголовного законодательства России в области противодействия коррупционной преступности, следует отметить, что его отдельные положения не вполне совершенны, что способствует малоэффективному противодействию преступлениям коррупционной направленности.

Важнейшим шагом в направлении повышения эффективности уголовно-правовой борьбы с коррупционными деяниями и создания более совершенного механизма уголовно-правового противодействия коррупционным проявлениям явилось принятие Федерального закона от 4 мая 2011 г. N 97-ФЗ "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с совершенствованием государственного управления в области противодействия коррупции". Это совершенно новый подход, проявленный законодателем в решении проблемы наказания за коррупционные преступления, в частности, назначения наказания виде - штрафа, который может исчисляться в величине, кратной стоимости предмета или сумме коммерческого подкупа или взятки (например, санкция ст. 204, 290, 291, 291.1 УК РФ). Данный вид наказания достаточно широко назначается судами Российской Федерации, однако какие-либо выводы об его эффективности в сфере противодействия коррупции (коррупционной преступности), преждевременны.

Усиление уголовной ответственности за некоторые коррупционные преступления может быть реализовано также путем включения в уголовно-правовые нормы дополнительных квалифицирующих признаков, отражающих коррупционный характер действий субъектов преступного поведения. В настоящее время остается открытым также вопрос об установлении в УК РФ, в соответствии с Конвенцией ООН против коррупции от 31 октября 2003 г., уголовной ответственности за незаконное обогащение.

Также следует согласиться с мнением профессора С.В. Максимова о том, что в УК РФ деяние, связанное с незаконным обогащением, можно криминализировать путем установления уголовной ответственности за злостное незаконное обогащение [3]. Кроме того, эффективное уголовно-правовое противодействие коррупции, предупреждение и пресечение коррупционных преступлений невозможны без восстановления в УК РФ такого вида наказания, как конфискация имущества.

В настоящее время в юридической литературе ведутся достаточно серьезные дискуссии по поводу необходимости введения в Российской Федерации уголовной ответственности юридических лиц, в том числе с целью их привлечения к уголовной ответственности за коррупционные правонарушения. Актуальность указанной проблемы порождает объективную необходимость проведения серьезных научных исследований в этой области. Поскольку, установление в Российской Федерации уголовной ответственности юридических лиц вызовет необходимость концептуальных изменений институтов Общей части УК РФ, а также породит непреодолимые трудности в правоприменительной практике. Таким образом, целесообразней будет сначала основательно изучить международный опыт по данному вопросу и создать

проект УК РФ, в котором его институты будут преобразованы под юридических лиц. Как справедливо отмечает академик РАН Т.Я. Хабриева, практика применения мер юридической ответственности (уголовной, административной, гражданско-правовой) за коррупционные нарушения, совершенные юридическими лицами, требует дополнительного изучения эффективности используемых мер [4].

С точки зрения повышения эффективности уголовно-правового противодействия коррупционным преступлениям абсолютно верным представляется мнение профессора Л.Д. Гаухмана о том, что минимизации уголовной ответственности за получение взятки (ст. 290 УК РФ) служат нормы, содержащиеся в ст. 304 УК РФ ("Провокация взятки либо коммерческого подкупа") и ст. 575 ГК РФ ("Запрещение дарения"), которые "в сочетании с общеизвестными трудностями доказывания взяточничества представляют собой прочную оболочку, защищающую должностных лиц от уголовной ответственности за получение взяток". В качестве основных, первоочередных и неотложных направлений повышения эффективности уголовно-правовой борьбы с коррупционными преступлениями автор отмечает исключение ст. 304 из УК РФ, п. 3 ч. 1 ст. 575 из ГК РФ, а также включение в ст. 91, 98 и 122 Конституции РФ оговорки, согласно которой статус неприкосновенности неприменим в случаях совершения лицами, указанными в этих статьях, общественно опасных деяний, предусмотренных УК РФ [5].

Таким образом, в настоящее время повышение эффективности уголовно-правового противодействия коррупционным преступлениям требует:

- 1) дальнейшей конкретизации законодательного понятия коррупции;
- 2) совершенствования уголовно-правового понятия коррупции;
- 3) обеспечения неотвратимости и дифференциации уголовной ответственности;
- 4) достижения точного соответствия уголовно-правового регулирования степени и характеру общественной опасности коррупционных преступлений;
- 5) применения комплексных мер, способных воздействовать на причины и условия совершения коррупционных преступлений;
- 6) устранения недостатков в правоприменительной практике.

#### **БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ. (с изменениями от 30.12.2015 г.)
2. Федеральный закон от 4 мая 2011 г. N 97-ФЗ "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с совершенствованием государственного управления в области противодействия коррупции".  
Максимов С.В. Коррупция, закон, ответственность. М.: ЮрИнфоР, 2008.
4. Хабриева Т.Я. Правовые проблемы имплементации антикоррупционных конвенций // Противодействие коррупции: Сборник аналитических материалов. М.: ИЗИСП при Правительстве РФ, 2012.
5. Гаухман Л. Коррупция и коррупционное преступление // Законность. 2000. N 6.

## АНАЛИЗ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ РОССИЙСКИХ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Елдашов Р.И., Ермакова А.А., Науменко П.С., Воронцова А.В.  
 Научный руководитель Шатковская Е.Г. д-р экон. наук, доц.  
 Уральский государственный горный университет

Коммерческий банк в экономической системе выступает основным финансовым посредником, что ставит его под воздействие циклических факторов развития экономики. В этой связи складывающиеся тенденции экономического развития хозяйства России, а также международные вызовы неизбежно влекут за собой изменения видов и объема банковских операций и услуг в составе реализующихся банковских продуктов.

Для проведения анализа сложившейся ситуации были выбраны следующие показатели, характеризующие ассортимент банковских продуктов в разрезе банковских портфелей, отраженных в балансах кредитных организаций РФ в 2015 году: денежный портфель, кредитный портфель, вложения в основной капитал, депозитный портфель. публичное акционерное общество «Банк ВТБ», публичное акционерное общество «МДМ банк».

Денежный портфель кредитных организаций состоит из высоко ликвидных активов, предназначенных для выполнения текущих обязательств, и отражает наблюдаемые явления в экономике РФ за анализируемый период.

В 2014 году размер денежного портфеля анализируемых российских банков сократился на 39 %, при этом наблюдается снижение как наличных денежных средств (на 13 %), так и на средств кредитных организаций в Центральном банке РФ (на 53 %), (табл. 1).

Таблица 1 - Динамика элементов денежного портфеля кредитных организаций РФ в 2014г., млн р.

Элементы денежного портфеля	На начало года		На конец года	
	ПАО «Банк ВТБ»	ПАО «МДМ банк».	ПАО «Банк ВТБ»	ПАО «МДМ банк».
Денежные средства	58 786 109	7 809 643	51 151 600	6 844 410
Средства кредитных организаций в Центральном банке Российской Федерации	104 536 727	19 720 763	44 833 858	13 618 816
Всего	16322836	27530406	95985458	20463226

Кредитный портфель включает все выданные кредиты и задолженность, приравненная к судной (например, суммы, не взысканные по банковским гарантиям), входит в состав основных доходных банковский продуктов, формирующие банковскую прибыль.

Анализ показывает, что при общем снижении совокупного кредитного портфеля анализируемых банков на 26,2% наблюдается рост резерв на возможные потери по ссудам на 15,3%. Указанная тенденция свидетельствует о негативных факторах понижения качества выданных банковских кредитов, снижения уровня платежеспособности заемщиков (табл. 2)

Таблица 2 - Динамика элементов кредитного портфеля кредитных организаций РФ в 2014г., млн р.

Элементы денежного портфеля	На начало года		На конец года	
	ПАО «Банк ВТБ»	ПАО «МДМ банк»	ПАО «Банк ВТБ»	ПАО «МДМ банк»
Чистая ссудная задолженность	4 048 709 280	184 826 877	5 581 474 920	212 326 435
Резерв на возможные потери по ссудам	184 882 818	45 534 490	219 599 270	46 159 314
Совокупный кредитный портфель	589753746	230361367	5801074190	258485749

Вложения в основной капитал создают основу для функционирования кредитных организаций, в их состав входят вложения в реальный основной капитал (здания, оборудование, автопарк и пр.), а также нематериальные активы (лицензии, программные продукты и др.).

Таблица 3 - Динамика элементов основного капитала денежного портфеля кредитных организаций РФ в 2014г., млн р.

Основные средства, нематериальные активы и материальные запасы	ПАО «Банк ВТБ»	ПАО «МДМ банк»
На начало года:	74 592 943	11 099 806
На конец года:	48 505 660	10 516 724

Снижение общего размера основного капитала ПАО «Банк ВТБ» связано с проведением политики по сокращению неэффективных подразделений: за анализируемый год было закрыто 39 неэффективных офисов.

Проведенный анализ активных портфелей балансов кредитных организаций выявил негативные тенденции развития банковского бизнеса в РФ в 2014 году.

#### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. <http://www.cbr.ru>
2. <http://www.banki.ru>
3. Шатковская Е.Г. Финансовая политика кредитной организации: теория и методология: научная монография / Е.Г. Шатковская; Мин-во обр. и науки РФ, Урал. Гос. Горный ун-т. – Екатеринбург: Изд-во УГГУ, 2014. – 210 с.

УДК. 349.412

### ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН В РЕФОРМИРОВАНИИ ЗЕМЕЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ (НА ПРИМЕРЕ ГЕРМАНИИ, ФРАНЦИИ, ЧЕХИИ, ВЕНГРИИ, КАЗАХСТАНА, УКРАИНЫ)

Коробицына Д.А.<sup>1</sup>, Тараненко Н.А.<sup>2</sup>

<sup>1</sup>ФГАОУ ВО «Уральский федеральный университет им. первого Президента России Б.Н. Ельцина»

<sup>2</sup>Уральский государственный горный университет

Довольно велики различия в земельных отношениях даже между экономически развитыми странами, и тем более между развивающимися странами, несмотря на рыночную основу функционирования их аграрной сферы[5, с. 108].

В самой Западной Европе, несмотря на историческую общность развития фермерского сектора разных стран и проведение в рамках ЕС единой сельскохозяйственной политики, существуют значительные отличия в рассматриваемой сфере от страны к стране.

Землеустройство в Германии имеет давнюю историю. Межевание земель и их учет начали в этой стране еще в средние века. Уже в XVIII в. проводили землеустроительные работы по разделению, обмену и консолидации земель, введению севооборотов. В Германии используется система «поземельной книги + кадастра». Поземельная книга содержит описание правовых условий законного владения земельными участками (данные о владельцах, их правах, обременениях и лицах, имеющих претензии). Кадастр недвижимости содержит в целом полную информацию о недвижимости (земельные участки и здания) на всей территории, а также всю

геометрическую (геодезическую) и семантическую информацию о земельных участках и зданиях[3, с. 5].

Во Франции развитие кадастра началось в 19 столетии в 1807 году. В отличие от Германии, главная цель кадастра во Франции - налогообложение собственности (фискальный кадастр), что не имеет функций юридического кадастра (или системы, направленной на защиту прав собственности). В реестре недвижимости регистрируются реальные права собственника; юридические акты (купли-продажи, права на поверхность и недра, сервитуты); интересы третьих лиц; ограничения; ипотека, кредиты и т.д. Кроме кадастрового реестра во Франции функционирует специальный реестр прав собственности относительно недвижимости. В кадастровых системах поддерживается только та информация, которая необходима для целей управления налогообложением[3, с. 6]. Политика, как в Германии, так и во Франции ориентирована на земельную и экологическую, большое значение придается планированию использования и охраны земель, защите земель сельскохозяйственного назначения.

Земельная реформа Венгрии была направлена также на развитие кооперативов. Однако Венгрия отличалась наличием хорошо оснащенных крупных кооперативов и государственных хозяйств, деятельность которых была тесно связана экономическими узами с личным подсобным хозяйством крестьян. Начиная с середины 19-го века в Венгрии, существовало 2 вида учета недвижимости: регистр и кадастр. Регистр фиксировал юридические права по отношению к недвижимости. Кадастр, содержащий сведения о расположении, площадях, видах обработки земель и т.п., служил главным образом налоговым целям. Регистр и кадастр выполняли свои задачи параллельно друг другу, однако это затрудняло работу государственных органов.

Частная земельная собственность, безусловно, является сегодня преобладающей формой землепользования в аграрном секторе всего мира. Однако не столь абсолютен тезис о том, что типичный фермер в странах Запада – владелец своей земли. В Германии сельскохозяйственная земля, обрабатываемая фермерами собственниками, составляет 61 %, во Франции – 44 %. Правда, земля обычно арендуется у других фермеров, которые не могут сами использовать ее более эффективно. В Чехии к собственности на землю подошли демократично – есть деньги – владей. Не важно, местный ли ты житель или иностранец, права на покупку и продажу земли в Чехии, тут практически одинаковые. В Венгрии же было наоборот, юридические лица и организации без статуса юридического лица (за исключением государства, местных органов самоуправления и некоммерческих организаций лесопользователей) не могут приобретать право собственности на землю. Однако все изменилось с принятия закона о земле в 2013 года, который, в частности, разрешает продажу земли иностранцам. Госхозы арендуют всю используемую ими землю в Венгрии.

В экономически развитых странах, доля аграрной промышленности в ВВП занимает несколько процентов. Но это не значит, что эти страны испытывают проблемы с продовольствием. Совсем наоборот, современные технологии, применяемые в сельском хозяйстве развитыми странами, позволяют получить отличные результаты при относительно небольших вложениях.

В Германии доля с/х составляет 1%. Но сельское хозяйство этой страны отличается высочайшей производительностью, за счет внедрения новых технологий и вложение капиталов в развитие отрасли. Во Франции средний размер хозяйства составляет 10-50 га. Так же как и в Германии с/х хорошо развито (особенно животноводство и растениеводство), и по объему продукции страна занимает 1-е место среди государств Западной Европы.

Начавшийся рост числа фермерских хозяйств, значительно снизился, и в большинстве регионов преобладает потребительское сельское хозяйство, т.е. жители на собственных участках производят только то количество сельхозпродукции, которое необходимо для удовлетворения собственных нужд, и в незначительной степени – для розничной продажи (диаграмма 1).

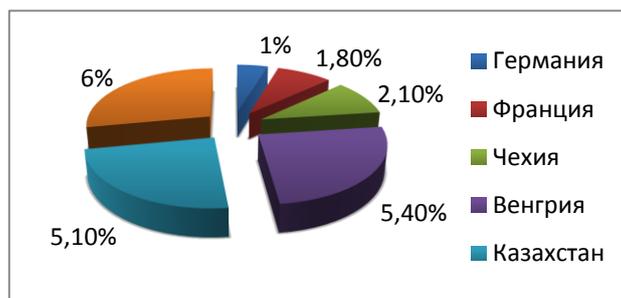


Диаграмма 1. Доля сельского хозяйства в ВВП за 2011 год

ВВП в сельском хозяйстве с 2014 по 2015 гг. в Германии и Франции наблюдается его сокращение, однако, во Франции снижение не существенное. Также, по сравнению с предыдущим годом, ВВП в с/х сократился и при чем существенно в следующих странах: Казахстан, Украина и Венгрия. Падение объемов производства произошло из-за уменьшения урожая и падение мировых цен на определенные товары. Уменьшение потребления на внутреннем рынке из-за девальвации и низкие объемы экспорта после потери основных внешних рынков сбыта. Влияние оказали ответные санкции РФ против стран ЕС. На Украине повлияла нынешняя политическая ситуация в стране и ухудшение взаимоотношений с Россией. Что касается Чехии, то ВВП в с/х наоборот увеличилось. Это связано со значительным спросом на чешскую продукцию из заграницы (в значительной степени на транспортные средства чешского производства).

В Казахстане и Украине в системе регулирования земельных отношений особая роль принадлежит государственному контролю, в задачи которого входят обеспечение соблюдения земельного законодательства, выявления и устранения его нарушений, соблюдения правил пользования земельными участками, правильности ведения земельного кадастра и землеустройства и выполнения мероприятий по рациональному использованию и охране земель.

Германия из всех проанализированных стран является лидером в развитии земельных отношений с эффективной политикой по использованию земель сельскохозяйственного назначения.

Анализ зарубежного опыта свидетельствует о том, что земельные отношения в зарубежных странах достаточно разнообразны, имеют специфические особенности. Но, не смотря на это, их опыт трудно переоценить и не нужно слепо повторять Запад в вопросах земельных отношений. Опыт зарубежных стран может быть разумно использован с учетом особенностей условий сельскохозяйственного производства в России.

### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Быстров Г.Е. Правовые проблемы земельной и аграрной реформ в зарубежных странах: теория, практика, итоги, перспективы. - Мн.: БГЭУ, 2001
2. Евростат.
3. Конспект экономиста «Земельная реформа, система земельных отношений, земельная собственность». Рубрика: Экономика АПК.
4. Международный статистический комитет СНГ.
5. Мишина З. А. Зарубежный опыт в области земельных отношений/ Журнал «Вестник НГИЭИ» выпуск № 1 (2) / том 1 / 2011 - Экономика и экономические науки.
6. Умербаева Р.Е. Земельные преобразования в Республике Казахстан в условиях рыночных отношений/ Журнал: Вестник КазНУ/ 2009.

## ЭТАПЫ И ТЕНДЕНЦИИ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ КРЕСТЬЯНСКИХ (ФЕРМЕРСКИХ) ХОЗЯЙСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Щебетюк В. В.<sup>1</sup>, Тараненко Н.А.<sup>2</sup>

<sup>1</sup>ФГАОУ ВО «Уральский федеральный университет им. первого Президента России Б.Н. Ельцина»

<sup>2</sup>Уральский государственный горный университет

Закрепление правового статуса крестьянских (фермерских) хозяйств имеет свое начало с принятия Закона РСФСР от 22 ноября 1990 г. № 348-1 «О крестьянском (фермерском) хозяйстве», который определяет крестьянское (фермерское) хозяйство в качестве самостоятельного хозяйствующего субъекта с правами юридического лица, который на основе использования отдельным гражданином, семьей или группой граждан, находящейся в их собственности или арендованной ими земли и имущества осуществляет производство, переработку и реализацию сельскохозяйственной продукции [3 ст.1].

Следующая редакция данной нормы несколько изменила данное определение, но с неизменной сутью крестьянского (фермерского) хозяйства как самостоятельного хозяйствующего субъекта с правами юридического лица, представленного отдельным гражданином, семьей или группой лиц, осуществляющим производство, переработку и реализацию сельскохозяйственной продукции на основе использования имущества и находящихся в их пользовании, в том числе в аренде, в пожизненном наследуемом владении или в собственности земельных участков. Так определялось рассматриваемое хозяйство до 17 июня 2003 года.

За это время четкое понятие юридического лица было предложено рядом актов, последним из которых явился Гражданский кодекс РФ. Теперь, с 8 декабря 1994 г. (дата вступления в силу главы 4 Кодекса) не имел права на жизнь фразеологизм «с правами юридического лица», так как лица могли быть юридическими и физическими. И при определении законодатель не нашёл должного места крестьянскому (фермерскому) хозяйству. Получилось, что основными нормами о хозяйстве стали правила об имуществе, принадлежащем его членам по общему правилу на праве общей совместной собственности (ст. 257 - 259 ГК РФ).

С начала 1995 года крестьянские (фермерские) хозяйства стали регистрироваться в новом статусе. По мнению Калинина Н.И. вновь создаваемые хозяйства можно расценивать как некое договорное объединение, порождающее по общему правилу право общей совместной собственности на имущество, регистрируемое в качестве хозяйства, а его главе автоматически присваивается статус индивидуального предпринимателя [5]. Новый Федеральный закон № 74-ФЗ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» от 11 июня 2003 г. признал утратившим силу прежний Закон РСФСР «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» [4]. Новый Закон определил крестьянское (фермерское) хозяйство как объединение граждан, связанных родством и (или) свойством, имеющих в общей собственности имущество и совместно осуществляющих производственную и иную хозяйственную деятельность (производство, переработку, хранение, транспортировку и реализацию сельскохозяйственной продукции), основанную на их личном участии [4 ст.1]. Далее, на основании положений ГК РФ, уточняется: фермерское хозяйство осуществляет предпринимательскую деятельность без образования юридического лица [4 ст.23]. Снова «хозяйство», но без образования организации.

В Федеральном законе № 302-ФЗ «О внесении изменений в главы 1, 2, 3 и 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» от 30 декабря 2012 года [5] решена судьба рассматриваемого правового статуса крестьянского (фермерского) хозяйства.

Теперь законодатель нашёл место рассматриваемым хозяйствам в числе юридических лиц - коммерческих организаций. Более того, Кодекс обогатился статьей 86.1 в параграфе 2 главы 4 «Хозяйственные товарищества и общества», заняв промежуточное положение между ними. Соответственно, с 1 марта 2013 года утратит силу пункт 2 ст. 23 ГК РФ, в соответствии с

которым глава крестьянского (фермерского) хозяйства, осуществляющего деятельность без образования юридического лица, признаётся предпринимателем с момента государственной регистрации крестьянского (фермерского) хозяйства.

Главой такого хозяйства может стать гражданин, имеющий статус индивидуального предпринимателя [4 ст.23]. Различия крестьянского (фермерского) хозяйства как индивидуального предпринимателя, а также как юридического лица рассмотрим в следующих направлениях:

- По организационно - правовой форме;
- По регистрации ИП и/или КФХ;
- По членству;
- По ответственности.

ИП - физическое лицо, которое занимается коммерческой деятельностью. Может заниматься ею с момента государственной регистрации. Не является юридическим лицом. КФХ - объединение граждан, связанных родством и (или) свойством, имеющих в общей собственности имущество и совместно осуществляющих производственную и иную хозяйственную деятельность (производство, переработку, хранение, транспортировку и реализацию сельскохозяйственной продукции), основанную на их личном участии. Может быть создано как без образования юридического лица (п. 5 ст. 23 Гражданского кодекса), так и в форме юридического лица (ст. 86.1 Гражданского кодекса).

По регистрации ИП и КФХ: ИП регистрируется по месту своей постоянной регистрации (прописки). Если нет постоянной регистрации (прописки), то можно зарегистрироваться в налоговой по месту временной регистрации (п. 1 ст. 23 Налогового кодекса).

КФХ без образования юридического лица регистрируется по месту постоянной регистрации (прописки) главы хозяйства.

По членству: ИП только один человек может быть зарегистрирован индивидуальным предпринимателем. Открыть ИП на двоих нельзя.

Членами фермерского хозяйства могут быть: 1) супруги, их родители, дети, братья, сестры, внуки, а также дедушки и бабушки каждого из супругов. Дети, внуки, братья и сестры членов фермерского хозяйства могут быть приняты в члены фермерского хозяйства по достижении ими возраста шестнадцати лет; 2) граждане, не состоящие в родстве с главой фермерского хозяйства.

По ответственности: ИП отвечает по своим обязательствам всем своим имуществом.

Члены КФХ несут субсидиарную ответственность по обязательствам КФХ (п. 3 ст. 9 ФЗ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве»).

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Части первая и вторая. - М.: ЭКСМОС, 1999. [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_5142/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/)
2. Федеральный закон № 302-ФЗ «О внесении изменений в главы 1, 2, 3 и 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_140188/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_140188/)
3. Закон РСФСР от 22.11.1990 N 348-1 (ред. от 21.03.2002) "О крестьянском (фермерском) хозяйстве" [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_11050/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_11050/)
4. Федеральный закон от 11 июня 2003 г. № 74-ФЗ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_42662/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_42662/)
5. Калинин Н. И., Правовой режим крестьянских (фермерских) хозяйств // Постатейный комментарий Федерального закона "О крестьянском (фермерском) хозяйстве".

## **ОСОБЕННОСТИ РЕЖИМА ЗЕМЕЛЬ ИЗ ИМУЩЕСТВА ОБЩЕГО ПОЛЬЗОВАНИЯ КОЛЛЕКТИВНЫХ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОБЪЕДИНЕНИЙ ГРАЖДАН В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫХ ФОРМ**

Власюк А.В.<sup>1</sup>, Тихонькова М.А.<sup>1</sup>, Тараненко Н.А.<sup>2</sup>

<sup>1</sup>ФГАОУ ВО «Уральский федеральный университет им. первого Президента России Б.Н. Ельцина»

<sup>2</sup>Уральский государственный горный университет

Особенности режима земель из имущества общего пользования коллективных некоммерческих объединений граждан в зависимости от организационно-правовых форм регулирует и регламентирует достаточно широкий перечень нормативных правовых актов. Свод правил «Планировка и застройка территорий садоводческих (дачных) объединений граждан, здания и сооружения» определяет основы проектирования и застройки территорий садоводческих, дачных некоммерческих объединений, находящихся на них зданий и сооружений, а также служит основой разработки территориальных строительных норм субъектов Российской Федерации. К землям общего пользования относятся земли, занятые дорогами, улицами, проездами (в пределах красных линий), пожарными водоемами, а также площадками и участками объектов общего пользования (включая их санитарно-защитные зоны).

Свод правил предусматривает, что при въезде на территорию общего пользования садоводческого, дачного объединения должна быть предусмотрена сторожка, состав и площади помещений которой устанавливаются уставом садоводческого, дачного объединения.

Планировочное решение территории садоводческого, дачного объединения должно обеспечивать проезд автотранспорта ко всем индивидуальным садовым участкам и объектам общего пользования. На территории садоводческого, дачного объединения ширина улиц и проездов в красных линиях должна быть, м: для улиц - не менее 15 м; для проездов - не менее 9 м. При этом минимальный радиус закругления края проезжей части - 6,0 м, а ширина проезжей части улиц и проездов принимается для улиц - не менее 7,0 м, для проездов - не менее 3,5 м.

На проездах следует предусматривать разъездные площадки длиной не менее 15 м и шириной не менее 7 м, включая ширину проезжей части. Расстояние между разъездными площадками, а также между разъездными площадками и перекрестками должно быть не более 200 м. Максимальная протяженность тупикового проезда не должна превышать 150 м. Тупиковые проезды обеспечиваются разворотными площадками размером не менее 15×15 м. Использование разворотной площадки для стоянки автомобилей не допускается.

Здания и сооружения общего пользования должны отстоять от границ садовых участков не менее чем на 4 м.

Важно отметить, что на территории садоводческих, дачных объединений и за ее пределами запрещается организовывать свалки отходов. Бытовые отходы, как правило, должны утилизироваться на садовых, дачных участках. Для не утилизируемых отходов (стекло, металл, полиэтилен и др.) на территории общего пользования должны быть предусмотрены площадки для установки контейнеров. Площадки должны быть ограждены с трех сторон глухим ограждением высотой не менее 1,5 м, иметь твердое покрытие и размещаться на расстоянии не менее 20 и не более 500 м от границ участков.

Отвод поверхностных стоков и дренажных вод с территории садоводческих, дачных объединений в кюветы и каналы, то он осуществляется в соответствии с проектом планировки территории садоводческого, дачного объединения.

В соответствии со Сводом правил жилое строение или жилой дом должны отстоять от красной линии улиц не менее чем на 5 м, от красной линии проездов - не менее чем на 3 м. При этом между домами, расположенными на противоположных сторонах проезда, должны быть учтены противопожарные расстояния. Расстояния от хозяйственных построек до красных линий улиц и проездов должны быть не менее 5 м. По согласованию с правлением

садоводческого, дачного объединения навес или гараж для автомобиля может размещаться на участке, непосредственно примыкая к ограде со стороны улицы или проезда. Противопожарные расстояния между строениями и сооружениями в пределах одного садового участка не нормируются. Противопожарные расстояния между жилыми строениями или жилыми домами, расположенными на соседних участках, в зависимости от материала несущих и ограждающих конструкций составляют от 6 до 15 метров. Кроме того, в соответствии с пунктом 5 приложения 1 к СНиП 2.07.01-89 расстояния от границ застройки участков садоводческих товариществ до лесных массивов должны быть не менее 15 метров.

Расстояние между жилым строением (или домом), хозяйственными постройками и границей соседнего участка измеряется от цоколя или от стены дома, постройки (при отсутствии цоколя), если элементы дома и постройки (эркер, крыльцо, навес, свес крыши и др.) выступают не более чем на 50 см от плоскости стены. Если элементы выступают более чем на 50 см, расстояние измеряется от выступающих частей или от проекции их на землю (консольный навес крыши, элементы второго этажа, расположенные на столбах и др.).

Что касается дорожек между участками, на данный момент нет единых требований к их ширине, но как отмечают авторы учебника «Землеустроительное проектирование. Межхозяйственное (территориальное) землеустройство», к каждому участку в саду должен быть обеспечен удобный подход. Поэтому дорожки проектируют так, чтобы иметь кратчайший и удобный доступ к постройкам, грядкам и отдельным растениям при минимуме занимаемой площади. Ширину главных дорожек в саду обычно проектируют 1 - 1,2 м, второстепенных - 0,3 м. Для передвижения с тачкой необходима ширина дорожки 0,6 м, для проезда автомобиля - 2 - 2,5 м.

На землях общего пользования садоводческого, дачного объединения должны быть предусмотрены источники питьевой воды. Вокруг каждого источника организуется зона санитарной охраны радиусом от 30 до 50 м (для артезианских скважин устанавливается гидрогеологами).

На территории садоводческого, дачного, огороднического объединения предусматривается проведение сети электроснабжения, как правило, это воздушные линии. Запрещается установка ЛЭП непосредственно над участками (кроме индивидуальной проводки). Кроме того, рядом с ЛЭП устанавливается охранная зона, ширина которой зависит от номинального класса напряжения ЛЭП. В охранных зонах запрещается осуществлять любые действия, которые могут нарушить безопасную работу объектов электросетевого хозяйства.

Таким образом, можно отметить, что режим земель и имущества общего пользования коллективных некоммерческих объединений граждан имеет множество тонкостей. Особенности данного режима заключаются в порядке формирования и распоряжения таким имуществом (землями), в расположении данных объектов относительно друг друга, и в непосредственном составе имущества общего пользования.